



Communiqué de presse
Pour diffusion immédiate

LE GROUPE JEAN COUTU – RÉSULTATS DU TROISIÈME TRIMESTRE DE L'EXERCICE FINANCIER 2013

Longueuil, Québec, le 10 janvier 2013 — Le Groupe Jean Coutu (PJC) inc. (la « Société » ou le « Groupe Jean Coutu ») a publié aujourd'hui ses résultats financiers du troisième trimestre terminé le 1^{er} décembre 2012.

SOMMAIRE DES RÉSULTATS

(non audité, en millions de dollars canadiens, sauf les montants par action)

	Troisième trimestre		39 semaines	
	2013	2012	2013	2012
	\$	\$	\$	\$
Produits	716,6	700,1	2 056,8	1 995,9
Résultat opérationnel avant amortissements (« ROAA »)	85,1	79,9	241,4	227,8
Gains liés au placement dans Rite Aid	-	-	348,0	22,0
Résultat net	56,2	51,7	504,8	168,0
Par action	0,26	0,23	2,32	0,74
Résultat net avant gains liés au placement dans Rite Aid et variation de la juste valeur des autres actifs financiers ⁽¹⁾	56,2	51,2	157,9	145,4
Par action	0,26	0,23	0,72	0,64

⁽¹⁾ Voir la section « Mesure financière non reconnue selon les IFRS ».

FAITS SAILLANTS

- Les produits atteignaient 716,6 millions de dollars comparativement à 700,1 millions de dollars au cours du troisième trimestre terminé le 26 novembre 2011, soit une augmentation de 2,4 %.
- Hausse du ROAA de 6,5 % pour le trimestre terminé le 1^{er} décembre 2012, malgré la plus récente réduction du prix des médicaments génériques en avril 2012 et l'introduction de nouveaux médicaments génériques.
- Rachat de 1 291 700 actions à droit de vote subalterne catégorie « A » à un prix moyen de 14,75 \$ par action au cours du troisième trimestre de l'exercice financier 2013.

Résultats financiers

« Nous sommes très satisfaits des résultats du troisième trimestre de l'exercice financier 2013 et de l'excellente performance de notre réseau dont les ventes ont atteint plus d'un milliard de dollars au cours de cette période. L'apport de nos pharmaciens affiliés et de leurs employés est essentiel au succès de notre organisation » a souligné le président et chef de la direction, monsieur François J. Coutu. « De plus, les résultats positifs notables de Rite Aid au cours du trimestre terminé le 1^{er} décembre 2012 nous permettent d'envisager la prochaine année avec optimisme. »

Produits

Les produits sont composés essentiellement des ventes ainsi que des autres produits tirés des activités de franchisage. Les ventes de marchandises aux franchisés PJC, la plupart par l'intermédiaire de nos centres de distribution, représentent la majeure partie de nos produits.

Les produits atteignaient 716,6 millions de dollars au cours du troisième trimestre terminé le 1^{er} décembre 2012 comparativement à 700,1 millions de dollars pour le trimestre terminé le 26 novembre 2011. Au cours de la période de 39 semaines de l'exercice financier 2013, les revenus s'élevaient à 2 056,8 millions de dollars alors qu'ils s'élevaient à 1 995,9 millions de dollars pour la même période de l'exercice financier précédent, soit une augmentation de 3,1 %. Cette augmentation est attribuable à la croissance générale du marché ainsi qu'à l'expansion du réseau des établissements franchisés PJC, et ce, en dépit de l'impact déflationniste sur les produits, de l'introduction de la version générique de certains médicaments et des réductions du prix des médicaments génériques décrétées par le gouvernement du Québec.

ROAA

Le ROAA affichait une hausse de 5,2 millions de dollars et atteignait 85,1 millions de dollars au cours du troisième trimestre terminé le 1^{er} décembre 2012 alors qu'il s'élevait à 79,9 millions de dollars au cours du troisième trimestre terminé le 26 novembre 2011. Cette augmentation est principalement attribuable à une solide performance opérationnelle du secteur des médicaments génériques ainsi que des activités de franchisage, et ce malgré la réduction du prix des médicaments génériques au plus bas prix consenti aux autres programmes provinciaux d'assurance de médicaments depuis le 20 avril 2012. En pourcentage des produits, le ROAA s'établissait à 11,9 % au cours du troisième trimestre de l'exercice financier 2013 comparativement à 11,4 % pour le même trimestre de l'exercice financier précédent.

Au cours de la période de 39 semaines de l'exercice financier 2013, le ROAA de la Société affichait une augmentation de 13,6 millions de dollars et atteignait 241,4 millions de dollars alors qu'il s'élevait à 227,8 millions de dollars pour la même période de l'exercice financier 2012. Exprimé en pourcentage des revenus, le ROAA s'établissait à 11,7 % au cours de la période de 39 semaines de l'exercice financier 2013 comparativement à 11,4 % pour la même période de l'exercice financier précédent.

Pro Doc

Les ventes brutes de médicaments Pro Doc, déduction faite de l'élimination des transactions intersectorielles, atteignaient 41,4 millions de dollars au cours du trimestre terminé le 1^{er} décembre 2012 comparativement à 37,1 millions de dollars pour le trimestre terminé le 26 novembre 2011. La contribution de Pro Doc au ROAA consolidé atteignait 16,1 millions de dollars au cours du trimestre terminé le 1^{er} décembre 2012 comparativement à 15,4 millions de dollars pour le trimestre terminé le 26 novembre 2011. La contribution de Pro Doc au ROAA consolidé en pourcentage de ses ventes brutes, déduction faite de l'élimination des transactions intersectorielles, atteignait 38,9 % pour le troisième trimestre de l'exercice financier 2013 comparativement à 41,5 % pour la même période de l'exercice financier précédent.

Les ventes brutes de médicaments Pro Doc, déduction faite de l'élimination des transactions intersectorielles, atteignaient 117,5 millions de dollars au cours de la période de 39 semaines de l'exercice financier 2013 comparativement à 106,7 millions de dollars pour la même période de l'exercice financier 2012. La contribution de Pro Doc au ROAA consolidé atteignait 46,7 millions de dollars au cours de la période de 39 semaines terminée le 1^{er} décembre 2012 comparativement à 41,2 millions de dollars pour la même période de l'exercice financier 2012. La contribution de Pro Doc au ROAA consolidé en pourcentage de ses ventes brutes, déduction faite de l'élimination des transactions intersectorielles, atteignait 39,7 % pour la période de 39 semaines de l'exercice financier 2013 comparativement à 38,6 % pour la même période de l'exercice financier précédent.

Gains liés au placement dans Rite Aid

Au cours de la période de 39 semaines de l'exercice financier 2013, la Société a vendu 56 000 000 d'actions ordinaires de Rite Aid. Ces actions ont été vendues pour une considération totale de 82,8 millions de dollars, déduction faite des frais de transactions. Au cours de la période de 39 semaines de l'exercice financier précédent, la Société a procédé à la vente de 17 574 100 actions ordinaires de Rite Aid pour une considération totale de 22 millions de dollars, nette des frais de transactions. Ces montants ont été constatés à titre de gain sur le placement puisque la valeur comptable du placement dans Rite Aid avait été radiée en totalité auparavant. Suivant la vente de ces actions, la Société a perdu l'influence notable qu'elle avait sur Rite Aid. Conséquemment, ce placement qui était auparavant considéré comme un placement dans une entreprise associée et comptabilisé selon la méthode de la mise en équivalence, est maintenant considéré comme un placement disponible à la vente et comptabilisé à la juste valeur. Ce changement a entraîné la constatation d'un gain hors trésorerie de 265,2 millions de dollars (267,6 millions de dollars américains) à l'état consolidé du résultat de la Société pour la période de 39 semaines terminée le 1^{er} décembre 2012, ce qui correspond à la juste valeur des 178 401 162 actions ordinaires détenues par la Société au moment de sa perte d'influence notable.

Résultat net

Le résultat net s'élevait à 56,2 millions de dollars (0,26 \$ par action) au cours du trimestre terminé le 1^{er} décembre 2012 comparativement à 51,7 millions de dollars (0,23 \$ par action) pour le trimestre terminé le 26 novembre 2011. L'augmentation du résultat net est principalement attribuable à la solide performance opérationnelle du secteur des médicaments génériques et des activités de franchisage.

Le résultat net de la période de 39 semaines de l'exercice financier 2013 s'élevait à 504,8 millions de dollars (2,32 \$ par action) comparativement à 168,0 millions de dollars (0,74 \$ par action) pour la même période de l'exercice financier 2012. L'augmentation du résultat net s'explique par des gains de 348,0 millions de dollars liés au placement dans Rite Aid constatés au cours de la période de 39 semaines terminée le 1^{er} décembre 2012 comparativement à un gain de 22 millions de dollars pour la même période de l'exercice financier 2012. Le résultat net avant gains liés au placement dans Rite Aid et variation de la juste valeur des autres actifs financiers s'élevait à 157,9 millions de dollars (0,72 \$ par action) pour la période de 39 semaines terminée le 1^{er} décembre 2012 comparativement à 145,4 millions de dollars (0,64 \$ par action) pour la période correspondante de l'exercice financier précédent.

Informations sur le réseau des établissements franchisés PJC

La Société agit à titre de franchiseur des bannières PJC Jean Coutu, PJC Clinique, PJC Jean Coutu Santé et PJC Jean Coutu Santé Beauté, exploite deux centres de distribution et coordonne plusieurs autres services pour ses franchisés.

Au cours du troisième trimestre terminé le 1^{er} décembre 2012, sur une base d'établissements comparables, les ventes au détail du réseau PJC ont augmenté de 2,6 %, celles de la section pharmaceutique se sont accrues de 2,7 % alors que celles de la section commerciale augmentaient de 2,0 % comparativement à la période correspondante l'an dernier. Les ventes de médicaments en vente libre, qui représentaient 8,9 % des ventes au détail totales, ont augmenté de 2,2 % alors qu'elles avaient augmenté de 1,6 % pour la période correspondante de l'exercice financier 2012.

Au cours de la période de 39 semaines de l'exercice financier 2013, sur une base d'établissements comparables, les ventes au détail du réseau PJC ont augmenté de 2,8 %, celles de la section pharmaceutique se sont accrues de 3,2 % alors que celles de la section commerciale augmentaient de 2,1 % comparativement à la période correspondante l'an dernier. Les ventes de médicaments en vente libre, qui représentaient 8,6 % des ventes au détail totales, ont augmenté de 2,2 % alors qu'elles avaient augmenté de 3,6 % pour la période correspondante de l'exercice financier 2012.

Les médicaments génériques ont atteint une proportion de 61,8 % des ordonnances durant le troisième trimestre de l'exercice financier 2013 alors qu'ils représentaient 57,2 % pour la même période de l'exercice financier précédent. La croissance du nombre d'ordonnances de médicaments génériques dont les prix de vente sont inférieurs aux produits innovateurs, a eu un impact déflationniste sur les ventes au détail pour la section pharmaceutique. Ainsi, l'introduction de nouveaux médicaments génériques a réduit la croissance des ventes au détail de la section pharmaceutique de 2,3 % et les réductions de prix des médicaments génériques décrétées

par le gouvernement du Québec ont réduit la croissance de ces ventes de 1,0 % pour le troisième trimestre de l'exercice financier 2013.

Performance du réseau ⁽¹⁾ (non audité)	Troisième trimestre		39 semaines	
	2013	2012	2013	2012
Ventes au détail (en millions de dollars)	1 018,7 \$	984,3 \$	2 992,5 \$	2 884,6 \$
Croissance des ventes au détail (en %)				
Ensemble des établissements				
Total	3,5 %	4,1 %	3,7 %	3,4 %
Section pharmaceutique	3,7 %	4,2 %	4,2 %	3,2 %
Section commerciale	2,8 %	3,5 %	2,8 %	3,5 %
Établissements comparables				
Total	2,6 %	2,6 %	2,8 %	1,5 %
Section pharmaceutique	2,7 %	2,6 %	3,2 %	1,2 %
Section commerciale	2,0 %	2,3 %	2,1 %	2,0 %
Croissance du nombre de prescriptions (en %)				
Ensemble des établissements	5,9 %	7,0 %	6,2 %	7,6 %
Établissements comparables	4,8 %	5,4 %	5,1 %	5,4 %

⁽¹⁾ Les ventes au détail des établissements franchisés ne sont pas incluses dans les états financiers consolidés de la Société.

Développement du réseau d'établissements franchisés PJC

Au cours du troisième trimestre de l'exercice financier 2013, cinq établissements du réseau de franchisés PJC ont ouvert leurs portes, dont une relocalisation et il y a eu fermeture d'un établissement. De plus, cinq établissements ont fait l'objet d'importantes rénovations ou d'un agrandissement.

Activités de financement

Le 3 mai 2012, la Société a annoncé son intention de racheter à des fins d'annulation, lorsqu'elle le jugera opportun, un nombre maximal de 9 398 000 de ses actions à droit de vote subalterne catégorie « A » en circulation, représentant environ 10 % des actions détenues dans le public, sur une période de 12 mois se terminant au plus tard le 6 mai 2013. Les actions sont rachetées par l'entremise des mécanismes de la Bourse de Toronto et conformément aux exigences de cette dernière. Toutes les actions rachetées en vertu de cet avis sont annulées.

Pour le trimestre terminé le 1^{er} décembre 2012, la Société a procédé au rachat de 1 291 700 actions à droit de vote subalterne catégorie « A » à un prix moyen de 14,75 \$ par action moyennant une considération totale de 19,0 millions de dollars incluant les frais. Un montant de 12,1 millions de dollars, représentant le surplus du prix d'achat par rapport à la valeur aux livres des actions rachetées, a été inscrit dans les résultats non distribués.

Pour la période de 39 semaines terminée le 1^{er} décembre 2012, la Société a procédé au rachat de 3 878 800 actions à droit de vote subalterne catégorie « A » à un prix moyen de 14,89 \$ par action moyennant une considération totale de 57,7 millions de dollars incluant les frais. Un montant de 37,0 millions de dollars, représentant le surplus du prix d'achat par rapport à la valeur aux livres des actions rachetées, a été inscrit dans les résultats non distribués. Les actions rachetées au cours de cette période ont été annulées, à l'exception de 133 400 actions qui ont été annulées après le 1^{er} décembre 2012.

Dividende

Le conseil d'administration du Groupe Jean Coutu a déclaré un dividende trimestriel de 0,07 \$ par action. Ce dividende sera versé le 8 février 2013 à tous les porteurs d'actions à droits de vote subalterne catégorie « A » ainsi qu'aux porteurs d'actions catégorie « B » inscrits aux registres de la Société au 25 janvier 2013.

Stratégies et perspectives

Grâce à ses opérations et à sa souplesse financière, la Société est en excellente position pour bénéficier de la croissance dans l'industrie des pharmacies de détail. Il est attendu que les tendances démographiques contribueront à la croissance de la consommation de médicaments d'ordonnance ainsi qu'à l'augmentation constante de l'utilisation de produits pharmaceutiques comme principale forme d'intervention en matière de soins

de santé personnels. La direction est d'avis que ces tendances se maintiendront et que la Société assurera la croissance de ses ventes grâce à la différenciation et à la qualité de son offre et de son niveau de service offert à son réseau de franchisés, en misant sur la croissance des ventes, son programme immobilier et l'efficacité de ses opérations. La croissance du nombre d'ordonnances de médicaments génériques, dont les prix de vente sont inférieurs aux produits innovateurs, aura toutefois un impact déflationniste sur les ventes au détail pour la section pharmaceutique, mais notre intégration dans les médicaments génériques avec Pro Doc aura un effet positif sur les marges consolidées.

Conférence téléphonique

Les analystes financiers et investisseurs sont invités à participer à la conférence téléphonique qui se tiendra le 10 janvier 2013 à 9 h 00 portant sur les résultats du troisième trimestre de l'exercice financier 2013. Le numéro à composer est le 514-861-2255 ou sans frais au 1-877-405-9213, code d'accès 4210694 suivi de la touche dièse (#). Les médias et toutes personnes intéressées par ces résultats sont invités à écouter la conférence qui sera diffusée en direct et en différé à même le site Internet de Le Groupe Jean Coutu (PJC) inc. à l'adresse suivante : www.jeancoutu.com. La rediffusion complète de la conférence sera accessible en composant le 514-861-2272 ou sans frais au 1-800-408-3053 jusqu'au 10 février 2013. Le code d'accès à composer est 7900146 suivi de la touche dièse (#).

Les documents d'appui (rapport de gestion et présentation aux investisseurs) sont disponibles sur www.jeancoutu.com en cliquant sur le lien « Relations avec les investisseurs ». Les lecteurs peuvent également obtenir des renseignements et des documents complémentaires sur la Société par l'entremise du site Internet www.sedar.com.

À propos du Groupe Jean Coutu

Le Groupe Jean Coutu est une entreprise renommée dans le domaine du commerce de détail en pharmacie au Canada. La Société exploite un réseau de 405 établissements franchisés, tous situés dans les provinces de Québec, du Nouveau-Brunswick et de l'Ontario sous les bannières PJC Jean Coutu, PJC Clinique, PJC Santé et PJC Santé Beauté qui emploie près de 19 000 personnes. De plus, le Groupe Jean Coutu possède Pro Doc Itée (« Pro Doc »), une filiale située au Québec, qui fabrique des médicaments génériques. La Société détient également un placement dans Rite Aid Corporation (« Rite Aid »), une chaîne de pharmacies nationale aux États-Unis, qui compte plus de 4 600 établissements situés dans 31 États et dans le District de Columbia.

Ce communiqué de presse contient des déclarations prospectives qui comportent des risques et des incertitudes et qui se fondent sur les attentes, les estimations, les projections et les hypothèses actuelles de la Société faites par celle-ci en fonction de son expérience et de sa perception des tendances historiques. Toutes les déclarations qui ont trait à des attentes ou des projections concernant l'avenir, y compris les déclarations sur la stratégie de croissance de la Société, les coûts, les résultats d'exploitation ou les résultats financiers sont des déclarations prospectives. Toutes les déclarations autres que les déclarations de faits historiques comprises dans ce rapport de gestion, y compris les déclarations concernant les perspectives du secteur d'activités de la Société et les perspectives, les projets, la situation financière et la stratégie d'affaires de la Société, peuvent constituer des déclarations prospectives au sens de la législation et de la réglementation canadienne en valeurs mobilières. Certaines déclarations prospectives peuvent être reconnues en raison de l'emploi du futur ou du conditionnel ou de certains termes comme « s'attendre à », « avoir l'intention de », « estimer », « projeter », « prévoir », « planifier », « croire » ou « continuer », de la forme négative de ces termes, de variations de ces termes ou de l'emploi de termes similaires. Bien que la Société soit d'avis que les attentes reflétées dans ces déclarations prospectives sont raisonnables, elle ne peut garantir qu'elles s'avéreront exactes. Ces déclarations ne garantissent pas le rendement futur et comprennent un certain nombre de risques, d'incertitudes et d'hypothèses. Ces déclarations ne tiennent pas compte de l'effet possible d'événements non récurrents ou de fusions, d'acquisitions, d'aliénations, de radiations d'éléments d'actif, ou d'autres opérations ou charges qui pourraient être annoncés ou qui pourraient avoir lieu après la date des présentes. Bien que la liste ci-dessous ne soit pas exhaustive, certains facteurs importants qui pourraient influencer sur nos résultats d'exploitation, notre situation financière et nos flux de trésorerie futurs et qui pourraient faire en sorte que nos résultats réels diffèrent considérablement de ceux exprimés dans ces déclarations prospectives, dont des changements de législation ou de réglementation en ce qui a trait à la vente de médicaments d'ordonnance et à l'exercice de la pharmacie, des modifications aux lois et aux règlements ou à leur interprétation, le succès du modèle d'affaires de la Société, des modifications aux règlements sur les impôts et des prises de position comptables, les variations cycliques et saisonnières dans notre secteur d'activités, l'intensité de la concurrence dans notre secteur d'activités, la réputation des fournisseurs et des marques, notre participation dans Rite Aid, des interruptions de travail, y

compris d'éventuelles grèves et protestations de travailleurs, notre capacité d'attirer et de retenir les pharmaciens, le bien-fondé des hypothèses de la direction et d'autres facteurs indépendants de notre volonté.

Ces facteurs et d'autres pourraient faire en sorte que notre rendement et nos résultats financiers réels au cours de périodes futures diffèrent considérablement des estimations ou projections concernant notre rendement ou nos résultats futurs exprimés, explicitement ou implicitement, dans ces déclarations prospectives. Les investisseurs et autres personnes sont avisés de ne pas se fier indûment aux déclarations prospectives. Pour plus d'information sur les risques, les incertitudes et les hypothèses qui feraient en sorte que les résultats réels de la Société diffèrent des attentes actuelles, veuillez également vous reporter aux documents publics de la Société disponibles à l'adresse www.sedar.com ou www.jeancoutu.com. D'autres détails et descriptions de ces facteurs et d'autres facteurs se retrouvent dans la notice annuelle sous la section intitulée « Facteurs de risque » ainsi que dans les sections « Principales estimations comptables », « Risques et incertitudes » et « Stratégies et perspectives » du rapport de gestion de l'exercice financier terminé le 3 mars 2012. Nous rejetons expressément toute obligation ou intention de mettre à jour ou de réviser les déclarations prospectives, que ce soit par suite d'une nouvelle information, d'événements futurs ou autrement, à moins que les lois applicables en matière de valeurs mobilières ne nous y obligent.

- 30 -

Source : **Le Groupe Jean Coutu (PJC) inc.**
André Belzile
Premier vice-président, finances et affaires corporatives
(450) 646-9760

Renseignements : Hélène Bisson
Vice-présidente, communications
(450) 646-9611, poste 1165

LE GROUPE JEAN COUTU (PJC) INC.

États consolidés résumés du résultat

Pour les périodes terminées le 1er décembre 2012 et le 26 novembre 2011

(non audités, en millions de dollars canadiens sauf indication contraire)

	13 semaines		39 semaines	
	2012	2011	2012	2011
	\$	\$	\$	\$
Ventes	647,6	633,6	1 854,7	1 798,3
Autres produits	69,0	66,5	202,1	197,6
	716,6	700,1	2 056,8	1 995,9
Charges opérationnelles				
Coût des ventes	569,1	560,3	1 632,5	1 594,0
Frais généraux et opérationnels	62,4	59,9	182,9	174,1
Résultat opérationnel avant amortissements	85,1	79,9	241,4	227,8
Amortissements	7,9	7,7	23,5	22,6
Résultat opérationnel	77,2	72,2	217,9	205,2
Frais financiers	0,1	0,2	2,0	1,6
Résultat avant les éléments suivants	77,1	72,0	215,9	203,6
Gains sur dispositions de placement dans Rite Aid	-	-	82,8	22,0
Gain non réalisé lié au placement dans Rite Aid	-	-	265,2	-
Résultat avant la charge d'impôt sur le résultat	77,1	72,0	563,9	225,6
Impôt sur le résultat	20,9	20,3	59,1	57,6
Résultat net	56,2	51,7	504,8	168,0

Résultat par action, en dollars

De base	0,26	0,23	2,32	0,74
Dilué	0,26	0,23	2,31	0,74

États consolidés résumés du résultat global

Pour les périodes terminées le 1er décembre 2012 et le 26 novembre 2011

(non audités, en millions de dollars canadiens)

	13 semaines		39 semaines	
	2012	2011	2012	2011
	\$	\$	\$	\$
Résultat net	56,2	51,7	504,8	168,0
Autres éléments du résultat global				
Actif financier disponible à la vente :				
Variation de la juste valeur du placement dans Rite Aid	(32,0)	-	(87,9)	-
	(32,0)	-	(87,9)	-
Total du résultat global	24,2	51,7	416,9	168,0

LE GROUPE JEAN COUTU (PJC) INC.

États consolidés résumés des variations des capitaux propres

Pour les périodes terminées le 1er décembre 2012 et le 26 novembre 2011

(non audités, en millions de dollars canadiens)

	Capital-actions	Actions autodétenues	Surplus d'apport	Variation de la juste valeur du placement dans Rite Aid	Résultats non distribués (déficit)	Total des capitaux propres
	\$	\$	\$	\$	\$	\$
Solde au 3 mars 2012	559,7	(1,0)	1,9	-	88,6	649,2
Résultat net	-	-	-	-	504,8	504,8
Autres éléments du résultat global	-	-	-	(87,9)	-	(87,9)
Total du résultat global	-	-	-	(87,9)	504,8	416,9
Rachat d'actions	(20,7)	-	-	-	(37,0)	(57,7)
Dividendes	-	-	-	-	(45,8)	(45,8)
Coût des paiements fondés sur des actions	-	-	0,5	-	-	0,5
Options exercées	2,2	-	(0,3)	-	-	1,9
Solde au 1er décembre 2012	541,2	(1,0)	2,1	(87,9)	510,6	965,0
Solde au 26 février 2011	614,4	-	1,4	-	(17,5)	598,3
Résultat net	-	-	-	-	168,0	168,0
Autres éléments du résultat global	-	-	-	-	-	-
Total du résultat global	-	-	-	-	168,0	168,0
Rachat d'actions	(50,5)	-	-	-	(61,2)	(111,7)
Dividendes	-	-	-	-	(40,7)	(40,7)
Coût des paiements fondés sur des actions	-	-	0,5	-	-	0,5
Options exercées	0,6	-	(0,1)	-	-	0,5
Solde au 26 novembre 2011	564,5	-	1,8	-	48,6	614,9

LE GROUPE JEAN COUTU (PJC) INC.

États consolidés résumés de la situation financière

	Au 1er décembre 2012	Au 3 mars 2012
<i>(en millions de dollars canadiens)</i>	\$ (non audité)	\$ (audité)
<i>Actifs courants</i>		
Créances clients et autres débiteurs	218,8	206,5
Stocks	176,7	166,2
Impôt exigible	0,1	0,2
Charges payées d'avance	4,9	12,9
	400,5	385,8
<i>Actifs non courants</i>		
Créances à long terme de franchisés	27,7	33,4
Autres actifs financiers	-	19,0
Placement dans Rite Aid	177,3	-
Placements dans des entreprises associées et coentreprise	8,4	6,9
Immobilisations corporelles	360,4	361,1
Immeubles de placement	18,0	20,5
Immobilisations incorporelles	197,8	186,9
Goodwill	36,0	36,0
Impôt différé	10,9	12,6
Autres éléments de l'actif à long terme	11,1	10,6
Total de l'actif	1 248,1	1 072,8
<i>Passifs courants</i>		
Découvert bancaire	19,0	5,0
Fournisseurs et autres créditeurs	226,2	230,6
Impôt exigible	21,4	23,2
Portion court terme de la dette à long terme	-	149,9
	266,6	408,7
<i>Passifs non courants</i>		
Impôt différé	1,0	1,0
Autres éléments du passif à long terme	15,5	13,9
Total du passif	283,1	423,6
Capitaux propres	965,0	649,2
Total du passif et des capitaux propres	1 248,1	1 072,8

LE GROUPE JEAN COUTU (PJC) INC.
Tableaux consolidés résumés des flux de
trésorerie

	13 semaines		39 semaines	
Pour les périodes terminées le 1er décembre 2012 et le 26 novembre 2011	2012	2011	2012	2011
<i>(non audités, en millions de dollars canadiens)</i>	\$	\$	\$	\$
Activités opérationnelles				
Résultat net	56,2	51,7	504,8	168,0
Ajustements :				
Amortissements	7,9	7,7	23,5	22,6
Variation de juste valeur des autres actifs financiers	-	(0,5)	1,1	(0,6)
Gains sur dispositions de placement dans Rite Aid	-	-	(82,8)	(22,0)
Gain non réalisé lié au placement dans Rite Aid	-	-	(265,2)	-
Intérêts sur la dette à long terme	0,1	0,7	0,7	2,2
Impôt sur le résultat	20,9	20,3	59,1	57,6
Autres	1,7	1,0	3,5	1,3
	86,8	80,9	244,7	229,1
Variation nette des éléments hors caisse de l'actif et du passif	(0,8)	0,9	(18,1)	7,9
Intérêts payés	(0,1)	(0,7)	(0,8)	(2,2)
Impôt sur le résultat payé	(13,4)	(18,8)	(59,1)	(63,5)
Flux de trésorerie liés aux activités opérationnelles	72,5	62,3	166,7	171,3
Activités d'investissement				
Encaissements provenant des autres actifs financiers	-	-	17,9	5,9
Produits de la cession du placement dans Rite Aid	-	-	82,8	22,0
Acquisitions d'immobilisations corporelles	(6,8)	(4,8)	(16,6)	(16,8)
Produits de la cession d'immobilisations corporelles	-	0,2	1,1	2,2
Acquisitions d'immeubles de placement	-	(0,3)	(0,1)	(0,3)
Produits de la cession d'immeubles de placement	3,0	-	3,6	2,3
Variation nette des créances à long terme de franchisés	0,6	(2,0)	(0,8)	(3,1)
Acquisition d'immobilisations incorporelles	(3,3)	(0,6)	(16,1)	(14,7)
Autres	(2,7)	-	(2,7)	2,0
Flux de trésorerie liés aux activités d'investissement	(9,2)	(7,5)	69,1	(0,5)
Activités de financement				
Variation nette de la facilité de crédit renouvelable	(35,0)	(19,9)	(149,8)	(19,9)
Frais de financement	(0,3)	(1,3)	(0,3)	(1,3)
Émission d'actions	0,6	0,5	1,9	0,5
Rachat d'actions	(18,8)	(28,8)	(55,8)	(112,8)
Dividendes versés	(15,2)	(13,3)	(45,8)	(40,7)
Flux de trésorerie liés aux activités de financement	(68,7)	(62,8)	(249,8)	(174,2)
Variation nette de la trésorerie et des équivalents de trésorerie	(5,4)	(8,0)	(14,0)	(3,4)
Découvert bancaire au début de la période	(13,6)	(11,9)	(5,0)	(16,5)
Découvert bancaire à la fin de la période	(19,0)	(19,9)	(19,0)	(19,9)

LE GROUPE JEAN COUTU (PJC) INC.

Informations additionnelles non auditées

Pour les périodes terminées le 1er décembre 2012 et le 26 novembre 2011

(en millions de dollars canadiens sauf les montants par action)

Mesure financière non reconnue selon les IFRS

Le résultat net (ou le résultat net par action) avant gains liés au placement dans Rite Aid et variation de la juste valeur des autres actifs financiers n'est pas une mesure reconnue selon les IFRS. La Société croit qu'il est utile pour les investisseurs d'être informés des éléments importants de nature inhabituelle ou non répétitive qui ont influé positivement ou négativement sur les mesures qu'elle applique en conformité avec les IFRS et que la mesure non conforme aux IFRS mentionnée précédemment procure aux investisseurs une mesure de performance permettant de comparer les résultats entre les périodes sans tenir compte de ces éléments. La mesure de la Société qui exclut certains éléments n'a aucune signification normalisée prescrite par les IFRS et n'est pas nécessairement comparable à des mesures similaires présentées par d'autres sociétés. Par conséquent, elle ne doit pas être prise en compte isolément.

Le résultat net et le résultat de base par action sont rapprochés ci-après avec le résultat net (ou le résultat net par action) avant gains liés au placement dans Rite Aid et variation de la juste valeur des autres actifs financiers. Tous les montants sont présentés, lorsque c'est applicable, déduction faite des impôts.

	13 semaines		39 semaines	
	2012	2011	2012	2011
	\$	\$	\$	\$
Résultat net	56,2	51,7	504,8	168,0
Gains sur dispositions de placement dans Rite Aid	-	-	(82,8)	(22,0)
Gain non réalisé lié au placement dans Rite Aid	-	-	(265,2)	-
Variation de la juste valeur des papiers commerciaux de tiers adossés à des actifs et des options de remboursement afférentes ⁽¹⁾	-	(0,5)	1,1	(0,6)
Résultat net avant gains liés au placement dans Rite Aid et variation de la juste valeur des autres actifs financiers	56,2	51,2	157,9	145,4
Résultat de base par action	0,26	0,23	2,32	0,74
Gains sur dispositions de placement dans Rite Aid	-	-	(0,38)	(0,10)
Gain non réalisé lié au placement dans Rite Aid	-	-	(1,22)	-
Résultat net par action avant gains liés au placement dans Rite Aid et variation de la juste valeur des autres actifs financiers	0,26	0,23	0,72	0,64

⁽¹⁾ Les lecteurs peuvent se référer à la note 7 des états financiers consolidés résumés intermédiaires non audités de la Société pour le troisième trimestre de l'exercice financier 2013.