

Communiqué de presse
Pour diffusion immédiate

**LE GROUPE JEAN COUTU – RÉSULTATS DU TROISIÈME TRIMESTRE
DE L'EXERCICE FINANCIER 2014**

Longueuil, Québec, le 9 janvier 2014 — Le Groupe Jean Coutu (PJC) inc. (la « Société » ou le « Groupe Jean Coutu ») a publié aujourd'hui ses résultats financiers du trimestre terminé le 30 novembre 2013.

SOMMAIRE DES RÉSULTATS

(non audité, en millions de dollars canadiens, sauf les montants par action)

	Troisième trimestre		39 semaines	
	2014	2013	2014	2013
	\$	\$	\$	\$
Produits	712,5	716,6	2 047,9	2 056,8
Résultat opérationnel avant amortissements (« ROAA »)	88,0	85,1	247,0	241,4
Gains liés au placement dans Rite Aid	-	-	212,7	348,0
Résultat net	62,5	56,2	379,3	504,7
Par action	0,30	0,26	1,79	2,32
Résultat net avant gains liés au placement dans Rite Aid et variation de la juste valeur des autres actifs financiers ⁽¹⁾	62,5	56,2	166,6	157,8
Par action	0,30	0,26	0,79	0,72

⁽¹⁾ Voir la section « Mesure financière non reconnue selon les IFRS ».

FAITS SAILLANTS

- Hausse du résultat opérationnel avant amortissements (« ROAA ») de 3,4 % pour le troisième trimestre de l'exercice financier 2014, malgré l'impact déflationniste sur les ventes de la section pharmaceutique d'une forte pénétration des médicaments génériques.
- 22 000 000 d'actions à droit de vote catégorie « A » ont été rachetées au prix de 18,50 \$ par action suite à une offre publique de rachat importante et un dividende spécial de 0,50 \$ par action a été déclaré à tous les porteurs d'actions catégories « A » et « B ».
- La Société bénéficiera d'une déduction fiscale pour donation à un organisme de bienfaisance représentant une économie d'impôt exigible de 53,6 millions de dollars qui sera constatée dans les surplus d'apports au cours du quatrième trimestre de l'exercice financier 2014.

Résultats financiers

« Les résultats du troisième trimestre de l'exercice financier 2014 démontrent la performance de notre organisation puisque le résultat opérationnel et le résultat par action ont connu une augmentation appréciable, en dépit d'un environnement de plus en plus compétitif et d'un contexte réglementaire contraignant » a indiqué le président et chef de la direction, monsieur François J. Coutu. « Notre priorité au cours des prochains mois consistera à poursuivre la mise en œuvre des initiatives stratégiques dynamiques afin de contribuer à augmenter les ventes, poursuivre notre croissance et maintenir notre leadership ».

Produits

Les produits sont composés essentiellement des ventes ainsi que des autres produits tirés des activités de franchisage. Les ventes de marchandises aux franchisés PJC, la plupart par l'intermédiaire de nos centres de distribution, représentent la majeure partie de nos produits.

Les produits atteignaient 712,5 millions de dollars au cours du trimestre terminé le 30 novembre 2013 comparativement à 716,6 millions de dollars pour le trimestre terminé le 1^{er} décembre 2012. Au cours de la période de 39 semaines de l'exercice financier 2014, les revenus s'élevaient à 2 047,9 millions de dollars alors qu'ils s'élevaient à 2 056,8 millions de dollars pour la même période de l'exercice financier précédent, soit une diminution de 0,4 %. Cette diminution est attribuable à l'impact déflationniste sur les produits lié à l'augmentation importante du volume des ordonnances de médicaments génériques ainsi que des réductions du prix des médicaments génériques.

ROAA

Le ROAA affichait une hausse de 2,9 millions de dollars et atteignait 88,0 millions de dollars au cours du trimestre terminé le 30 novembre 2013 alors qu'il s'élevait à 85,1 millions de dollars au cours du trimestre terminé le 1^{er} décembre 2012. Cette augmentation est principalement attribuable à une solide performance opérationnelle du secteur des médicaments génériques. En pourcentage des produits, le ROAA s'établissait à 12,4 % au cours du troisième trimestre de l'exercice financier 2014 comparativement à 11,9 % pour le même trimestre de l'exercice financier précédent.

Au cours de la période de 39 semaines de l'exercice financier 2014, le ROAA de la Société affichait une augmentation de 5,6 millions de dollars et atteignait 247,0 millions de dollars alors qu'il s'élevait à 241,4 millions de dollars pour la même période de l'exercice financier 2013. Exprimé en pourcentage des revenus, le ROAA s'établissait à 12,1 % au cours de la période de 39 semaines de l'exercice financier 2014 comparativement à 11,7 % pour la même période de l'exercice financier précédent.

Pro Doc

Les ventes brutes de médicaments Pro Doc, déduction faite de l'élimination des transactions intersectorielles, atteignaient 47,9 millions de dollars au cours du trimestre terminé le 30 novembre 2013 comparativement à 41,4 millions de dollars pour le trimestre terminé le 1^{er} décembre 2012. La contribution de Pro Doc au ROAA consolidé atteignait 21,6 millions de dollars au cours du trimestre terminé le 30 novembre 2013 comparativement à 16,1 millions de dollars pour le trimestre terminé le 1^{er} décembre 2012. La contribution de Pro Doc au ROAA consolidé en pourcentage de ses ventes brutes, déduction faite de l'élimination des transactions intersectorielles, atteignait 45,1 % pour le troisième trimestre de l'exercice financier 2014 comparativement à 38,9 % pour la même période de l'exercice financier précédent.

Les ventes brutes de médicaments Pro Doc, déduction faite de l'élimination des transactions intersectorielles atteignaient 138,2 millions de dollars au cours de la période de 39 semaines de l'exercice financier 2014 comparativement à 117,5 millions de dollars pour la même période de l'exercice financier 2013. La contribution de Pro Doc au ROAA consolidé atteignait 58,0 millions de dollars au cours de la période de 39 semaines de l'exercice financier 2014 comparativement à 46,7 millions de dollars pour la même période de l'exercice financier 2013. La contribution de Pro Doc au ROAA consolidé en pourcentage de ses ventes brutes, déduction faite de l'élimination des transactions intersectorielles, atteignait 42,0 % pour la période de 39 semaines de l'exercice financier 2014 comparativement à 39,7 % pour la même période de l'exercice financier précédent.

Gains liés au placement dans Rite Aid

Au cours de la période de 39 semaines de l'exercice financier 2014, la Société a vendu un total de 178 401 162 actions ordinaires de Rite Aid. Ces actions ont été vendues pour une considération nette de 477,9 millions de

dollars. Un gain de 212,7 millions de dollars a été reclassé de l'état consolidé résumé du résultat global à l'état consolidé résumé du résultat de la Société.

Résultat net

Le résultat net s'élevait à 62,5 millions de dollars (0,30 \$ par action) au cours du trimestre terminé le 30 novembre 2013 comparativement à 56,2 millions de dollars (0,26 \$ par action) pour le trimestre terminé le 1^{er} décembre 2012. Le résultat de base par action aurait été de 0,33 \$ pour le troisième trimestre de l'exercice financier 2014 en excluant pour toute la période les actions rachetées dans le cadre de l'offre publique de rachat importante complétée au cours du mois de novembre 2013.

Le résultat net de la période de 39 semaines de l'exercice financier 2014 s'élevait à 379,3 millions de dollars (1,79 \$ par action) comparativement à 504,7 millions de dollars (2,32 \$ par action) pour la même période de l'exercice financier 2013. La baisse du résultat net s'explique par des gains de 212,7 millions de dollars liés au placement dans Rite Aid constatés au cours de la période de 39 semaines terminée le 30 novembre 2013 comparativement à 348,0 millions de dollars pour la même période de l'exercice financier 2013. Le résultat net avant gains liés au placement dans Rite Aid et variation de la juste valeur des autres actifs financiers s'élevait à 166,6 millions de dollars (0,79 \$ par action) pour la période de 39 semaines terminée le 30 novembre 2013 comparativement à 157,8 millions de dollars (0,72 \$ par action) pour la période correspondante de l'exercice financier précédent. Le résultat de base par action avant gains liés au placement dans Rite Aid et variation de la juste valeur des autres actifs financiers aurait été de 0,88 \$ pour la période de 39 semaines terminée le 30 novembre 2013 en excluant pour toute la période les actions rachetées dans le cadre de l'offre publique de rachat importante et du programme de rachat dans le cours normal.

Informations sur le réseau des établissements franchisés PJC

La Société agit à titre de franchiseur des bannières PJC Jean Coutu, PJC Clinique, PJC Jean Coutu Santé et PJC Jean Coutu Santé Beauté, exploite deux centres de distribution et coordonne plusieurs autres services pour ses franchisés.

Au cours du trimestre terminé le 30 novembre 2013, sur une base d'établissements comparables, les ventes au détail du réseau PJC ont diminué de 1,3 %, celles de la section pharmaceutique ont diminué de 1,6 % alors que celles de la section commerciale diminuaient de 1,3 % comparativement à la période correspondante l'an dernier. Les ventes de médicaments en vente libre, qui représentaient 9,0 % des ventes au détail totales, ont été stables alors qu'elles avaient augmenté de 2,2 % pour la période correspondante de l'exercice financier 2013.

Au cours de la période de 39 semaines de l'exercice financier 2014, sur une base d'établissements comparables, les ventes au détail du réseau PJC ont diminué de 0,3 %, celles de la section pharmaceutique ont diminué de 0,7 % alors que celles de la section commerciale augmentaient de 0,2 % comparativement à la période correspondante l'an dernier. Les ventes de médicaments en vente libre, qui représentaient 8,8 % des ventes au détail totales, ont augmenté de 1,6 % alors qu'elles avaient augmenté de 2,2 % pour la période correspondante de l'exercice financier 2013.

Les médicaments génériques ont atteint une proportion de 66,7 % des ordonnances durant le troisième trimestre de l'exercice financier 2014 alors qu'ils représentaient 61,8 % des ordonnances pour la période comparable de l'exercice financier précédent. La croissance du nombre d'ordonnances de médicaments génériques dont les prix de vente sont inférieurs aux produits innovateurs, a eu un impact déflationniste sur les ventes au détail pour la section pharmaceutique. Pour le troisième trimestre de l'exercice financier 2014 l'introduction de nouveaux médicaments génériques a réduit la croissance des ventes au détail de la section pharmaceutique de 1,0 % et les réductions de prix des médicaments génériques ont aussi réduit la croissance de ces ventes de 1,0 %.

Performance du réseau ⁽¹⁾ (non audité)	Troisième trimestre		39 semaines	
	2014	2013	2014	2013
Ventes au détail (en millions de dollars)	1 012,7 \$	1 018,7 \$	3 002,7 \$	2 992,5 \$
Croissance des ventes au détail (en %)				
Ensemble des établissements				
Total	(0,6) %	3,5 %	0,3 %	3,7 %
Section pharmaceutique	(0,8) %	3,7 %	(0,1) %	4,2 %
Section commerciale	(0,6) %	2,8 %	0,8 %	2,8 %
Établissements comparables				
Total	(1,3) %	2,6 %	(0,3) %	2,8 %
Section pharmaceutique	(1,6) %	2,7 %	(0,7) %	3,2 %
Section commerciale	(1,3) %	2,0 %	0,2 %	2,1 %
Croissance du nombre de prescriptions (en %)				
Ensemble des établissements	4,5 %	5,9 %	4,8 %	6,2 %
Établissements comparables	4,0 %	4,8 %	4,2 %	5,1 %

(1) Les ventes au détail des établissements franchisés ne sont pas incluses dans les états financiers consolidés de la Société.

Développement du réseau d'établissements franchisés PJC

Au cours du troisième trimestre de l'exercice financier 2014, quatre établissements du réseau de franchisés PJC ont ouvert leurs portes, dont deux relocalisations. De plus, six établissements ont fait l'objet d'importantes rénovations ou d'un agrandissement.

Au 30 novembre 2013, la superficie de vente du réseau PJC totalisait 3 083 000 pieds carrés comparativement à 3 032 000 au 1^{er} décembre 2012.

Rachat d'actions

Le 1^{er} mai 2013, la Société a annoncé son intention de racheter dans le cours normal à des fins d'annulation, lorsqu'elle le jugera opportun, un nombre maximal de 8 917 000 de ses actions à droit de vote subalterne catégorie « A » en circulation. Pour le trimestre terminé le 30 novembre 2013, la Société n'a procédé à aucun rachat d'actions à droit de vote subalterne catégorie « A » en vertu de ce programme de rachat.

Pour la période de 39 semaines terminée le 30 novembre 2013, la Société a procédé au rachat dans le cours normal de 3 344 100 actions à droit de vote subalterne catégorie « A » à un prix moyen de 16,71 \$ par action moyennant une considération totale, incluant les frais, de 55,9 millions de dollars. Un montant de 37,9 millions de dollars, représentant le surplus du prix d'achat par rapport à la valeur aux livres des actions rachetées, a été inscrit dans les résultats non distribués. Les actions rachetées au cours de cette période ont toutes été annulées au cours de cette même période.

Au cours du troisième trimestre de l'exercice financier 2014, la Société a aussi racheté à des fins d'annulation 22 millions de ses actions à droits de vote subalterne catégorie « A » au prix de 18,50 \$ par action pour une considération totale, incluant les frais, de 407,5 millions de dollars en vertu d'une offre publique de rachat d'actions importante. Un montant de 299,8 millions de dollars représentant le surplus du prix d'achat par rapport à la valeur aux livres des actions rachetées a été inscrit dans les résultats non distribués pour la période de 13 semaines terminée le 30 novembre 2013.

Au 30 novembre 2013, le nombre total d'actions à droit de vote subalterne catégorie « A » émises s'établissait à 85,5 millions (100,0 millions au 2 mars 2013) et le nombre d'actions catégorie « B » s'établissait à 104,0 millions (114,4 millions au 2 mars 2013), pour un total de 189,5 millions d'actions de la Société émises (214,4 millions au 2 mars 2013).

Dividendes

Le conseil d'administration du Groupe Jean Coutu a déclaré un dividende trimestriel de 0,085 \$ par action. Ce dividende sera versé le 7 février 2014 à tous les porteurs d'actions à droits de vote subalterne catégorie « A » ainsi qu'aux porteurs d'actions catégorie « B » inscrits aux registres de la Société au 24 janvier 2014.

De plus, un dividende spécial de 0,50 \$ par action a été versé le 2 décembre 2013 à tous les porteurs d'actions à droits de vote subalterne catégorie « A » et catégorie « B » inscrits au registre le 25 novembre 2013.

Déduction fiscale pour donation à un organisme de bienfaisance

Le 8 janvier 2014, la Société a acquis sans contrepartie une déduction fiscale pour donation à un organisme de bienfaisance de 199,2 millions de dollars d'une société contrôlée par monsieur Jean Coutu. L'économie d'impôt exigible de 53,6 millions de dollars résultant de cette déduction fiscale sera constatée dans les surplus d'apports au cours de la période de 13 semaines se terminant le 1^{er} mars 2014.

Stratégies et perspectives

Grâce à ses opérations et à sa souplesse financière, la Société est en excellente position pour bénéficier de la croissance dans l'industrie des pharmacies de détail. Il est attendu que les tendances démographiques contribueront à la croissance de la consommation de médicaments d'ordonnance ainsi qu'à l'augmentation constante de l'utilisation de produits pharmaceutiques comme principale forme d'intervention en matière de soins de santé personnels. La direction est d'avis que ces tendances se maintiendront et que la Société assurera la croissance de ses ventes grâce à la différenciation et à la qualité de son offre et de son niveau de service offert à son réseau de franchisés, en misant sur la croissance des ventes, son programme immobilier et l'efficacité de ses opérations. La croissance du nombre d'ordonnances de médicaments génériques, dont les prix de vente sont inférieurs aux produits innovateurs, aura toutefois un impact déflationniste sur les ventes au détail pour la section pharmaceutique, mais l'augmentation du volume du secteur opérationnel des médicaments génériques aura un effet positif sur les marges consolidées.

Conférence téléphonique

Les analystes financiers et investisseurs sont invités à participer à la conférence téléphonique qui se tiendra le 9 janvier 2014 à 9 h 00 portant sur les résultats du troisième trimestre de l'exercice financier 2014. Le numéro à composer est le 514-861-2255 ou sans frais au 1-877-405-9213, code d'accès 7153365 suivi de la touche dièse (#). Les médias et toutes personnes intéressées par ces résultats sont invités à écouter la conférence qui sera diffusée en direct et en différé à même le site Internet de Le Groupe Jean Coutu (PJC) inc. à l'adresse suivante : www.jeancoutu.com. La rediffusion complète de la conférence sera accessible en composant le 514-861-2272 ou sans frais au 1-800-408-3053 jusqu'au 9 février 2014. Le code d'accès à composer est 1189523 suivi de la touche dièse (#).

Les documents d'appui (rapport de gestion et présentation aux investisseurs) sont disponibles sur www.jeancoutu.com en cliquant sur le lien « Relations avec les investisseurs ». Les lecteurs peuvent également obtenir des renseignements et des documents complémentaires sur la Société par l'entremise du site Internet www.sedar.com.

À propos du Groupe Jean Coutu

Le Groupe Jean Coutu est une entreprise renommée dans le domaine du commerce de détail en pharmacie au Canada. La Société exploite un réseau de 413 établissements franchisés, tous situés dans les provinces de Québec, du Nouveau-Brunswick et de l'Ontario sous les bannières PJC Jean Coutu, PJC Clinique, PJC Santé et PJC Santé Beauté qui emploie plus de 19 000 personnes. De plus, le Groupe Jean Coutu possède Pro Doc Itée (« Pro Doc »), une filiale située au Québec, qui fabrique des médicaments génériques.

Ce communiqué de presse contient des déclarations prospectives qui comportent des risques et des incertitudes et qui se fondent sur les attentes, les estimations, les projections et les hypothèses actuelles de la Société qui ont été faites par celle-ci en fonction de son expérience et de sa perception des tendances historiques. Toutes les déclarations qui ont trait à des attentes ou des projections concernant l'avenir, y compris des déclarations sur la stratégie de la Société en matière de croissance, les coûts, la performance financière ou les résultats financiers sont des déclarations prospectives. Toutes les déclarations autres que les déclarations de faits historiques comprises dans ce communiqué de presse, y compris les déclarations concernant les perspectives du secteur d'activités de la Société et les perspectives, les projets, la situation financière et la stratégie d'affaires de la Société, peuvent constituer des déclarations prospectives au sens de la législation et de la réglementation canadiennes en valeurs mobilières. Certaines déclarations prospectives peuvent être reconnues en raison de l'emploi de la marque du futur ou du conditionnel ou de certains termes comme « s'attendre à », « avoir l'intention de », « estimer », « projeter », « prévoir », « planifier », « croire » ou « continuer », ou de la forme négative de ces termes, ou des variations de ces termes ou d'une terminologie semblable. Bien que la Société soit d'avis que les attentes reflétées dans ces déclarations prospectives soient raisonnables, elle ne peut garantir qu'elles s'avéreront exactes. Ces déclarations ne garantissent pas le rendement futur et comprennent un certain nombre de risques, d'incertitudes et d'hypothèses. Ces déclarations ne tiennent pas compte de l'effet possible d'éléments non récurrents ou de fusions, d'acquisitions, d'aliénations, de radiations d'actif, ou d'autres

opérations ou charges qui pourraient être annoncés ou qui pourraient avoir lieu après la date des présentes. Bien que la liste ci-dessous ne soit pas exhaustive, certains facteurs importants qui pourraient influencer la performance financière, la situation financière et les flux de trésorerie futurs de la Société, et qui pourraient faire en sorte que ses résultats réels diffèrent considérablement de ceux exprimés dans ces déclarations prospectives, sont des changements de législation ou de réglementation en ce qui a trait à la vente de médicaments d'ordonnance et à l'exercice de la pharmacie, des modifications aux lois et aux règlements ou à leur interprétation, le succès du modèle d'affaires de la Société, des modifications aux règlements sur les impôts et des prises de position comptables, les variations cycliques et saisonnières dans le secteur d'activités de la Société, l'intensité de la concurrence dans notre secteur d'activités, la réputation des fournisseurs et des marques, des interruptions de travail, y compris d'éventuelles grèves et protestations de travailleurs, la capacité de la Société d'attirer et de retenir les pharmaciens, le bien-fondé des hypothèses de la direction et d'autres facteurs indépendants de la volonté de la Société. Ces facteurs et d'autres pourraient faire en sorte que le rendement et les résultats financiers réels de la Société au cours de périodes futures diffèrent considérablement des estimations ou projections concernant son rendement ou ses résultats futurs exprimés, explicitement ou implicitement, dans ces déclarations prospectives.

Les déclarations prospectives sont fournies dans le but de faciliter la compréhension de la situation financière et des résultats d'exploitation de la Société, en plus de présenter de l'information à propos des attentes et des plans de la direction pour l'avenir. Les investisseurs et les autres personnes sont donc avisés que ces déclarations peuvent ne pas être appropriées à d'autres fins et qu'ils ne devraient pas s'y fier indûment. Pour plus d'information sur les risques, les incertitudes et les hypothèses qui feraient en sorte que les résultats réels de la Société diffèrent des attentes actuelles, veuillez également vous reporter aux documents publics de la Société disponibles à l'adresse www.sedar.com ou www.jeancoutu.com. D'autres détails et descriptions de ces facteurs et d'autres facteurs se retrouvent dans la notice annuelle de la Société sous la section intitulée « Facteurs de risque » ainsi que dans les sections « Principales estimations comptables », « Risques et incertitudes » et « Stratégies et perspectives » du rapport de gestion de la Société pour l'exercice financier terminé le 2 mars 2013. Les déclarations prospectives du présent communiqué de presse reflètent les attentes de la Société en date de la présente et sont sujettes à changement après cette date. La société rejette expressément toute obligation ou intention de mettre à jour ou de réviser les déclarations prospectives, que ce soit par suite d'une nouvelle information, d'événements futurs ou autrement, à moins que les lois applicables en matière de valeurs mobilières ne l'y obligent.

- 30 -

Source : **Le Groupe Jean Coutu (PJC) inc.**
André Belzile
Premier vice-président, finances et affaires corporatives
(450) 646-9760

Renseignements : Hélène Bisson
Vice-présidente, communications
(450) 646-9611, poste 1165

LE GROUPE JEAN COUTU (PJC) INC.

États consolidés résumés du résultat

Pour les périodes terminées le 30 novembre 2013 et le 1er décembre 2012	13 semaines		39 semaines	
	2013	2012	2013	2012
<i>(non audités, en millions de dollars canadiens sauf indication contraire)</i>	\$	\$	\$	\$
Ventes	642,3	647,6	1 843,5	1 854,7
Autres produits	70,2	69,0	204,4	202,1
	712,5	716,6	2 047,9	2 056,8
Charges opérationnelles				
Coût des ventes	556,3	569,1	1 602,1	1 632,5
Frais généraux et opérationnels	68,2	62,4	198,8	182,9
Résultat opérationnel avant amortissements	88,0	85,1	247,0	241,4
Amortissements	8,1	7,9	24,1	23,5
Résultat opérationnel	79,9	77,2	222,9	217,9
Frais (revenus) financiers	(1,5)	0,1	(1,8)	2,1
Résultat avant les éléments suivants	81,4	77,1	224,7	215,8
Gains sur dispositions du placement dans Rite Aid	-	-	212,7	82,8
Gain non réalisé lié au placement dans Rite Aid	-	-	-	265,2
Résultat avant la charge d'impôt sur le résultat	81,4	77,1	437,4	563,8
Impôt sur le résultat	18,9	20,9	58,1	59,1
Résultat net	62,5	56,2	379,3	504,7
Résultat de base par action, en dollars	0,30	0,26	1,79	2,32
Résultat dilué par action, en dollars	0,30	0,26	1,79	2,31

États consolidés résumés du résultat global

Pour les périodes terminées le 30 novembre 2013 et le 1er décembre 2012	13 semaines		39 semaines	
	2013	2012	2013	2012
<i>(non audités, en millions de dollars canadiens)</i>	\$	\$	\$	\$
Résultat net	62,5	56,2	379,3	504,7
Autres éléments du résultat global, déduction faite d'impôt de néant				
Éléments qui ne seront pas reclassés ultérieurement en résultat net :				
Réévaluation des régimes à prestations définies	-	-	-	0,1
Éléments qui seront reclassés ultérieurement en résultat net :				
Actif financier disponible à la vente :				
Variation de juste valeur	-	(32,0)	171,9	(87,9)
Reclassement au résultat net de gains sur dispositions	-	-	(212,7)	-
	-	(32,0)	(40,8)	(87,8)
Total du résultat global	62,5	24,2	338,5	416,9

LE GROUPE JEAN COUTU (PJC) INC.

États consolidés résumés des variations des capitaux propres

Pour les périodes terminées le 30 novembre 2013 et le 1er décembre 2012

(non audités, en millions de dollars canadiens)

	Capital-actions	Actions autodétenues	Surplus d'apport	Placement dans Rite Aid	Résultats non distribués	Total des capitaux propres
	\$	\$	\$	\$	\$	\$
Solde au 2 mars 2013	537,1	(2,2)	1,7	40,8	533,4	1 110,8
Résultat net	-	-	-	-	379,3	379,3
Autres éléments du résultat global	-	-	-	(40,8)	-	(40,8)
Total du résultat global	-	-	-	(40,8)	379,3	338,5
Rachat d'actions	(125,7)	-	-	-	(337,7)	(463,4)
Dividendes	-	-	-	-	(148,8)	(148,8)
Coût des paiements fondés sur des actions	-	-	0,7	-	-	0,7
Options exercées	8,0	-	(0,5)	-	-	7,5
Solde au 30 novembre 2013	419,4	(2,2)	1,9	-	426,2	845,3
Solde au 3 mars 2012	559,7	(1,0)	1,9	-	88,6	649,2
Résultat net	-	-	-	-	504,7	504,7
Autres éléments du résultat global	-	-	-	(87,9)	0,1	(87,8)
Total du résultat global	-	-	-	(87,9)	504,8	416,9
Rachat d'actions	(20,7)	-	-	-	(37,0)	(57,7)
Dividendes	-	-	-	-	(45,8)	(45,8)
Coût des paiements fondés sur des actions	-	-	0,5	-	-	0,5
Options exercées	2,2	-	(0,3)	-	-	1,9
Solde au 1er décembre 2012	541,2	(1,0)	2,1	(87,9)	510,6	965,0

LE GROUPE JEAN COUTU (PJC) INC.

États consolidés résumés de la situation financière

	Au 30 novembre 2013	Au 2 mars 2013
<i>(non audités, en millions de dollars canadiens)</i>	\$	\$
<i>Actifs courants</i>		
Encaisse et placement temporaire	118,8	20,0
Créances clients et autres débiteurs	229,0	199,6
Stocks	198,5	190,1
Charges payées d'avance	5,8	12,2
	552,1	421,9
<i>Actifs non courants</i>		
Créances à long terme de franchisés	23,3	24,9
Placement dans Rite Aid	-	306,0
Placements dans des entreprises associées et coentreprise	11,2	8,3
Immobilisations corporelles	360,7	359,5
Immeubles de placement	24,4	17,4
Immobilisations incorporelles	204,1	195,0
Goodwill	36,0	36,0
Impôt différé	11,6	11,2
Autres éléments de l'actif à long terme	13,8	12,5
Total de l'actif	1 237,2	1 392,7
<i>Passifs courants</i>		
Découvert bancaire	-	21,6
Fournisseurs et autres créditeurs	240,8	225,2
Dividende spécial à payer	94,7	-
Impôt exigible	38,7	18,5
	374,2	265,3
<i>Passifs non courants</i>		
Impôt différé	0,8	0,8
Autres éléments du passif à long terme	16,9	15,8
Total du passif	391,9	281,9
Capitaux propres	845,3	1 110,8
Total du passif et des capitaux propres	1 237,2	1 392,7

LE GROUPE JEAN COUTU (PJC) INC.

Tableaux consolidés résumés des flux de trésorerie

	13 semaines		39 semaines	
Pour les périodes terminées le 30 novembre 2013 et le 1er décembre 2012	2013	2012	2013	2012
<i>(non audités, en millions de dollars canadiens)</i>	\$	\$	\$	\$
Activités opérationnelles				
Résultat net	62,5	56,2	379,3	504,7
Ajustements :				
Amortissements	8,1	7,9	24,1	23,5
Variation de juste valeur des autres actifs financiers	-	-	-	1,1
Gains sur dispositions de placement dans Rite Aid	-	-	(212,7)	(82,8)
Gain non réalisé lié au placement dans Rite Aid	-	-	-	(265,2)
Charge d'intérêts (revenu)	(1,8)	0,1	(3,4)	0,7
Impôt sur le résultat	18,9	20,9	58,1	59,1
Autres	0,7	1,7	1,4	3,6
	88,4	86,8	246,8	244,7
Variation nette des éléments hors caisse de l'actif et du passif	12,7	(0,8)	(14,2)	(18,1)
Intérêts encaissés (payés)	1,8	(0,1)	2,8	(0,8)
Impôt sur le résultat remboursé (payé)	0,2	(13,4)	(38,3)	(59,1)
Flux de trésorerie liés aux activités opérationnelles	103,1	72,5	197,1	166,7
Activités d'investissement				
Encaissements provenant des autres actifs	-	-	-	17,9
Produits de la cession du placement dans Rite Aid	-	-	477,9	82,8
Investissement dans une entreprise associée	(1,4)	(2,7)	(2,7)	(2,7)
Acquisitions d'immobilisations corporelles	(15,3)	(6,8)	(24,5)	(16,6)
Produits de la cession d'immobilisations corporelles	-	-	1,6	1,1
Acquisitions d'immeubles de placement	-	-	(0,2)	(0,1)
Produits de la cession d'immeubles de placement	-	3,0	0,6	3,6
Variation nette des créances à long terme de franchisés	0,7	0,6	0,1	(0,8)
Acquisitions d'immobilisations incorporelles	(6,7)	(3,3)	(17,3)	(16,1)
Flux de trésorerie liés aux activités d'investissement	(22,7)	(9,2)	435,5	69,1
Activités de financement				
Variation nette de la facilité de crédit renouvelable	-	(35,0)	-	(149,8)
Frais de financement	(0,3)	(0,3)	(0,3)	(0,3)
Émission d'actions	0,7	0,6	7,5	1,9
Rachat d'actions	(407,5)	(18,8)	(465,3)	(55,8)
Dividendes versés	(17,9)	(15,2)	(54,1)	(45,8)
Flux de trésorerie liés aux activités de financement	(425,0)	(68,7)	(512,2)	(249,8)
Variation nette de la trésorerie et des équivalents de trésorerie	(344,6)	(5,4)	120,4	(14,0)
Trésorerie et équivalents de trésorerie au début de la période	463,4	(13,6)	(1,6)	(5,0)
Trésorerie et équivalents de trésorerie à la fin de la période	118,8	(19,0)	118,8	(19,0)

LE GROUPE JEAN COUTU (PJC) INC.

Informations additionnelles non auditées

Pour les périodes terminées le 30 novembre 2013 et le 1er décembre 2012

(en millions de dollars canadiens sauf les montants par action)

Mesure financière non reconnue selon les IFRS

Le résultat net (ou le résultat net par action) avant gains liés au placement dans Rite Aid et variation de la juste valeur des autres actifs financiers n'est pas une mesure reconnue selon les IFRS. La Société croit qu'il est utile pour les investisseurs d'être informés des éléments importants de nature inhabituelle ou non répétitive qui ont influé positivement ou négativement sur les mesures qu'elle applique en conformité avec les IFRS et que la mesure non conforme aux IFRS mentionnée précédemment procure aux investisseurs une mesure de performance permettant de comparer les résultats entre les périodes sans tenir compte de ces éléments. La mesure de la Société qui exclut certains éléments n'a aucune signification normalisée prescrite par les IFRS et n'est pas nécessairement comparable à des mesures similaires présentées par d'autres sociétés. Par conséquent, elle ne doit pas être prise en compte isolément.

Le résultat net et le résultat de base par action sont rapprochés ci-après avec le résultat net (ou le résultat net par action) avant gains liés au placement dans Rite Aid et variation de la juste valeur des autres actifs financiers. Tous les montants sont présentés, lorsque c'est applicable, déduction faite des impôts.

	13 semaines		39 semaines	
	2013	2012	2013	2012
	\$	\$	\$	\$
Résultat net ⁽¹⁾	62,5	56,2	379,3	504,7
Gains sur dispositions de placement dans Rite Aid	-	-	(212,7)	(82,8)
Gain non réalisé lié au placement dans Rite Aid	-	-	-	(265,2)
Variation de la juste valeur des papiers commerciaux de tiers adossés à des actifs et des options de remboursement afférentes	-	-	-	1,1
Résultat net avant gains liés au placement dans Rite Aid et variation de la juste valeur des autres actifs financiers	62,5	56,2	166,6	157,8
Résultat de base par action	0,30	0,26	1,79	2,32
Gains sur dispositions de placement dans Rite Aid	-	-	(1,00)	(0,38)
Gain non réalisé lié au placement dans Rite Aid	-	-	-	(1,22)
Variation de la juste valeur des papiers commerciaux de tiers adossés à des actifs et des options de remboursement afférentes	-	-	-	-
Résultat net par action avant gains liés au placement dans Rite Aid et variation de la juste valeur des autres actifs financiers	0,30	0,26	0,79	0,72

⁽¹⁾ Les lecteurs peuvent se référer à la note 3 des états financiers consolidés résumés intermédiaires non audités de la Société du troisième trimestre de l'exercice financier 2014 pour des explications sur les modifications de conventions comptables affectant l'exercice financier 2013.