



Communiqué de presse
Pour diffusion immédiate

LE GROUPE JEAN COUTU – RÉSULTATS DU DEUXIÈME TRIMESTRE DE L'EXERCICE FINANCIER 2014

Longueuil, Québec, le 9 octobre 2013 — Le Groupe Jean Coutu (PJC) inc. (la « Société » ou le « Groupe Jean Coutu ») a publié aujourd'hui ses résultats financiers du trimestre terminé le 31 août 2013.

SOMMAIRE DES RÉSULTATS

(non audité, en millions de dollars canadiens, sauf les montants par action)

	Deuxième trimestre		Premier semestre	
	2014	2013	2014	2013
	\$	\$	\$	\$
Produits	653,8	658,7	1 335,4	1 340,2
Résultat opérationnel avant amortissements (« ROAA »)	77,2	76,9	159,0	156,3
Gains liés au placement dans Rite Aid	158,3	-	212,7	348,0
Résultat net	208,2	51,2	316,8	448,5
Par action	0,99	0,23	1,49	2,05
Résultat net avant gains liés au placement dans Rite Aid et variation de la juste valeur des autres actifs financiers ⁽¹⁾	49,9	50,0	104,1	101,6
Par action	0,24	0,23	0,49	0,47

⁽¹⁾ Voir la section « Mesure financière non reconnue selon les IFRS ».

FAITS SAILLANTS

- Hausse du résultat opérationnel avant amortissements (« ROAA ») de 0,4 % pour le deuxième trimestre de l'exercice financier 2014, malgré l'impact déflationniste sur les ventes de la section pharmaceutique d'une forte pénétration des médicaments génériques.
- Gain sur disposition du placement dans Rite Aid totalisant 158,3 millions de dollars suite à la vente des 105 901 162 actions ordinaires au cours du deuxième trimestre de l'exercice financier 2014, pour une considération nette de 315,8 millions de dollars (302,9 millions \$US).
- La Société a prolongé l'échéance de sa facilité de crédit de 500 millions de dollars d'une année, jusqu'à novembre 2018.
- Distribution d'un maximum de 502 millions de dollars aux actionnaires par l'entremise du rachat d'un nombre maximal de 22 millions d'actions à droits de vote subalterne catégorie « A » et d'un dividende spécial de 0,50 \$ par action catégories « A » et « B ».

Résultats financiers

« Au cours du deuxième trimestre, nous avons poursuivi l'implantation de notre plan d'affaires de manière efficace, ce qui nous a permis d'afficher une hausse du résultat opérationnel avant amortissements en dépit d'un contexte réglementaire difficile qui a affecté les ventes de la section pharmaceutique » a expliqué le président et chef de la direction, monsieur François J. Coutu. « L'élaboration de programmes de mise en marché dynamiques et l'exécution de nos stratégies d'affaires demeureront nos priorités au cours des prochains trimestres afin de poursuivre notre croissance ».

Produits

Les produits sont composés essentiellement des ventes ainsi que des autres produits tirés des activités de franchisage. Les ventes de marchandises aux franchisés PJC, la plupart par l'intermédiaire de nos centres de distribution, représentent la majeure partie de nos produits.

Les produits atteignaient 653,8 millions de dollars au cours du trimestre terminé le 31 août 2013 comparativement à 658,7 millions de dollars pour le trimestre terminé le 1^{er} septembre 2012. Au cours du premier semestre de l'exercice financier 2014, les revenus s'élevaient à 1 335,4 millions de dollars alors qu'ils s'élevaient à 1 340,2 millions de dollars pour la même période de l'exercice financier précédent, soit une diminution de 0,4 %. Cette diminution est attribuable à l'impact déflationniste sur les produits lié à l'augmentation importante du volume des ordonnances de médicaments génériques ainsi que des réductions du prix des médicaments génériques, ceci malgré la croissance générale du marché et l'expansion du réseau des établissements franchisés PJC.

ROAA

Le ROAA affichait une hausse de 0,3 million de dollars et atteignait 77,2 millions de dollars au cours du trimestre terminé le 31 août 2013 alors qu'il s'élevait à 76,9 millions de dollars au cours du trimestre terminé le 1^{er} septembre 2012. Cette augmentation est principalement attribuable à une solide performance opérationnelle du secteur des médicaments génériques. En pourcentage des produits, le ROAA s'établissait à 11,8 % au cours du deuxième trimestre de l'exercice financier 2014 comparativement à 11,7 % pour le même trimestre de l'exercice financier précédent.

Au cours du premier semestre de l'exercice financier 2014, le ROAA de la Société affichait une augmentation de 2,7 millions de dollars et atteignait 159,0 millions de dollars alors qu'il s'élevait à 156,3 millions de dollars pour la même période de l'exercice financier 2013. Exprimé en pourcentage des revenus, le ROAA s'établissait à 11,9 % au cours du premier semestre de l'exercice financier 2014 comparativement à 11,7 % pour la même période de l'exercice financier précédent.

Pro Doc

Les ventes brutes de médicaments Pro Doc, déduction faite de l'élimination des transactions intersectorielles, atteignaient 44,6 millions de dollars au cours du trimestre terminé le 31 août 2013 comparativement à 38,3 millions de dollars pour le trimestre terminé le 1^{er} septembre 2012. La contribution de Pro Doc au ROAA consolidé atteignait 19,0 millions de dollars au cours du trimestre terminé le 31 août 2013 comparativement à 15,4 millions de dollars pour le trimestre terminé le 1^{er} septembre 2012. La contribution de Pro Doc au ROAA consolidé en pourcentage de ses ventes brutes, déduction faite de l'élimination des transactions intersectorielles, atteignait 42,6 % pour le deuxième trimestre de l'exercice financier 2014 comparativement à 40,2 % pour la même période de l'exercice financier précédent.

Les ventes brutes de médicaments Pro Doc, déduction faite de l'élimination des transactions intersectorielles atteignaient 90,3 millions de dollars au cours du premier semestre de l'exercice financier 2014 comparativement à 76,1 millions de dollars pour la même période de l'exercice financier 2013. La contribution de Pro Doc au ROAA consolidé atteignait 36,4 millions de dollars au cours du premier semestre de l'exercice financier 2014 comparativement à 30,6 millions de dollars pour la même période de l'exercice financier 2013. La contribution de Pro Doc au ROAA consolidé en pourcentage de ses ventes brutes, déduction faite de l'élimination des transactions intersectorielles, atteignait 40,3 % pour le premier semestre de l'exercice financier 2014 comparativement à 40,2 % pour la même période de l'exercice financier précédent.

Gains liés au placement dans Rite Aid

Au cours du deuxième trimestre de l'exercice financier 2014, conformément aux dispositions du *Rule 144 under the U.S. Securities Act of 1933*, la Société a vendu la totalité de ses actions restantes de Rite Aid. Ces

105 901 162 actions ordinaires ont été vendues à un prix moyen de 2,88 dollars américains par action pour une considération nette de 315,8 millions de dollars (302,9 millions de dollars américains). Par conséquent, un gain de 158,3 millions de dollars (incluant un effet de change cumulé favorable de 12,6 millions de dollars) a été reclassé de l'état consolidé résumé du résultat global à l'état consolidé résumé du résultat de la Société au cours du deuxième trimestre de l'exercice financier 2014. Au 31 août 2013, la Société ne détenait plus d'action de Rite Aid.

Au cours du premier semestre de l'exercice financier 2014, la Société a vendu un total de 178 401 162 actions ordinaires de Rite Aid. Ces actions ont été vendues pour une considération nette de 477,9 millions de dollars. Un gain de 212,7 millions de dollars a été reclassé de l'état consolidé résumé du résultat global à l'état consolidé résumé du résultat de la Société.

Résultat net

Le résultat net s'élevait à 208,2 millions de dollars (0,99 \$ par action) au cours du trimestre terminé le 31 août 2013 comparativement à 51,2 millions de dollars (0,23 \$ par action) pour le trimestre terminé le 1^{er} septembre 2012. La hausse du résultat net est principalement attribuable aux gains de 158,3 millions de dollars liés au placement dans Rite Aid constatés au cours du deuxième trimestre de l'exercice financier 2014. Le résultat net avant gains liés au placement dans Rite Aid et variation de la juste valeur des autres actifs financiers s'élevait à 49,9 millions de dollars (0,24 \$ par action) pour le deuxième trimestre de l'exercice financier 2014 comparativement à 50,0 millions de dollars (0,23 \$ par action) pour le deuxième trimestre de l'exercice financier précédent.

Le résultat net du premier semestre de l'exercice financier 2014 s'élevait à 316,8 millions de dollars (1,49 \$ par action) comparativement à 448,5 millions de dollars (2,05 \$ par action) pour la même période de l'exercice financier 2013. La baisse du résultat net s'explique par des gains de 212,7 millions de dollars liés au placement dans Rite Aid constatés au cours du semestre terminé le 31 août 2013 comparativement aux gains de 348,0 millions de dollars pour la même période de l'exercice financier 2013. Le résultat net avant gains liés au placement dans Rite Aid et variation de la juste valeur des autres actifs financiers s'élevait à 104,1 millions de dollars (0,49 \$ par action) pour le premier semestre de l'exercice financier 2014 comparativement à 101,6 millions de dollars (0,47 \$ par action) pour la période correspondante de l'exercice financier précédent.

Informations sur le réseau des établissements franchisés PJC

La Société agit à titre de franchiseur des bannières PJC Jean Coutu, PJC Clinique, PJC Jean Coutu Santé et PJC Jean Coutu Santé Beauté, exploite deux centres de distribution et coordonne plusieurs autres services pour ses franchisés.

Au cours du trimestre terminé le 31 août 2013, sur une base d'établissements comparables, les ventes au détail du réseau PJC ont diminué de 0,1 %, celles de la section pharmaceutique ont diminué de 0,5 % alors que celles de la section commerciale augmentaient de 0,5 % comparativement à la période correspondante l'an dernier. Les ventes de médicaments en vente libre, qui représentaient 8,5 % des ventes au détail totales, ont augmenté de 1,4 % alors qu'elles avaient augmenté de 3,9 % pour la période correspondante de l'exercice financier 2013.

Au cours du premier semestre de l'exercice financier 2014, sur une base d'établissements comparables, les ventes au détail du réseau PJC ont augmenté de 0,3 %, celles de la section pharmaceutique ont diminué de 0,3 % alors que celles de la section commerciale augmentaient de 1,0 % comparativement à la période correspondante l'an dernier. Les ventes de médicaments en vente libre, qui représentaient 8,7 % des ventes au détail totales, ont augmenté de 2,5 % alors qu'elles avaient augmenté de 2,2 % pour la période correspondante de l'exercice financier 2013.

Les médicaments génériques ont atteint une proportion de 67,2 % des ordonnances durant le deuxième trimestre de l'exercice financier 2014 alors qu'ils représentaient 61,0 % pour la période comparable de l'exercice financier précédent. La croissance du nombre d'ordonnances de médicaments génériques dont les prix de vente sont inférieurs aux produits innovateurs, a eu un impact déflationniste sur les ventes au détail pour la section pharmaceutique. Pour le deuxième trimestre de l'exercice financier 2014 l'introduction de nouveaux médicaments génériques a réduit la croissance des ventes au détail de la section pharmaceutique de 2,2 % et les réductions de prix des médicaments génériques ont réduit la croissance de ces ventes de 1,1 %.

	Deuxième trimestre		Premier semestre	
	2014	2013	2014	2013
Performance du réseau ⁽¹⁾ <i>(non audité)</i>				
Ventes au détail <i>(en millions de dollars)</i>	979,8 \$	975.5\$	1 990,0 \$	1 973,8 \$
Croissance des ventes au détail <i>(en %)</i>				
Ensemble des établissements				
Total	0,4 %	3.4 %	0,8 %	3,9 %
Section pharmaceutique	0,1 %	3.9 %	0,3 %	4,5 %
Section commerciale	1,1 %	2.4 %	1,6 %	2,9 %
Établissements comparables				
Total	(0,1) %	2.6 %	0,3 %	3,0 %
Section pharmaceutique	(0,5) %	3.0 %	(0,3) %	3,5 %
Section commerciale	0,5 %	1.6 %	1,0 %	2,1 %
Croissance du nombre de prescriptions <i>(en %)</i>				
Ensemble des établissements	4,9 %	6.1 %	4,9 %	6,3 %
Établissements comparables	4,4 %	5.2 %	4,4 %	5,2 %

(1) Les ventes au détail des établissements franchisés ne sont pas incluses dans les états financiers consolidés de la Société.

Développement du réseau d'établissements franchisés PJC

Au cours du deuxième trimestre de l'exercice financier 2014, sept établissements du réseau de franchisés PJC ont ouvert leurs portes, dont deux relocalisations et il y a eu fermeture d'un établissement. De plus, deux établissements ont fait l'objet d'importantes rénovations ou d'un agrandissement.

Au 31 août 2013, la superficie de vente du réseau PJC totalisait 3 066 000 pieds carrés comparativement à 3 002 000 au 1^{er} septembre 2012.

Activités de financement

Le 1^{er} mai 2013, la Société a annoncé son intention de racheter à des fins d'annulation, lorsqu'elle le jugera opportun, un nombre maximal de 8 917 000 de ses actions à droit de vote subalterne catégorie « A » en circulation.

Pour le trimestre terminé le 31 août 2013, la Société n'a procédé à aucun rachat d'actions à droit de vote subalterne catégorie « A ». Pour le semestre terminé le 31 août 2013, la Société a procédé au rachat de 3 344 100 actions à droit de vote subalterne catégorie « A » à un prix moyen de 16,71 \$ par action moyennant une considération totale, incluant les frais, de 55,9 millions de dollars. Un montant de 37,9 millions de dollars, représentant le surplus du prix d'achat par rapport à la valeur aux livres des actions rachetées, a été inscrit dans les résultats non distribués pour le semestre terminé le 31 août 2013. Les actions rachetées au cours du semestre terminé le 31 août 2013 ont toutes été annulées au cours de cette même période.

De plus, la Société a prolongé d'un an l'échéance de sa facilité de crédit de 500 millions de dollars, la portant ainsi à novembre 2018. Toutes les autres modalités et conditions de la convention de crédit sont demeurées les mêmes.

Dividende

Le conseil d'administration du Groupe Jean Coutu a déclaré un dividende trimestriel de 0,085 \$ par action. Ce dividende sera versé le 8 novembre 2013 à tous les porteurs d'actions à droits de vote subalterne catégorie « A » ainsi qu'aux porteurs d'actions catégorie « B » inscrits aux registres de la Société au 25 octobre 2013.

Rachat d'actions et dividende spécial

Dans un communiqué de presse émis hier, la Société a annoncé une offre d'achat à des fins d'annulation pour un nombre maximal de 22 millions de ses actions à droits de vote subalterne catégorie « A » à un prix de 18,50 \$ par action ainsi qu'un dividende spécial non récurrent de 0,50 \$ par action à droits de vote subalterne catégorie « A » et par action catégorie « B ».

Stratégies et perspectives

Grâce à ses opérations et à sa souplesse financière, la Société est en excellente position pour bénéficier de la croissance dans l'industrie des pharmacies de détail. Il est attendu que les tendances démographiques contribueront à la croissance de la consommation de médicaments d'ordonnance ainsi qu'à l'augmentation constante de l'utilisation de produits pharmaceutiques comme principale forme d'intervention en matière de soins de santé personnels. La direction est d'avis que ces tendances se maintiendront et que la Société assurera la croissance de ses ventes grâce à la différenciation et à la qualité de son offre et de son niveau de service offert à son réseau de franchisés, en misant sur la croissance des ventes, son programme immobilier et l'efficacité de ses opérations. La croissance du nombre d'ordonnances de médicaments génériques, dont les prix de vente sont inférieurs aux produits innovateurs, aura toutefois un impact déflationniste sur les ventes au détail pour la section pharmaceutique, mais l'augmentation du volume des médicaments génériques Pro Doc aura un effet positif sur les marges consolidées.

Conférence téléphonique

Les analystes financiers et investisseurs sont invités à participer à la conférence téléphonique qui se tiendra le 9 octobre 2013 à 9 h 00 portant sur les résultats du deuxième trimestre de l'exercice financier 2014. Le numéro à composer est le 514-861-2255 ou sans frais au 1-877-405-9213, code d'accès 7153365 suivi de la touche dièse (#). Les médias et toutes personnes intéressées par ces résultats sont invités à écouter la conférence qui sera diffusée en direct et en différé à même le site Internet de Le Groupe Jean Coutu (PJC) inc. à l'adresse suivante : www.jeancoutu.com. La rediffusion complète de la conférence sera accessible en composant le 514-861-2272 ou sans frais au 1-800-408-3053 jusqu'au 9 novembre 2013. Le code d'accès à composer est 7900146 suivi de la touche dièse (#).

Les documents d'appui (rapport de gestion et présentation aux investisseurs) sont disponibles sur www.jeancoutu.com en cliquant sur le lien « Relations avec les investisseurs ». Les lecteurs peuvent également obtenir des renseignements et des documents complémentaires sur la Société par l'entremise du site Internet www.sedar.com.

À propos du Groupe Jean Coutu

Le Groupe Jean Coutu est une entreprise renommée dans le domaine du commerce de détail en pharmacie au Canada. La Société exploite un réseau de 411 établissements franchisés, tous situés dans les provinces de Québec, du Nouveau-Brunswick et de l'Ontario sous les bannières PJC Jean Coutu, PJC Clinique, PJC Santé et PJC Santé Beauté qui emploie plus de 19 000 personnes. De plus, le Groupe Jean Coutu possède Pro Doc Itée (« Pro Doc »), une filiale située au Québec, qui fabrique des médicaments génériques.

Ce communiqué de presse contient des déclarations prospectives qui comportent des risques et des incertitudes et qui se fondent sur les attentes, les estimations, les projections et les hypothèses actuelles de la Société qui ont été faites par celle-ci en fonction de son expérience et de sa perception des tendances historiques. Toutes les déclarations qui ont trait à des attentes ou des projections concernant l'avenir, y compris des déclarations sur la stratégie de la Société en matière de croissance, les coûts, la performance financière ou les résultats financiers sont des déclarations prospectives. Toutes les déclarations autres que les déclarations de faits historiques comprises dans ce communiqué de presse, y compris les déclarations concernant les perspectives du secteur d'activités de la Société et les perspectives, les projets, la situation financière et la stratégie d'affaires de la Société, peuvent constituer des déclarations prospectives au sens de la législation et de la réglementation canadiennes en valeurs mobilières. Certaines déclarations prospectives peuvent être reconnues en raison de l'emploi de la marque du futur ou du conditionnel ou de certains termes comme « s'attendre à », « avoir l'intention de », « estimer », « projeter », « prévoir », « planifier », « croire » ou « continuer », ou de la forme négative de ces termes, ou des variations de ces termes ou d'une terminologie semblable. Bien que la Société soit d'avis que les attentes reflétées dans ces déclarations prospectives soient raisonnables, elle ne peut garantir qu'elles s'avéreront exactes. Ces déclarations ne garantissent pas le rendement futur et comprennent un certain nombre de risques, d'incertitudes et d'hypothèses. Ces déclarations ne tiennent pas compte de l'effet possible d'éléments non récurrents ou de fusions, d'acquisitions, d'aliénations, de radiations d'actif, ou d'autres opérations ou charges qui pourraient être annoncés ou qui pourraient avoir lieu après la date des présentes. Bien que la liste ci-dessous ne soit pas exhaustive, certains facteurs importants qui pourraient influencer la performance financière, la situation financière et les flux de trésorerie futurs de la Société, et qui pourraient faire en sorte que ses résultats réels diffèrent considérablement de ceux exprimés dans ces déclarations prospectives, sont des changements de législation ou de réglementation en ce qui a trait à la vente de médicaments d'ordonnance et à l'exercice de la pharmacie, des modifications aux lois et aux règlements ou à

leur interprétation, le succès du modèle d'affaires de la Société, des modifications aux règlements sur les impôts et des prises de position comptables, les variations cycliques et saisonnières dans le secteur d'activités de la Société, l'intensité de la concurrence dans notre secteur d'activités, la réputation des fournisseurs et des marques, des interruptions de travail, y compris d'éventuelles grèves et protestations de travailleurs, la capacité de la Société d'attirer et de retenir les pharmaciens, le bien-fondé des hypothèses de la direction et d'autres facteurs indépendants de la volonté de la Société. Ces facteurs et d'autres pourraient faire en sorte que le rendement et les résultats financiers réels de la Société au cours de périodes futures diffèrent considérablement des estimations ou projections concernant son rendement ou ses résultats futurs exprimés, explicitement ou implicitement, dans ces déclarations prospectives.

Les déclarations prospectives sont fournies dans le but de faciliter la compréhension de la situation financière et des résultats d'exploitation de la Société, en plus de présenter de l'information à propos des attentes et des plans de la direction pour l'avenir. Les investisseurs et les autres personnes sont donc avisés que ces déclarations peuvent ne pas être appropriées à d'autres fins et qu'ils ne devraient pas s'y fier indûment. Pour plus d'information sur les risques, les incertitudes et les hypothèses qui feraient en sorte que les résultats réels de la Société diffèrent des attentes actuelles, veuillez également vous reporter aux documents publics de la Société disponibles à l'adresse www.sedar.com ou www.jeancoutu.com. D'autres détails et descriptions de ces facteurs et d'autres facteurs se retrouvent dans la notice annuelle de la Société sous la section intitulée « Facteurs de risque » ainsi que dans les sections « Principales estimations comptables », « Risques et incertitudes » et « Stratégies et perspectives » du rapport de gestion de la Société pour l'exercice financier terminé le 2 mars 2013. Les déclarations prospectives du présent communiqué de presse reflètent les attentes de la Société en date de la présente et sont sujettes à changement après cette date. La société rejette expressément toute obligation ou intention de mettre à jour ou de réviser les déclarations prospectives, que ce soit par suite d'une nouvelle information, d'événements futurs ou autrement, à moins que les lois applicables en matière de valeurs mobilières ne l'y obligent.

- 30 -

Source : **Le Groupe Jean Coutu (PJC) inc.**
 André Belzile
 Premier vice-président, finances et affaires corporatives
 (450) 646-9760

Renseignements : Hélène Bisson
 Vice-présidente, communications
 (450) 646-9611, poste 1165

LE GROUPE JEAN COUTU (PJC) INC.

États consolidés résumés du résultat

Pour les périodes terminées le 31 août 2013 et le 1er septembre 2012	13 semaines		26 semaines	
	2013	2012	2013	2012
<i>(non audités, en millions de dollars canadiens sauf indication contraire)</i>	\$	\$	\$	\$
Ventes	587,2	593,4	1 201,2	1 207,1
Autres produits	66,6	65,3	134,2	133,1
	653,8	658,7	1 335,4	1 340,2
Charges opérationnelles				
Coût des ventes	511,8	523,5	1 045,8	1 063,4
Frais généraux et opérationnels	64,8	58,3	130,6	120,5
Résultat opérationnel avant amortissements	77,2	76,9	159,0	156,3
Amortissements	8,0	7,8	16,0	15,6
Résultat opérationnel	69,2	69,1	143,0	140,7
Frais (revenus) financiers	0,3	(1,0)	(0,3)	2,0
Résultat avant les éléments suivants	68,9	70,1	143,3	138,7
Gains sur dispositions du placement dans Rite Aid	158,3	-	212,7	82,8
Gain non réalisé lié au placement dans Rite Aid	-	-	-	265,2
Résultat avant la charge d'impôt sur le résultat	227,2	70,1	356,0	486,7
Impôt sur le résultat	19,0	18,9	39,2	38,2
Résultat net	208,2	51,2	316,8	448,5
Résultat de base par action, en dollars	0,99	0,23	1,49	2,05
Résultat dilué par action, en dollars	0,98	0,23	1,49	2,05

États consolidés résumés du résultat global

Pour les périodes terminées le 31 août 2013 et le 1er septembre 2012	13 semaines		26 semaines	
	2013	2012	2013	2012
<i>(non audités, en millions de dollars canadiens)</i>	\$	\$	\$	\$
Résultat net	208,2	51,2	316,8	448,5
Autres éléments du résultat global, déduction faite d'impôt de néant				
Éléments qui ne seront pas reclassés ultérieurement en résultat net :				
Réévaluation des régimes à prestations définies	-	-	-	0,1
Éléments qui seront reclassés ultérieurement en résultat net :				
Actif financier disponible à la vente :				
Variation de juste valeur	(5,9)	(16,9)	171,9	(55,9)
Reclassement au résultat net de gains sur dispositions	(158,3)	-	(212,7)	-
	(164,2)	(16,9)	(40,8)	(55,8)
Total du résultat global	44,0	34,3	276,0	392,7

LE GROUPE JEAN COUTU (PJC) INC.

États consolidés résumés des variations des capitaux propres

Pour les périodes terminées le 31 août 2013 et le 1er septembre 2012

(non audités, en millions de dollars canadiens)

	Capital-actions	Actions autodétenues	Surplus d'apport	Placement dans Rite Aid	Résultats non distribués	Total des capitaux propres
	\$	\$	\$	\$	\$	\$
Solde au 2 mars 2013	537,1	(2,2)	1,7	40,8	533,4	1 110,8
Résultat net	-	-	-	-	316,8	316,8
Autres éléments du résultat global	-	-	-	(40,8)	-	(40,8)
Total du résultat global	-	-	-	(40,8)	316,8	276,0
Rachat d'actions	(18,0)	-	-	-	(37,9)	(55,9)
Dividendes	-	-	-	-	(36,2)	(36,2)
Coût des paiements fondés sur des actions	-	-	0,5	-	-	0,5
Options exercées	7,3	-	(0,5)	-	-	6,8
Solde au 31 août 2013	526,4	(2,2)	1,7	-	776,1	1 302,0
Solde au 3 mars 2012	559,7	(1,0)	1,9	-	88,6	649,2
Résultat net	-	-	-	-	448,5	448,5
Autres éléments du résultat global	-	-	-	(55,9)	0,1	(55,8)
Total du résultat global	-	-	-	(55,9)	448,6	392,7
Rachat d'actions	(13,8)	-	-	-	(24,9)	(38,7)
Dividendes	-	-	-	-	(30,6)	(30,6)
Coût des paiements fondés sur des actions	-	-	0,4	-	-	0,4
Options exercées	1,5	-	(0,2)	-	-	1,3
Solde au 1er septembre 2012	547,4	(1,0)	2,1	(55,9)	481,7	974,3

LE GROUPE JEAN COUTU (PJC) INC.

États consolidés résumés de la situation financière

Au
31 août
2013

Au
2 mars
2013

(non audités, en millions de dollars canadiens)

\$

\$

Actifs courants

Encaisse et placement temporaire	463,4	20,0
Créances clients et autres débiteurs	199,4	199,6
Stocks	200,4	190,1
Charges payées d'avance	6,8	12,2
	870,0	421,9

Actifs non courants

Créances à long terme de franchisés	25,1	24,9
Placement dans Rite Aid	-	306,0
Placements dans des entreprises associées et coentreprise	9,7	8,3
Immobilisations corporelles	349,7	359,5
Immeubles de placement	24,6	17,4
Immobilisations incorporelles	200,2	195,0
Goodwill	36,0	36,0
Impôt différé	11,0	11,2
Autres éléments de l'actif à long terme	13,3	12,5

Total de l'actif **1 539,6** **1 392,7**

Passifs courants

Découvert bancaire	-	21,6
Fournisseurs et autres créditeurs	201,4	225,2
Impôt exigible	19,0	18,5
	220,4	265,3

Passifs non courants

Impôt différé	0,8	0,8
Autres éléments du passif à long terme	16,4	15,8

Total du passif **237,6** **281,9**

Capitaux propres **1 302,0** **1 110,8**

Total du passif et des capitaux propres **1 539,6** **1 392,7**

LE GROUPE JEAN COUTU (PJC) INC.

Tableaux consolidés résumés des flux de trésorerie

	13 semaines		26 semaines	
Pour les périodes terminées le 31 août 2013 et le 1er septembre 2012	2013	2012	2013	2012
<i>(non auditées, en millions de dollars canadiens)</i>	\$	\$	\$	\$
Activités opérationnelles				
Résultat net	208,2	51,2	316,8	448,5
Ajustements :				
Amortissements	8,0	7,8	16,0	15,6
Variation de juste valeur des autres actifs financiers	-	(1,2)	-	1,1
Gains sur dispositions de placement dans Rite Aid	(158,3)	-	(212,7)	(82,8)
Gain non réalisé lié au placement dans Rite Aid	-	-	-	(265,2)
Charge d'intérêts (revenu)	(1,2)	0,2	(1,6)	0,6
Impôt sur le résultat	19,0	18,9	39,2	38,2
Autres	0,2	1,2	0,7	1,9
	75,9	78,1	158,4	157,9
Variation nette des éléments hors caisse de l'actif et du passif	(20,1)	(18,2)	(26,9)	(17,3)
Intérêts encaissés (payés)	0,9	(0,2)	1,0	(0,7)
Impôt sur le résultat payé	(19,8)	(25,2)	(38,5)	(45,7)
Flux de trésorerie liés aux activités opérationnelles	36,9	34,5	94,0	94,2
Activités d'investissement				
Encaissements provenant des autres actifs	-	17,9	-	17,9
Produits de la cession du placement dans Rite Aid	315,8	-	477,9	82,8
Investissement dans une entreprise associée	(1,3)	-	(1,3)	-
Acquisitions d'immobilisations corporelles	(4,7)	(3,3)	(9,2)	(9,8)
Produits de la cession d'immobilisations corporelles	1,6	0,7	1,6	1,1
Acquisitions d'immeubles de placement	-	-	(0,2)	(0,1)
Produits de la cession d'immeubles de placement	0,6	0,6	0,6	0,6
Variation nette des créances à long terme de franchisés	(0,3)	(1,5)	(0,6)	(1,4)
Acquisition d'immobilisations incorporelles	(10,6)	(5,9)	(10,6)	(12,8)
Flux de trésorerie liés aux activités d'investissement	301,1	8,5	458,2	78,3
Activités de financement				
Variation nette de la facilité de crédit renouvelable	-	(1,9)	-	(114,8)
Émission d'actions	5,1	0,5	6,8	1,3
Rachat d'actions	(47,0)	(31,3)	(57,8)	(37,0)
Dividendes versés	(18,0)	(15,3)	(36,2)	(30,6)
Flux de trésorerie liés aux activités de financement	(59,9)	(48,0)	(87,2)	(181,1)
Variation nette de la trésorerie et des équivalents de trésorerie	278,1	(5,0)	465,0	(8,6)
Trésorerie et équivalents de trésorerie au début de la période	185,3	(8,6)	(1,6)	(5,0)
Trésorerie et équivalents de trésorerie à la fin de la période	463,4	(13,6)	463,4	(13,6)

LE GROUPE JEAN COUTU (PJC) INC.

Informations additionnelles non auditées

Pour les périodes terminées le 31 août 2013 et le 1er septembre 2012

(en millions de dollars canadiens sauf les montants par action)

Mesure financière non reconnue selon les IFRS

Le résultat net (ou le résultat net par action) avant gains liés au placement dans Rite Aid et variation de la juste valeur des autres actifs financiers n'est pas une mesure reconnue selon les IFRS. La Société croit qu'il est utile pour les investisseurs d'être informés des éléments importants de nature inhabituelle ou non répétitive qui ont influé positivement ou négativement sur les mesures qu'elle applique en conformité avec les IFRS et que la mesure non conforme aux IFRS mentionnée précédemment procure aux investisseurs une mesure de performance permettant de comparer les résultats entre les périodes sans tenir compte de ces éléments. La mesure de la Société qui exclut certains éléments n'a aucune signification normalisée prescrite par les IFRS et n'est pas nécessairement comparable à des mesures similaires présentées par d'autres sociétés. Par conséquent, elle ne doit pas être prise en compte isolément.

Le résultat net et le résultat de base par action sont rapprochés ci-après avec le résultat net (ou le résultat net par action) avant gains liés au placement dans Rite Aid et variation de la juste valeur des autres actifs financiers. Tous les montants sont présentés, lorsque c'est applicable, déduction faite des impôts.

	13 semaines		26 semaines	
	2013	2012	2013	2012
	\$	\$	\$	\$
Résultat net ⁽¹⁾	208,2	51,2	316,8	448,5
Gains sur dispositions de placement dans Rite Aid	(158,3)	-	(212,7)	(82,8)
Gain non réalisé lié au placement dans Rite Aid	-	-	-	(265,2)
Variation de la juste valeur des papiers commerciaux de tiers adossés à des actifs et des options de remboursement afférentes	-	(1,2)	-	1,1
Résultat net avant gains liés au placement dans Rite Aid et variation de la juste valeur des autres actifs financiers	49,9	50,0	104,1	101,6
Résultat de base par action	0,99	0,23	1,49	2,05
Gains sur dispositions de placement dans Rite Aid	(0,75)	-	(1,00)	(0,37)
Gain non réalisé lié au placement dans Rite Aid	-	-	-	(1,21)
Variation de la juste valeur des papiers commerciaux de tiers adossés à des actifs et des options de remboursement afférentes	-	-	-	-
Résultat net par action avant gains liés au placement dans Rite Aid et variation de la juste valeur des autres actifs financiers	0,24	0,23	0,49	0,47

⁽¹⁾ Les lecteurs peuvent se référer à la note 3 des états financiers consolidés résumés intermédiaires non audités de la Société du deuxième trimestre de l'exercice financier 2014 pour des explications sur les modifications de conventions comptables affectant l'exercice financier 2013.