



Communiqué de presse
Pour diffusion immédiate

LE GROUPE JEAN COUTU – RÉSULTATS DU QUATRIÈME TRIMESTRE ET DE L'EXERCICE FINANCIER 2013

Longueuil, Québec, le 1^{er} mai 2013 — Le Groupe Jean Coutu (PJC) inc. (la « Société » ou le « Groupe Jean Coutu ») a publié aujourd'hui ses résultats financiers du quatrième trimestre et de l'exercice financier terminés le 2 mars 2013.

SOMMAIRE DES RÉSULTATS

(non audité, en millions de dollars canadiens, sauf les montants par action)

	Exercice			
	T4 - 2013	T4 - 2012	2013	2012
	13 semaines	14 semaines	52 semaines	53 semaines
	\$	\$	\$	\$
Produits	682,7	737,2	2 739,5	2 733,1
Résultat opérationnel avant amortissements (« ROAA »)	81,6	83,4	323,0	311,2
Gains liés au placement dans Rite Aid	-	-	348,0	22,0
Résultat net	53,6	62,0	558,4	230,0
Par action	0,25	0,28	2,57	1,03
Résultat net avant gains liés au placement dans Rite Aid et variation de la juste valeur des autres actifs financiers ⁽¹⁾	53,6	60,7	211,5	206,1
Par action	0,25	0,27	0,97	0,92

(1) Voir la section « Mesure financière non reconnue selon les IFRS ».

FAITS SAILLANTS

- Hausse du résultat opérationnel avant amortissements (« ROAA ») de 3,8 % pour l'exercice financier terminé le 2 mars 2013, malgré la semaine additionnelle de l'exercice financier 2012 et l'impact déflationniste des médicaments génériques sur les ventes de la section pharmaceutique.
- Le dividende trimestriel augmente de 21,4 % et passe à 0,085 \$ par action.
- En avril 2013 la Société a vendu 72 500 000 actions ordinaires de Rite Aid pour une considération nette de 162,1 millions de dollars (158,5 millions de dollars américains). Par conséquent, le reclassement d'un gain de 54,4 millions de dollars (49,7 millions de dollars américains) sera enregistré à l'état consolidé du résultat durant le premier trimestre de l'exercice financier 2014.
- La Bourse de Toronto a donné son consentement à l'avis d'intention de rachat que lui a soumis la Société d'acheter jusqu'à 8 917 000 des actions à droit de vote subalterne de catégorie « A » en circulation de la Société au cours de la période de 12 mois se terminant le 6 mai 2014.

Résultats financiers

« Nous sommes satisfaits des résultats du quatrième trimestre et de l'exercice financier 2013 qui démontrent la solide performance opérationnelle de notre organisation malgré le contexte réglementaire difficile dans lequel évolue notre industrie » a souligné le président et chef de la direction, monsieur François J. Coutu. « Au cours de la prochaine année, nous prévoyons poursuivre l'expansion de notre réseau et nous travaillerons de concert avec nos pharmaciens affiliés afin d'implanter des stratégies commerciales efficaces et favoriser ainsi la croissance des ventes au détail ».

Exercice financier

Le calendrier des fins de périodes de la Société est basé sur le calendrier de marchandisage 4-5-4 de la National Retail Federation aux États-Unis. Par conséquent, l'exercice de la Société comprend habituellement 52 semaines mais comporte 53 semaines tous les cinq ou six ans. L'exercice terminé le 2 mars 2013 comprenait 52 semaines et l'exercice terminé le 3 mars 2012 comprenait 53 semaines. Le trimestre terminé le 2 mars 2013 comprenait 13 semaines comparativement à 14 semaines pour le trimestre terminé le 3 mars 2012.

Produits

Les produits sont composés essentiellement des ventes ainsi que des autres produits tirés des activités de franchisage. Les ventes de marchandises aux franchisés PJC, la plupart par l'intermédiaire de nos centres de distribution, représentent la majeure partie de nos produits.

Les produits atteignaient 682,7 millions de dollars au cours du quatrième trimestre terminé le 2 mars 2013 comparativement à 737,2 millions de dollars pour le trimestre terminé le 3 mars 2012. Au cours de l'exercice financier 2013, les revenus s'élevaient à 2 739,5 millions de dollars alors qu'ils s'élevaient à 2 733,1 millions de dollars pour la période de 53 semaines de l'exercice financier précédent, soit une augmentation de 0,2 %. Cette augmentation est attribuable à la croissance générale du marché ainsi qu'à l'expansion du réseau des établissements franchisés PJC malgré la semaine additionnelle du quatrième trimestre de l'exercice financier 2012, l'impact déflationniste sur les produits de l'introduction de la version générique de certains médicaments ainsi que des réductions du prix des médicaments génériques.

ROAA

Le ROAA affichait une baisse de 1,8 million de dollars et atteignait 81,6 millions de dollars au cours du quatrième trimestre terminé le 2 mars 2013 alors qu'il s'élevait à 83,4 millions de dollars pour le quatrième trimestre terminé le 3 mars 2012. Malgré une solide performance opérationnelle du secteur des médicaments génériques ainsi que des activités de franchisage, cette baisse est principalement attribuable à la semaine additionnelle du quatrième trimestre de l'exercice financier 2012 ainsi qu'à la réduction du prix des médicaments génériques. En pourcentage des produits, le ROAA s'établissait à 12,0 % au cours du quatrième trimestre de l'exercice financier 2013 comparativement à 11,3 % pour le même trimestre de l'exercice financier précédent.

Au cours de l'exercice financier 2013, le ROAA de la Société affichait une augmentation de 11,8 millions de dollars et atteignait 323,0 millions de dollars alors qu'il s'élevait à 311,2 millions de dollars pour la même période de l'exercice financier 2012. Exprimé en pourcentage des revenus, le ROAA s'établissait à 11,8 % au cours de l'exercice financier 2013 comparativement à 11,4 % pour la même période de l'exercice financier précédent.

Pro Doc

Les ventes brutes de médicaments Pro Doc, déduction faite de l'élimination des transactions intersectorielles, atteignaient 43,5 millions de dollars au cours du trimestre terminé le 2 mars 2013 comparativement à 41,6 millions de dollars pour le trimestre terminé le 3 mars 2012. La contribution de Pro Doc au ROAA consolidé atteignait 16,7 millions de dollars au cours du trimestre terminé le 2 mars 2013 comparativement à 17,3 millions de dollars pour le trimestre terminé le 3 mars 2012. La contribution de Pro Doc au ROAA consolidé en pourcentage de ses ventes brutes, déduction faite de l'élimination des transactions intersectorielles, atteignait 38,4 % pour le quatrième trimestre de l'exercice financier 2013 comparativement à 41,6 % pour la même période de l'exercice financier précédent.

Pour l'exercice financier 2013, les ventes brutes de médicaments Pro Doc, déduction faite de l'élimination des transactions intersectorielles, atteignaient 161,0 millions de dollars comparativement à 148,3 millions de dollars pour l'exercice financier 2012. La contribution de Pro Doc au ROAA consolidé atteignait 63,4 millions de dollars au cours de l'exercice terminé le 2 mars 2013 comparativement à 58,5 millions de dollars pour l'exercice financier 2012. La contribution de Pro Doc au ROAA consolidé en pourcentage de ses ventes brutes, déduction

faite de l'élimination des transactions intersectorielles, atteignait 39,4 % pour l'exercice financier 2013 de même que pour l'exercice financier précédent.

Gains liés au placement dans Rite Aid

Au cours de l'exercice financier 2013, la Société a vendu 56 000 000 d'actions ordinaires de Rite Aid. Ces actions ont été vendues pour une considération totale de 82,8 millions de dollars, déduction faite des frais de transactions. Au cours l'exercice financier précédent, la Société a procédé à la vente de 17 574 100 actions ordinaires de Rite Aid pour une considération totale de 22 millions de dollars, nette des frais de transactions. Ces montants ont été constatés à titre de gain sur le placement puisque la valeur comptable du placement dans Rite Aid avait été radiée en totalité auparavant. Suivant la vente de ces actions, la Société a perdu l'influence notable qu'elle avait sur Rite Aid. Conséquemment, ce placement qui était auparavant considéré comme un placement dans une entreprise associée et comptabilisé selon la méthode de la mise en équivalence, est maintenant considéré comme un placement disponible à la vente et comptabilisé à la juste valeur. Ce changement a entraîné la constatation d'un gain hors trésorerie de 265,2 millions de dollars (267,6 millions de dollars américains) à l'état consolidé du résultat de la Société pour l'exercice terminé le 2 mars 2013, ce qui correspond à la juste valeur des 178 401 162 actions ordinaires détenues par la Société au moment de sa perte d'influence notable.

Conformément aux dispositions du « Rule 144 under the Securities Act of 1933 », Le Groupe Jean Coutu a déposé le 15 avril 2013 un avis relatif à son intention de vendre jusqu'à 72 500 000 de ses 178 401 162 actions ordinaires de Rite Aid Corporation (« Rite Aid »). Le 16 avril 2013, la Société a vendu la totalité de ces actions. Ces actions ont été vendues à un prix moyen de 2,20 dollars américains par action pour une considération nette de 162,1 millions de dollars (158,5 millions de dollars américains). Par conséquent, ces ventes généreront le reclassement d'un gain de 54,4 millions de dollars (soit un gain de 49,7 millions de dollars américains ainsi qu'un effet de change cumulé de 4,6 millions de dollars) de l'état consolidé du résultat global à l'état consolidé du résultat de la Société au cours du premier trimestre de l'exercice financier 2014.

La vente de ces actions fait passer la participation de la Société à 11,7 % des actions ordinaires et en circulation de Rite Aid. Suite à cette transaction, le nombre de représentants de la Société siégeant au conseil d'administration de Rite Aid est passé de 2 à 1 membre, tel que prévu à la convention d'actionnaires entre la Société et Rite Aid.

Résultat net

Le résultat net s'élevait à 53,6 millions de dollars (0,25 \$ par action) au cours du trimestre terminé le 2 mars 2013 comparativement à 62,0 millions de dollars (0,28 \$ par action) pour le trimestre terminé le 3 mars 2012. La baisse du résultat net est principalement attribuable à la semaine additionnelle du quatrième trimestre de l'exercice financier 2012, malgré une solide performance opérationnelle du secteur des médicaments génériques et des activités de franchisage.

Le résultat net de l'exercice financier 2013 s'élevait à 558,4 millions de dollars (2,57 \$ par action) comparativement à 230,0 millions de dollars (1,03 \$ par action) pour l'exercice financier 2012. L'augmentation du résultat net s'explique par des gains de 348,0 millions de dollars liés au placement dans Rite Aid constatés au cours de l'exercice terminé le 2 mars 2013 comparativement à un gain de 22,0 millions de dollars pour l'exercice financier 2012. Le résultat net avant gains liés au placement dans Rite Aid et variation de la juste valeur des autres actifs financiers s'élevait à 211,5 millions de dollars (0,97 \$ par action) pour l'exercice terminé le 2 mars 2013 comparativement à 206,1 millions de dollars (0,92 \$ par action) pour l'exercice financier précédent.

Informations sur le réseau des établissements franchisés PJC

La Société agit à titre de franchiseur des bannières PJC Jean Coutu, PJC Clinique, PJC Jean Coutu Santé et PJC Jean Coutu Santé Beauté, exploite deux centres de distribution et coordonne plusieurs autres services pour ses franchisés.

Sur une base d'établissements et de périodes comparables, les ventes au détail du réseau PJC ont augmenté de 0,5 %, celles de la section pharmaceutique ont diminuées de 0,1 % alors que celles de la section commerciale augmentaient de 1,3 % au cours du quatrième trimestre terminé le 2 mars 2013 comparativement à la période correspondante l'an dernier. Les ventes de médicaments en vente libre, qui représentaient 9,5 % des ventes au détail totales, ont augmenté de 4,8 % alors qu'elles avaient augmenté de 3,2 % pour la période correspondante de l'exercice financier 2012.

Pour l'exercice financier terminé le 2 mars 2013, sur une base d'établissements et de périodes comparables, les ventes au détail du réseau PJC ont augmenté de 2,0 %, celles de la section pharmaceutique se sont accrues de 2,2 % alors que celles de la section commerciale augmentaient de 1,5 % comparativement à la période correspondante de l'an dernier. Les ventes de médicaments en vente libre, qui représentaient 8,9 % des ventes au détail totales, ont augmenté de 2,9 % pour des périodes comparables alors qu'elles avaient augmenté de 3,5 % pour l'exercice financier 2012.

Les médicaments génériques ont atteint une proportion de 63,2 % des ordonnances durant le quatrième trimestre de l'exercice financier 2013 alors qu'ils représentaient 57,4 % pour la période comparable de l'exercice financier précédant. La croissance du nombre d'ordonnances de médicaments génériques dont les prix de vente sont inférieurs aux produits innovateurs, a eu un impact déflationniste sur les ventes au détail pour la section pharmaceutique. Ainsi, pour le quatrième trimestre de l'exercice financier 2013 l'introduction de nouveaux médicaments génériques a réduit la croissance des ventes au détail de la section pharmaceutique de 2,9 % (2,1 % pour l'exercice financier 2013) et les réductions de prix des médicaments génériques, ont réduit la croissance de ces ventes de 1,4 % (1,2 % pour l'exercice financier 2013).

Performance du réseau ⁽¹⁾ (non audité)	Exercice financier			
	T4-2013 13 semaines	T4-2012 14 semaines	2013 52 semaines	2012 53 semaines
Ventes au détail (en millions de dollars)	1 047,8 \$	1 117,3 \$	4 040,3 \$	4 001,8 \$
Croissance des ventes au détail (en %) ⁽²⁾				
Ensemble des établissements				
Total	1,4 %	4,9 %	2,9 %	3,8 %
Section pharmaceutique	0,9 %	5,1 %	3,2 %	3,7 %
Section commerciale	2,2 %	4,9 %	2,3 %	3,9 %
Établissements comparables				
Total	0,5 %	4,2 %	2,0 %	2,3 %
Section pharmaceutique	(0,1 %)	4,4 %	2,2 %	2,0 %
Section commerciale	1,3 %	4,2 %	1,5 %	2,6 %
Croissance du nombre de prescriptions (en %) ⁽²⁾				
Ensemble des établissements	5,4 %	6,5 %	5,8 %	7,3 %
Établissements comparables	4,1 %	5,7 %	4,7 %	5,5 %

⁽¹⁾ Les ventes au détail des établissements franchisés ne sont pas incluses dans les états financiers consolidés de la Société.

⁽²⁾ Les données sur la croissance du réseau de franchisés PJC ont été établies sur la base d'un nombre de semaines comparables.

Développement du réseau d'établissements franchisés PJC

Au cours du quatrième trimestre de l'exercice financier 2013, trois établissements du réseau de franchisés PJC ont ouvert leurs portes, dont une relocalisation.

Au cours de l'exercice financier 2013, 16 établissements du réseau de franchisés PJC ont ouvert leurs portes, dont six relocalisations et il y a eu fermeture de deux établissements. De plus, 12 établissements ont fait l'objet d'importantes rénovation ou d'un agrandissement.

Au 2 mars 2013, la superficie du réseau PJC totalisait 3 040 000 de pieds carrés vendants comparativement à 2 966 000 au 3 mars 2012.

Activités de financement

Le 3 mai 2012, la Société a annoncé son intention de racheter à des fins d'annulation, lorsqu'elle le jugera opportun, un nombre maximal de 9 398 000 de ses actions à droit de vote subalterne catégorie « A » en circulation.

Au cours du quatrième trimestre terminé le 2 mars 2013, la Société a procédé au rachat de 1 557 600 actions à droit de vote subalterne catégorie « A » à un prix moyen de 15,36 \$ par action moyennant une considération totale de 24,0 millions de dollars incluant les frais. Un montant de 15,6 millions de dollars, représentant le surplus du prix d'achat par rapport à la valeur aux livres des actions rachetées, a été inscrit dans les résultats non

distribués. Pour l'exercice financier terminé le 2 mars 2013, la Société a procédé au rachat de 5 436 400 actions à droit de vote subalterne catégorie « A » à un prix moyen de 15,02 \$ par action moyennant une considération totale de 81,7 millions de dollars incluant les frais. Un montant de 52,6 millions de dollars, représentant le surplus du prix d'achat par rapport à la valeur aux livres des actions rachetées, a été inscrit dans les résultats non distribués. Les actions rachetées au cours de cette période ont été annulées, à l'exception de 117 000 actions qui ont été annulées après le 2 mars 2013.

La Société annonce aujourd'hui que la Bourse de Toronto a donné son consentement à l'avis d'intention de rachat que lui a soumis la Société et par lequel elle prévoit racheter, lorsqu'elle le jugera opportun, par l'entremise des mécanismes de la Bourse de Toronto et conformément aux exigences de cette dernière, jusqu'à 8 917 000 de ses actions à droit de vote subalterne catégorie « A » en circulation, la seule catégorie d'actions de la Société transigée sur le marché, assujetti à une limite quotidienne de rachat s'établissant à 35 845 actions à droit de vote subalterne catégorie « A », laquelle représente 25 % de la moyenne quotidienne des opérations pour la période de six mois précédant la date du présent communiqué. Certains de ces rachats pourraient être faits dans le cadre de ventes de gré à gré conformément à une ordonnance de dispense de l'application des règles des offres publiques de rachat rendues, le cas échéant, par l'Autorité des Marchés Financiers. Ce nombre représente environ 10 % des actions à droit de vote subalterne catégorie « A » détenues dans le public. En date du 30 avril 2013, 99 989 498 actions à droit de vote subalterne catégorie « A » étaient émises et en circulation dont 89 177 209 actions étaient détenues dans le public. Le rachat des actions à droit de vote subalterne catégorie « A » pourra se faire suivant cet avis au cours de la période de 12 mois débutant le 7 mai 2013 et se terminant le 6 mai 2014. Toutes les actions rachetées en vertu de cet avis seront annulées.

La Société a déterminé que le rachat de ses actions à droit de vote subalterne catégorie « A » lui permettra de continuer à optimiser sa structure de capital et à créer une valeur à long terme pour ses actionnaires.

Dividende

Le conseil d'administration du Groupe Jean Coutu a déclaré un dividende trimestriel de 0,085 \$ par action, soit une augmentation de 21,4 % par action par rapport au trimestre précédent. Ce dividende sera versé le 31 mai 2013 à tous les porteurs d'actions à droits de vote subalterne catégorie « A » ainsi qu'aux porteurs d'actions catégorie « B » inscrits aux registres de la Société au 17 mai 2013. Ce dividende trimestriel ramené sur une base annualisée s'élève à 0,34 \$ par action.

Stratégies et perspectives

Grâce à ses opérations et à sa souplesse financière, la Société est en excellente position pour bénéficier de la croissance dans l'industrie des pharmacies de détail. Il est attendu que les tendances démographiques contribueront à la croissance de la consommation de médicaments d'ordonnance ainsi qu'à l'augmentation constante de l'utilisation de produits pharmaceutiques comme principale forme d'intervention en matière de soins de santé personnels. La direction est d'avis que ces tendances se maintiendront et que la Société assurera la croissance de ses ventes grâce à la différenciation et à la qualité de son offre et de son niveau de service offert à son réseau de franchisés, en misant sur la croissance des ventes, son programme immobilier et l'efficacité de ses opérations. La croissance du nombre d'ordonnances de médicaments génériques, dont les prix de vente sont inférieurs aux produits innovateurs, aura toutefois un impact déflationniste sur les ventes au détail pour la section pharmaceutique, mais notre intégration dans les médicaments génériques avec Pro Doc aura un effet positif sur les marges consolidées.

Au cours de l'exercice financier 2014, la Société prévoit investir environ 51 millions de dollars en dépenses d'immobilisations et en paiements de frais de développement de la bannière. La Société prévoit ouvrir ou relocaliser 17 établissements et réaliser 32 projets de rénovations et d'agrandissements pour une superficie totale prévue du réseau de 3 145 000 pieds carrés vendants à la fin de l'exercice financier 2014.

Conférence téléphonique

Les analystes financiers et investisseurs sont invités à participer à la conférence téléphonique qui se tiendra le 1^{er} mai 2013 à 9 h 00 portant sur les résultats du quatrième trimestre de l'exercice financier 2013. Le numéro à composer est le 514-861-2255 ou sans frais au 1-877-405-9213, code d'accès 4210694 suivi de la touche dièse (#). Les médias et toutes personnes intéressées par ces résultats sont invités à écouter la conférence qui sera diffusée en direct et en différé à même le site Internet de Le Groupe Jean Coutu (PJC) inc. à l'adresse suivante : www.jeancoutu.com. La rediffusion complète de la conférence sera accessible en composant le

514-861-2272 ou sans frais au 1-800-408-3053 jusqu'au 1^{er} juin 2013. Le code d'accès à composer est 7900146 suivi de la touche dièse (#).

Les documents d'appui (rapport de gestion et présentation aux investisseurs) sont disponibles sur www.jeancoutu.com en cliquant sur le lien « Relations avec les investisseurs ». Les lecteurs peuvent également obtenir des renseignements et des documents complémentaires sur la Société par l'entremise du site Internet www.sedar.com.

À propos du Groupe Jean Coutu

Le Groupe Jean Coutu est une entreprise renommée dans le domaine du commerce de détail en pharmacie au Canada. La Société exploite un réseau de 407 établissements franchisés, tous situés dans les provinces de Québec, du Nouveau-Brunswick et de l'Ontario sous les bannières PJC Jean Coutu, PJC Clinique, PJC Santé et PJC Santé Beauté qui emploie plus de 19 000 personnes. De plus, le Groupe Jean Coutu possède Pro Doc Itée (« Pro Doc »), une filiale située au Québec, qui fabrique des médicaments génériques. La Société détient également un placement dans Rite Aid Corporation (« Rite Aid »), une chaîne de pharmacies nationale aux États-Unis, qui compte plus de 4 600 établissements situés dans 31 États et dans le District de Columbia.

Ce communiqué de presse contient des déclarations prospectives qui comportent des risques et des incertitudes et qui se fondent sur les attentes, les estimations, les projections et les hypothèses actuelles de la Société faites par celle-ci en fonction de son expérience et de sa perception des tendances historiques. Toutes les déclarations qui ont trait à des attentes ou des projections concernant l'avenir, y compris les déclarations sur la stratégie de croissance de la Société, les coûts, les résultats d'exploitation ou les résultats financiers sont des déclarations prospectives. Toutes les déclarations autres que les déclarations de faits historiques comprises dans ce rapport de gestion, y compris les déclarations concernant les perspectives du secteur d'activités de la Société et les perspectives, les projets, la situation financière et la stratégie d'affaires de la Société, peuvent constituer des déclarations prospectives au sens de la législation et de la réglementation canadienne en valeurs mobilières. Certaines déclarations prospectives peuvent être reconnues en raison de l'emploi du futur ou du conditionnel ou de certains termes comme « s'attendre à », « avoir l'intention de », « estimer », « projeter », « prévoir », « planifier », « croire » ou « continuer », de la forme négative de ces termes, de variations de ces termes ou de l'emploi de termes similaires. Bien que la Société soit d'avis que les attentes reflétées dans ces déclarations prospectives sont raisonnables, elle ne peut garantir qu'elles s'avéreront exactes. Ces déclarations ne garantissent pas le rendement futur et comprennent un certain nombre de risques, d'incertitudes et d'hypothèses. Ces déclarations ne tiennent pas compte de l'effet possible d'événements non récurrents ou de fusions, d'acquisitions, d'aliénations, de radiations d'éléments d'actif, ou d'autres opérations ou charges qui pourraient être annoncés ou qui pourraient avoir lieu après la date des présentes. Bien que la liste ci-dessous ne soit pas exhaustive, certains facteurs importants qui pourraient influencer sur nos résultats d'exploitation, notre situation financière et nos flux de trésorerie futurs et qui pourraient faire en sorte que nos résultats réels diffèrent considérablement de ceux exprimés dans ces déclarations prospectives, dont des changements de législation ou de réglementation en ce qui a trait à la vente de médicaments d'ordonnance et à l'exercice de la pharmacie, des modifications aux lois et aux règlements ou à leur interprétation, le succès du modèle d'affaires de la Société, des modifications aux règlements sur les impôts et des prises de position comptables, les variations cycliques et saisonnières dans notre secteur d'activités, l'intensité de la concurrence dans notre secteur d'activités, la réputation des fournisseurs et des marques, notre participation dans Rite Aid, des interruptions de travail, y compris d'éventuelles grèves et protestations de travailleurs, notre capacité d'attirer et de retenir les pharmaciens, le bien-fondé des hypothèses de la direction et d'autres facteurs indépendants de notre volonté.

Ces facteurs et d'autres pourraient faire en sorte que notre rendement et nos résultats financiers réels au cours de périodes futures diffèrent considérablement des estimations ou projections concernant notre rendement ou nos résultats futurs exprimés, explicitement ou implicitement, dans ces déclarations prospectives. Les investisseurs et autres personnes sont avisés de ne pas se fier indûment aux déclarations prospectives. Pour plus d'information sur les risques, les incertitudes et les hypothèses qui feraient en sorte que les résultats réels de la Société diffèrent des attentes actuelles, veuillez également vous reporter aux documents publics de la Société disponibles à l'adresse www.sedar.com ou www.jeancoutu.com. D'autres détails et descriptions de ces facteurs et d'autres facteurs se retrouvent dans la notice annuelle sous la section intitulée « Facteurs de risque » ainsi que dans les sections « Principales estimations comptables », « Risques et incertitudes » et « Stratégies et perspectives » du rapport de gestion de l'exercice financier terminé le 2 mars 2013. Nous rejetons expressément toute obligation ou intention de mettre à jour ou de réviser les déclarations prospectives, que ce soit par suite

d'une nouvelle information, d'événements futurs ou autrement, à moins que les lois applicables en matière de valeurs mobilières ne nous y obligent.

- 30 -

Source : **Le Groupe Jean Coutu (PJC) inc.**
André Belzile
Premier vice-président, finances et affaires corporatives
(450) 646-9760

Renseignements : Hélène Bisson
Vice-présidente, communications
(450) 646-9611, poste 1165

LE GROUPE JEAN COUTU (PJC) INC.

États consolidés résumés du résultat

	13 semaines	14 semaines	52 semaines	53 semaines
Pour les périodes terminées le 2 mars 2013 et le 3 mars 2012	2013	2012	2013	2012
(non audités, en millions de dollars canadiens sauf indication contraire)	\$	\$	\$	\$
Ventes	613,3	664,9	2 468,0	2 463,2
Autres produits	69,4	72,3	271,5	269,9
	682,7	737,2	2 739,5	2 733,1
Charges opérationnelles				
Coût des ventes	536,5	590,3	2 169,0	2 184,3
Frais généraux et opérationnels	64,6	63,5	247,5	237,6
Résultat opérationnel avant amortissements	81,6	83,4	323,0	311,2
Amortissements	8,2	7,8	31,7	30,4
Résultat opérationnel	73,4	75,6	291,3	280,8
Frais (revenus) financiers	-	(0,6)	2,0	1,0
Résultat avant les éléments suivants	73,4	76,2	289,3	279,8
Gains sur dispositions de placement dans Rite Aid	-	-	82,8	22,0
Gain non réalisé lié au placement dans Rite Aid	-	-	265,2	-
Résultat avant la charge d'impôt sur le résultat	73,4	76,2	637,3	301,8
Impôt sur le résultat	19,8	14,2	78,9	71,8
Résultat net	53,6	62,0	558,4	230,0
Résultat de base et dilué par action, en dollars	0,25	0,28	2,57	1,03

États consolidés résumés du résultat global

	13 semaines	14 semaines	52 semaines	53 semaines
Pour les périodes terminées le 2 mars 2013 et le 3 mars 2012	2013	2012	2013	2012
(non audités, en millions de dollars canadiens)	\$	\$	\$	\$
Résultat net	53,6	62,0	558,4	230,0
Autres éléments du résultat global				
Régimes de retraite à prestations définies :				
Pertes actuarielles	(0,2)	(3,3)	(0,2)	(3,3)
Plafonnement de l'actif	-	1,1	-	1,1
Actif financier disponible à la vente :				
Variation de la juste valeur du placement dans Rite Aid	128,7	-	40,8	-
Impôts sur les éléments ci-dessus	-	0,6	-	0,6
	128,5	(1,6)	40,6	(1,6)
Total du résultat global	182,1	60,4	599,0	228,4

LE GROUPE JEAN COUTU (PJC) INC.

États consolidés résumés des variations des capitaux propres

Pour les périodes terminées le 2 mars 2013 et le 3 mars 2012

(non audités, en millions de dollars canadiens)

	Capital-actions	Actions autodétenues	Surplus d'apport	Variation de la juste valeur du placement dans Rite Aid	Résultats non distribués (déficit)	Total des capitaux propres
	\$	\$	\$	\$	\$	\$
Solde au 26 février 2011	614,4	-	1,4	-	(17,5)	598,3
Résultat net	-	-	-	-	230,0	230,0
Autres éléments du résultat global	-	-	-	-	(1,6)	(1,6)
Total du résultat global	-	-	-	-	228,4	228,4
Rachat d'actions	(55,5)	(1,0)	-	-	(68,6)	(125,1)
Dividendes	-	-	-	-	(53,8)	(53,8)
Coût des paiements fondés sur des actions	-	-	0,6	-	0,1	0,7
Options exercées	0,8	-	(0,1)	-	-	0,7
Solde au 3 mars 2012	559,7	(1,0)	1,9	-	88,6	649,2
Résultat net	-	-	-	-	558,4	558,4
Autres éléments du résultat global	-	-	-	40,8	(0,2)	40,6
Total du résultat global	-	-	-	40,8	558,2	599,0
Rachat d'actions	(29,1)	(1,2)	-	-	(52,6)	(82,9)
Dividendes	-	-	-	-	(60,8)	(60,8)
Coût des paiements fondés sur des actions	-	-	0,8	-	-	0,8
Options exercées	6,5	-	(1,0)	-	-	5,5
Solde au 2 mars 2013	537,1	(2,2)	1,7	40,8	533,4	1 110,8

LE GROUPE JEAN COUTU (PJC) INC.

États consolidés résumés de la situation financière

	Au 2 mars 2013	Au 3 mars 2012
<i>(non audités, en millions de dollars canadiens)</i>	\$	\$
<i>Actifs courants</i>		
Placement temporaire	20,0	-
Créances clients et autres débiteurs	199,6	206,5
Stocks	190,1	166,2
Impôt exigible	-	0,2
Charges payées d'avance	12,2	12,9
	421,9	385,8
<i>Actifs non courants</i>		
Créances à long terme de franchisés	24,9	33,4
Autres actifs financiers	-	19,0
Placement dans Rite Aid	306,0	-
Placements dans des entreprises associées et coentreprise	8,3	6,9
Immobilisations corporelles	359,5	361,1
Immeubles de placement	17,4	20,5
Immobilisations incorporelles	195,0	186,9
Goodwill	36,0	36,0
Impôt différé	11,2	12,6
Autres éléments de l'actif à long terme	12,5	10,6
Total de l'actif	1 392,7	1 072,8
<i>Passifs courants</i>		
Découvert bancaire	21,6	5,0
Fournisseurs et autres créditeurs	225,2	230,6
Impôt exigible	18,5	23,2
Portion court terme de la dette à long terme	-	149,9
	265,3	408,7
<i>Passifs non courants</i>		
Impôt différé	0,8	1,0
Autres éléments du passif à long terme	15,8	13,9
Total du passif	281,9	423,6
Capitaux propres	1 110,8	649,2
Total du passif et des capitaux propres	1 392,7	1 072,8

LE GROUPE JEAN COUTU (PJC) INC.
Tableaux consolidés résumés des flux de
trésorerie

	13 semaines	14 semaines	52 semaines	53 semaines
Pour les périodes terminées le 2 mars 2013 et le 3 mars 2012	2013	2012	2013	2012
<i>(non audités, en millions de dollars canadiens)</i>	\$	\$	\$	\$
Activités opérationnelles				
Résultat net	53,6	62,0	558,4	230,0
Ajustements :				
Amortissements	8,2	7,8	31,7	30,4
Variation de juste valeur des autres actifs financiers	-	(1,3)	1,1	(1,9)
Gains sur dispositions de placement dans Rite Aid	-	-	(82,8)	(22,0)
Gain non réalisé lié au placement dans Rite Aid	-	-	(265,2)	-
Intérêts sur la dette à long terme	-	0,6	0,7	2,8
Impôt sur le résultat	19,8	14,2	78,9	71,8
Autres	2,4	2,5	5,9	3,8
	84,0	85,8	328,7	314,9
Variation nette des éléments hors caisse de l'actif et du passif	(3,8)	8,8	(21,9)	16,7
Intérêts payés sur la dette à long terme	-	(0,6)	(0,8)	(2,8)
Impôt sur le résultat payé	(23,1)	(20,3)	(82,2)	(83,8)
Flux de trésorerie liés aux activités opérationnelles	57,1	73,7	223,8	245,0
Activités d'investissement				
Encaissements provenant des autres actifs financiers	-	-	17,9	5,9
Produits de la cession du placement dans Rite Aid	-	-	82,8	22,0
Acquisitions d'immobilisations corporelles	(4,3)	(8,1)	(20,9)	(24,9)
Produits de la cession d'immobilisations corporelles	-	-	1,1	2,2
Acquisitions d'immeubles de placement	-	-	(0,1)	(0,3)
Produits de la cession d'immeubles de placement	0,5	0,4	4,1	2,7
Variation nette des créances à long terme de franchisés	0,7	(0,3)	(0,1)	(3,4)
Acquisition d'immobilisations incorporelles	-	(8,0)	(16,1)	(22,7)
Autres	-	(0,4)	(2,7)	1,6
Flux de trésorerie liés aux activités d'investissement	(3,1)	(16,4)	66,0	(16,9)
Activités de financement				
Variation nette de la facilité de crédit renouvelable	-	(15,0)	(149,8)	(34,9)
Frais de financement	-	-	(0,3)	(1,3)
Émission d'actions	3,6	0,2	5,5	0,7
Rachat d'actions et actions autodétenues	(25,2)	(14,5)	(81,0)	(127,3)
Dividendes versés	(15,0)	(13,1)	(60,8)	(53,8)
Flux de trésorerie liés aux activités de financement	(36,6)	(42,4)	(286,4)	(216,6)
Variation nette de la trésorerie et des équivalents de trésorerie	17,4	14,9	3,4	11,5
Trésorerie et équivalents de trésorerie au début de la période	(19,0)	(19,9)	(5,0)	(16,5)
Trésorerie et équivalents de trésorerie à la fin de la période	(1,6)	(5,0)	(1,6)	(5,0)

LE GROUPE JEAN COUTU (PJC) INC.

Informations additionnelles non auditées

Pour les périodes terminées le 2 mars 2013 et le 3 mars 2012

(en millions de dollars canadiens sauf les montants par action)

Mesure financière non reconnue selon les IFRS

Le résultat net (ou le résultat net par action) avant gains liés au placement dans Rite Aid et variation de la juste valeur des autres actifs financiers n'est pas une mesure reconnue selon les IFRS. La Société croit qu'il est utile pour les investisseurs d'être informés des éléments importants de nature inhabituelle ou non répétitive qui ont influé positivement ou négativement sur les mesures qu'elle applique en conformité avec les IFRS et que la mesure non conforme aux IFRS mentionnée précédemment procure aux investisseurs une mesure de performance permettant de comparer les résultats entre les périodes sans tenir compte de ces éléments. La mesure de la Société qui exclut certains éléments n'a aucune signification normalisée prescrite par les IFRS et n'est pas nécessairement comparable à des mesures similaires présentées par d'autres sociétés. Par conséquent, elle ne doit pas être prise en compte isolément.

Le résultat net et le résultat de base par action sont rapprochés ci-après avec le résultat net (ou le résultat net par action) avant gains liés au placement dans Rite Aid et variation de la juste valeur des autres actifs financiers. Tous les montants sont présentés, lorsque c'est applicable, déduction faite des impôts.

	13 semaines 2013	14 semaines 2012	52 semaines 2013	53 semaines 2012
	\$	\$	\$	\$
Résultat net	53,6	62,0	558,4	230,0
Gains sur dispositions de placement dans Rite Aid	-	-	(82,8)	(22,0)
Gain non réalisé lié au placement dans Rite Aid	-	-	(265,2)	-
Variation de la juste valeur des papiers commerciaux de tiers adossés à des actifs et des options de remboursement afférentes	-	(1,3)	1,1	(1,9)
Résultat net avant gains liés au placement dans Rite Aid et variation de la juste valeur des autres actifs financiers	53,6	60,7	211,5	206,1
Résultat de base par action	0,25	0,28	2,57	1,03
Gains sur dispositions de placement dans Rite Aid	-	-	(0,38)	(0,10)
Gain non réalisé lié au placement dans Rite Aid	-	-	(1,22)	-
Variation de la juste valeur des papiers commerciaux de tiers adossés à des actifs et des options de remboursement afférentes	-	(0,01)	-	(0,01)
Résultat net par action avant gains liés au placement dans Rite Aid et variation de la juste valeur des autres actifs financiers	0,25	0,27	0,97	0,92