



Communiqué de presse
Pour diffusion immédiate

**LE GROUPE JEAN COUTU – RÉSULTATS DU QUATRIÈME TRIMESTRE
ET DE L'EXERCICE FINANCIER 2009**

- Le bénéfice avant éléments spécifiques et la quote-part de la perte dans Rite Aid s'élève à 0,16 \$ par action pour le quatrième trimestre et à 0,59 \$ par action pour l'exercice financier 2009.

Longueuil, Québec, le 27 avril 2009 — Le Groupe Jean Coutu (PJC) inc. (la « Compagnie » ou le « Groupe Jean Coutu ») a publié aujourd'hui ses résultats financiers du quatrième trimestre et de l'exercice financier terminés le 28 février 2009.

SOMMAIRE DES RÉSULTATS

(Non vérifiés, en millions de dollars canadiens, sauf les montants par action)

	T4-2009	T3-2008 ⁽¹⁾	Exercice financier 2009 (52 semaines)	Période comparable 2008 ⁽²⁾ (52 semaines)
	\$	\$	\$	\$
Revenus				
Canada	607,2	553,0	2 369,3	2 224,7
États-Unis	-	-	-	2 708,9
	<u>607,2</u>	<u>553,0</u>	<u>2 369,3</u>	<u>4 933,6</u>
Bénéfice d'exploitation avant amortissements (« BEAA »)				
Canada	61,5	56,5	232,8	225,3
États-Unis	-	-	-	63,4
	<u>61,5</u>	<u>56,5</u>	<u>232,8</u>	<u>288,7</u>
Quote-part de la perte dans Rite Aid	768,8	332,1	1 327,0	393,3
Perte nette	(733,6)	(269,2)	(1 192,1)	(257,8)
Par action	(3,11)	(1,08)	(4,92)	(1,00)
Bénéfice avant éléments spécifiques et la quote-part de la perte dans Rite Aid	38,5	32,3	142,6	132,1
Par action	0,16	0,12	0,59	0,51

⁽¹⁾ Les données utilisées pour comparer les résultats du quatrième trimestre de l'exercice financier 2009 terminé le 28 février 2009 proviennent de la période comparable terminée le 1^{er} mars 2008, soit le troisième trimestre de l'exercice financier 2008.

⁽²⁾ Les données utilisées pour comparer les résultats de la période de 52 semaines de l'exercice financier 2009 proviennent du quatrième trimestre de l'exercice financier 2007 et de l'exercice financier 2008 (« période comparable 2008 »). Cette période inclut les résultats provenant des opérations américaines de Brooks et Eckerd pour une période de 13 semaines, soit du 4 mars au 4 juin 2007.

Faits saillants

- Les revenus des opérations canadiennes ont augmenté de 9,8 % au quatrième trimestre de l'exercice financier 2009 pour s'établir à 607,2 millions de dollars comparativement à 553,0 millions de dollars au cours du troisième trimestre de l'exercice financier 2008.
- Le BEAA a atteint 61,5 millions de dollars, une augmentation de près de 9 % malgré la réduction du prix des médicaments génériques et la baisse de la marge grossiste moyenne pour la distribution des médicaments qui est passée de 7 % au troisième trimestre de l'exercice financier 2008 à 6 % au cours du quatrième trimestre de l'exercice financier 2009.
- La Compagnie a enregistré sa quote-part de la perte dans Rite Aid de 768,8 millions de dollars (3,26 \$ par action) au cours du quatrième trimestre de l'exercice financier 2009.
- Le dividende augmente de 12,5 % et passe à 0,045 \$ par action.

Résultats financiers

« Les opérations canadiennes ont affiché une solide performance au cours du quatrième trimestre. Nous avons maintenu nos objectifs de croissance et les ventes au détail de notre réseau ont connu une hausse appréciable en dépit de la conjoncture économique canadienne. L'augmentation de notre dividende reflète la performance de notre organisation et démontre l'engagement de la Compagnie à optimiser la valeur de l'action et le rendement sur investissement » a souligné le président et chef de la direction, monsieur François J. Coutu. « Au cours de la prochaine année, nous entendons maintenir le rythme de nos projets d'expansion du réseau de pharmacies et poursuivre le développement de notre offre de produits afin de stimuler les ventes. Nous continuerons également à analyser les progrès réalisés par l'équipe de direction de Rite Aid dans l'implantation de leur plan stratégique ».

Exercices financiers

L'exercice financier terminé le 28 février 2009 comprend 52 semaines. L'exercice financier terminé le 1^{er} mars 2008 comprenait exceptionnellement 38 semaines et cinq jours en raison du changement de la date de fin d'exercice financier. Les informations contenues dans ce communiqué présentent une analyse des résultats d'exploitation par périodes afin d'assurer aux lecteurs une meilleure compréhension. Les données utilisées pour comparer les résultats du quatrième trimestre de l'exercice financier terminé le 28 février 2009 (« T4-2009 ») proviennent de la période comparable de 13 semaines terminée le 1^{er} mars 2008, soit le troisième trimestre de l'exercice financier 2008 (« T3-2008 »). La période comparable de 52 semaines utilisée pour comparer les résultats de l'exercice financier terminé le 28 février 2009 provient du quatrième trimestre de l'exercice financier 2007 et de l'exercice financier 2008 (« période comparable 2008 »).

Ventes des centres de distribution

Les ventes provenant des centres de distribution pour les opérations canadiennes atteignaient 543,2 millions de dollars au cours du quatrième trimestre de l'exercice financier 2009 alors qu'elles atteignaient 494,9 millions de dollars au cours du trimestre terminé le 1^{er} mars 2008, soit une augmentation de 9,8 %.

Le bénéfice d'exploitation du quatrième trimestre de l'exercice financier 2009 affichait une augmentation de 6,6 % pour s'établir à 54,9 millions de dollars comparativement à 51,5 millions de dollars au cours du trimestre correspondant l'an dernier.

Au cours de l'exercice financier 2009, la Compagnie a changé la méthode de facturation de certains de ses revenus provenant de fournisseurs, passant d'une facturation de remboursement de dépenses encourues à une facturation basée sur le volume d'achats. Conséquemment, ces revenus sont désormais constatés en réduction du coût des marchandises vendues. Au cours de l'exercice financier 2008, ces rabais de fournisseurs et les dépenses afférentes étaient constatés en réduction des dépenses de frais généraux et d'exploitation et l'excédent était constaté dans le coût des marchandises vendues.

BEAA

Le BEAA des opérations canadiennes s'établissait à 61,5 millions de dollars au cours du quatrième trimestre de l'exercice financier 2009 comparativement à 56,5 millions de dollars au cours du troisième trimestre de l'exercice financier 2008, une augmentation de près de 9 %, et ce, malgré la réduction du prix des médicaments génériques et la baisse de la marge grossiste moyenne pour la distribution des médicaments qui est passée de 7 % au troisième trimestre de l'exercice financier 2008 à 6 % au cours du quatrième trimestre de l'exercice financier 2009. La hausse du BEAA est essentiellement attribuable à une solide performance opérationnelle. Exprimé en pourcentage des revenus, le BEAA des opérations canadiennes s'établissait à 10,1 % au terme du quatrième trimestre de l'exercice financier 2009 comparativement à 10,2 % au cours du troisième trimestre de l'exercice financier précédent.

Exprimé en pourcentage des revenus, le BEAA des opérations canadiennes pour l'exercice financier terminé le 28 février 2009 s'établissait à 9,8 % comparativement à 10,1 % au cours de la période comparable 2008.

Quote-part de la perte dans Rite Aid

La quote-part de la perte dans Rite Aid incluse dans les résultats de la Compagnie s'élevait à 768,8 millions de dollars au cours du quatrième trimestre 2009 (3,26 \$ par action) comparativement à 332,1 millions de dollars (1,19 \$ par action, déduction faite des impôts) au cours du troisième trimestre de l'exercice financier 2008. Cette charge est hors trésorerie.

La quote-part de la perte dans Rite Aid incluse dans les résultats de la Compagnie s'élevait à 1,327 milliard de dollars au cours de l'exercice financier 2009 (5,48 \$ par action) comparativement à 393,3 millions de dollars (1,35 \$ par action, déduction faite des impôts) au cours de la période comparable 2008. Cette charge est hors trésorerie.

Compte tenu de la détérioration de l'environnement économique aux États-Unis et du déclin important et prolongé de la valeur boursière des actions ordinaires de Rite Aid, la Compagnie a effectué une analyse exhaustive de son investissement dans Rite Aid et a déprécié ce dernier pour l'enregistrer à sa juste valeur. Conséquemment, la valeur comptable du placement dans Rite Aid a été évaluée à 58,3 millions de dollars au 28 février 2009. La Compagnie a utilisé le cours de clôture des actions ordinaires de Rite Aid au 27 février 2009 ajusté d'un escompte de liquidité pour évaluer la juste valeur de son placement et comptabiliser la perte de valeur durable subie par le placement. Cette perte de valeur est incluse dans le poste quote-part de la perte dans des sociétés satellites dans les résultats consolidés de la Compagnie.

Perte nette

La perte nette du quatrième trimestre de l'exercice financier 2009 s'élevait à 733,6 millions de dollars (3,11 \$ par action) comparativement à 269,2 millions de dollars (1,08 \$ par action) au cours du troisième trimestre de l'exercice financier 2008. La perte nette de l'exercice financier terminé le 28 février 2009 s'élevait à 1,192 milliard de dollars (4,92 \$ par action) comparativement à 257,8 millions de dollars (1,00 \$ par action) au cours de la période comparable 2008. La perte nette du quatrième trimestre et de l'exercice financier 2009 est attribuable à la quote-part de la perte dans Rite Aid.

Le bénéfice avant éléments spécifiques et la quote-part de la perte dans Rite Aid s'élevait à 38,5 millions de dollars (0,16 \$ par action) au cours du quatrième trimestre de l'exercice financier 2009 comparativement à 32,3 millions de dollars (0,12 \$ par action) au cours du trimestre terminé le 1^{er} mars 2008. Le bénéfice avant éléments spécifiques et la quote-part de la perte dans Rite Aid s'élevait à 142,6 millions de dollars (0,59 \$ par action) au cours de l'exercice financier 2009 comparativement à 132,1 millions de dollars (0,51 \$ par action) au cours de la période comparable 2008.

Performance du réseau

Au cours du quatrième trimestre de l'exercice financier 2009, les ventes au détail totales réalisées par le réseau de franchisés canadien affichaient une augmentation de 6,4 % comparativement au troisième trimestre de l'exercice financier 2008. Sur une base d'établissements comparables, les ventes au détail du réseau étaient en hausse de 4,2 %, celles de la section pharmaceutique se sont accrues de 4,9 % alors que celles de la section commerciale augmentaient de 3,0 % comparativement au troisième trimestre de l'exercice financier 2008. Les ventes au détail du trimestre ont atteint 898,8 millions de dollars.

Au cours de l'exercice financier 2009, sur une base d'établissements comparables, les ventes au détail du réseau ont augmenté de 3,8 %, celles de la section pharmaceutique se sont accrues de 5,4 % alors que les ventes de la section commerciale ont augmenté de 1,2 % comparativement à la période comparable 2008.

CROISSANCE DES VENTES AU DÉTAIL (non vérifiées)			Exercice financier 2009	Période comparable 2008
	T4-2009	T3-2008	(52 semaines)	(52 semaines)
CANADA ⁽¹⁾				
Croissance totale des ventes				
Total	6,4 %	5,0 %	5,4 %	6,5 %
Section pharmaceutique	7,5 %	7,9 %	7,1 %	8,9 %
Section commerciale	5,2 %	0,0 %	2,7 %	2,5 %
Croissance des ventes - établissements comparables				
Total	4,2 %	4,1 %	3,8 %	5,9 %
Section pharmaceutique	4,9 %	7,3 %	5,4 %	8,5 %
Section commerciale	3,0 %	-1,2 %	1,2 %	1,5 %

⁽¹⁾ Les ventes au détail des établissements franchisés ne sont pas incluses dans les états financiers consolidés de la Compagnie.

Développement du réseau d'établissements

Au cours de l'exercice financier 2009, 33 établissements ont ouvert leurs portes, incluant 11 relocalisations. Par ailleurs, 28 établissements ont fait l'objet d'importantes rénovations ou d'un agrandissement. En date du 28 février 2009, le réseau de pharmacies franchisées PJC Jean Coutu comprenait 353 établissements.

Papiers commerciaux de tiers adossés à des actifs (« PCAA »)

Le 28 février 2009, la Compagnie détenait des placements d'une valeur nominale de 35,9 millions de dollars (dont 1,3 million libellé en dollars américains) qui ont été investis, en août 2007, dans le marché canadien des papiers commerciaux de tiers adossés à des actifs (« PCAA »). Ces PCAA sont comptabilisés à leur juste valeur, soit 21,8 millions de dollars au 28 février 2009. Un montant de 7,1 millions de dollars de la perte de valeur totale a été enregistré au cours de l'exercice financier 2008, alors qu'un montant de 7,0 millions de dollars a été enregistré au cours de l'exercice financier 2009.

Programme de rachat dans le cours normal

Au cours de l'exercice financier terminé le 28 février 2009, la Compagnie a procédé au rachat de 12 311 000 actions à droit de vote subalterne de catégorie A au prix moyen de 7,42 \$ par action pour un montant total de 91,4 millions de dollars. Au cours de l'exercice financier 2008, la Compagnie avait racheté 13 672 800 actions de catégorie A au prix moyen de 12,93 \$ par action en vertu de ce programme. En date du 28 février 2009, toutes ces actions avaient été annulées.

La Compagnie considère que le rachat de ses actions de catégorie A constitue un moyen d'optimiser sa structure en capital et de créer de la valeur à long terme pour ses actionnaires.

Dividende

Le conseil d'administration du Groupe Jean Coutu a déclaré un dividende trimestriel de 0,045 \$ par action, une augmentation de 12,5 % par rapport au trimestre précédent. Ce dividende sera payable le 29 mai 2009 à tous les porteurs d'actions à droits de vote subalterne catégorie A ainsi qu'aux porteurs d'actions catégorie B inscrits aux registres de la Compagnie en date du 15 mai 2009. Reporté sur une base annuelle, le dividende s'élève à 0,18 \$ par action.

Mesures financières non reconnues par les PCGR

Ce communiqué contient des mesures financières qui ne sont pas définies par les principes comptables généralement reconnus (« PCGR ») du Canada. Ces informations sont rapprochées avec les mesures de performance définies par les PCGR dans la section correspondante du rapport de gestion du rapport annuel 2009 de la Compagnie.

Perspectives

Grâce à ses opérations au Canada et à sa souplesse financière, la Compagnie est en excellente position pour bénéficier de la croissance dans l'industrie des pharmacies de détail. Il est attendu que les tendances démographiques contribueront à la croissance de la consommation de médicaments d'ordonnance ainsi qu'à l'augmentation constante de l'utilisation de produits pharmaceutiques comme principale forme d'intervention en matière de soins de santé personnels. La direction est d'avis que ces tendances se maintiendront nonobstant le ralentissement économique actuel et que la Compagnie assurera la croissance de ses ventes grâce à la différenciation et à la qualité de son offre et de son niveau de service dans son réseau de pharmacies canadien qu'elle exploite en misant sur la croissance des ventes, son programme immobilier et l'efficacité de ses opérations.

Rite Aid a divulgué le 2 avril 2009 qu'une perte nette pouvant se situer entre 210 et 435 millions de dollars US est prévue pour l'exercice financier 2010. Si, dans le futur, la quote-part de la Compagnie dans la perte de Rite Aid excédait la valeur comptable du placement, elle réduirait la valeur comptable de son placement dans Rite Aid à zéro et cesserait la constatation de sa quote-part de la perte dans Rite Aid, tel que requis par les PCGR du Canada, puisque la Compagnie n'a pas garanti d'obligations de Rite Aid et ne s'est pas engagée de quelque autre façon à fournir un soutien financier additionnel à Rite Aid.

Conférence téléphonique

Les analystes financiers sont invités à participer à la conférence téléphonique qui se tiendra le 27 avril 2009 à 9h00 portant sur les résultats du quatrième trimestre et de l'exercice financier 2009. Le numéro sans frais à composer est le 1-877-695-6175, code d'accès 3283314 suivi de la touche dièse (#). Les médias et toutes personnes intéressées par ces résultats sont invités à écouter la conférence qui sera diffusée en direct et en différé à même le site Internet de Le Groupe Jean Coutu (PJC) inc. à l'adresse suivante : www.jeancoutu.com. La rediffusion complète de la conférence sera accessible en composant le numéro sans frais 1 800-408-3053 jusqu'au 27 mai 2009. Le code d'accès à composer est 3283314 suivi de la touche dièse (#).

Les documents d'appui (renseignements additionnels et présentation aux investisseurs) sont disponibles sur www.jeancoutu.com en cliquant sur le lien « Relations avec les investisseurs ». Les lecteurs peuvent également obtenir des renseignements et des documents complémentaires sur la Compagnie par l'entremise du site Internet www.sedar.com.

À propos du Groupe Jean Coutu

Le Groupe Jean Coutu (PJC) inc. exploite un réseau de 353 établissements franchisés au Canada, tous situés dans les provinces de Québec, du Nouveau-Brunswick et de l'Ontario (sous les bannières PJC Jean Coutu, PJC Clinique et PJC Santé Beauté) et emploie plus de 16 000 personnes. Le Groupe Jean Coutu est une entreprise de grande renommée dans le domaine du commerce au détail en pharmacie au Canada. La Compagnie détient une participation importante dans Rite Aid Corporation, une chaîne de pharmacies nationale aux États-Unis, qui compte plus de 4 900 établissements situés dans 31 états et dans le district de Columbia.

Ce communiqué de presse contient des « déclarations prospectives » qui comportent des risques et des incertitudes et qui se fondent sur les attentes, les estimations, les projections et les hypothèses actuelles de la Compagnie qui ont été faites par celle-ci en fonction de son expérience et de sa perception des tendances historiques. Toutes les déclarations qui ont trait à des attentes ou des projections concernant l'avenir, y compris des déclarations sur la stratégie de la Compagnie en matière de croissance, les coûts, les résultats d'exploitation ou les résultats financiers sont des déclarations prospectives. Toutes les déclarations autres que les déclarations de faits historiques comprises dans ce communiqué, y compris les déclarations concernant les perspectives du secteur d'activités de la Compagnie et les perspectives, les projets, la situation financière et la stratégie d'affaires de la Compagnie, peuvent constituer des déclarations prospectives au sens de la législation et de la réglementation canadiennes en valeurs mobilières. Certaines déclarations prospectives peuvent être reconnues en raison de l'emploi de la marque du futur ou du conditionnel ou de certains termes comme « s'attendre à », « avoir l'intention de », « estimer », « projeter », « prévoir », « planifier », « croire » ou « continuer » ou de la forme négative de ces termes ou des variations de ces termes ou d'une terminologie semblable. Bien que la Compagnie soit d'avis que les attentes reflétées dans ces déclarations prospectives soient raisonnables, elle ne peut garantir qu'elles s'avéreront exactes. Ces déclarations ne garantissent pas le rendement futur et comprennent un certain nombre de risques, d'incertitudes et d'hypothèses. Ces déclarations ne tiennent pas compte de l'effet possible d'éléments non récurrents ou de fusions, d'acquisitions, d'aliénations, de radiation d'actifs ou d'autres opérations ou charges qui pourraient être annoncés ou qui pourraient avoir lieu après la date des présentes. Bien que la liste ci-dessous ne soit pas exhaustive, certains facteurs importants qui pourraient influencer sur nos résultats d'exploitation, notre situation financière et nos flux de trésorerie futurs et qui pourraient faire en sorte que nos résultats réels diffèrent considérablement de ceux exprimés dans ces déclarations prospectives sont notre participation dans Rite Aid Corporation (« Rite Aid »), les conditions économiques et financières et la conjoncture du marché, l'investissement dans les papiers commerciaux adossés à des actifs (« PCAA »), les variations cycliques et saisonnières dans notre secteur d'activités, les changements de réglementation en ce qui a trait à la vente de médicaments d'ordonnance, la capacité d'attirer et de retenir les pharmaciens, l'intensité de la concurrence dans notre secteur d'activités, des interruptions de travail, y compris d'éventuelles grèves et des protestations de travailleurs, des modifications aux lois et aux règlements ou à leur interprétation, les modifications des règlements sur les impôts et des prises de positions comptables, le succès du modèle d'affaires de la Compagnie, la réputation des fournisseurs et des marques et le bien-fondé des hypothèses de la direction et d'autres facteurs indépendants de notre volonté.

Ces facteurs et d'autres pourraient faire en sorte que notre rendement et nos résultats financiers réels des périodes futures diffèrent considérablement des estimations ou projections concernant notre rendement ou nos résultats futurs exprimés, explicitement ou implicitement, dans ces déclarations prospectives. Les investisseurs et autres personnes sont avisés de ne pas se fier indûment aux déclarations prospectives. Pour plus d'information sur les risques, les incertitudes et les hypothèses qui feraient en sorte que les résultats réels de la Compagnie diffèrent des attentes actuelles, veuillez également vous reporter aux documents publics de la Compagnie disponibles à l'adresse www.sedar.com ou www.jeancoutu.com. D'autres détails et descriptions de ces facteurs et d'autres facteurs se retrouvent dans la notice annuelle sous la rubrique intitulée « Facteurs de risque » et dans la section « Risques et incertitudes » du rapport de gestion. Nous rejetons expressément toute obligation ou intention de mettre à jour ou de réviser les déclarations prospectives, que ce soit par suite d'une nouvelle information, d'événements futurs ou autrement, à moins que les lois applicables en matière de valeurs mobilières ne nous y obligent.

- 30 -

Source : Le Groupe Jean Coutu (PJC) inc.
André Belzile
Premier vice-président, finances et affaires corporatives
(450) 646-9760

Renseignements : Hélène Bisson
Directrice principale, communications
(450) 646-9611, poste 1165

LE GROUPE JEAN COUTU (PJC) INC.

Résultats consolidés

Pour les périodes terminées le 28 février 2009 et le 1er mars 2008	13 semaines		52 semaines	
	2009	2008	2009	2008
(non vérifiés, en millions de dollars canadiens sauf indication contraire)	\$	\$	\$	\$
Chiffre d'affaires	543,2	494,9	2 131,9	4 705,6
Autres produits	64,0	58,1	237,4	228,0
	607,2	553,0	2 369,3	4 933,6
Charges d'exploitation				
Coût des marchandises vendues	495,0	449,3	1 944,4	3 826,3
Frais généraux et d'exploitation	53,1	48,2	199,5	793,3
Frais de restructuration	-	-	-	29,3
Amortissements	4,2	4,0	16,1	15,5
	552,3	501,5	2 160,0	4 664,4
Bénéfice d'exploitation	54,9	51,5	209,3	269,2
Frais financiers	4,7	4,5	12,6	80,4
Ajustement du gain (gain) sur la cession du secteur de vente au détail	-	0,5	-	(139,9)
Pertes encourues suite aux remboursements anticipés des dettes	-	-	-	178,9
Bénéfice avant les éléments suivants	50,2	46,5	196,7	149,8
Quote-part de la perte dans des sociétés satellites	768,8	332,1	1 327,0	393,3
Impôts sur les bénéfices (recouvrement)	15,0	(16,4)	61,8	14,3
Perte nette	(733,6)	(269,2)	(1 192,1)	(257,8)
Perte de base et diluée par action, en dollars	(3,11)	(1,08)	(4,92)	(1,00)

Résultat étendu consolidé

Pour les périodes terminées le 28 février 2009 et le 1er mars 2008	13 semaines		52 semaines	
	2009	2008	2009	2008
(non vérifié, en millions de dollars canadiens)	\$	\$	\$	\$
Perte nette	(733,6)	(269,2)	(1 192,1)	(257,8)
Autres éléments du résultat étendu				
Écart de conversion des devises	23,8	(13,8)	282,0	(17,4)
Impôts sur les bénéfices sur le poste ci-dessus	-	1,2	-	16,3
	23,8	(12,6)	282,0	(1,1)
Résultat étendu	(709,8)	(281,8)	(910,1)	(258,9)

Note : La période de 52 semaines terminée le 1er mars 2008 ne constitue pas un exercice financier mais plutôt une période comparable puisque l'exercice financier terminé le 1er mars 2008 comportait 39 semaines. Le lecteur est prié de se référer à la note 1b) des états financiers annuels 2009 de la Compagnie pour plus de détail.

LE GROUPE JEAN COUTU (PJC) INC.

Variations de l'avoir des actionnaires consolidé

Pour les périodes terminées le 28 février 2009 et le 1er mars 2008 <i>(non vérifiées, en millions de dollars canadiens)</i>	13 semaines		52 semaines	
	2009	2008	2009	2008
	\$	\$	\$	\$
Capital-actions au début de la période	648,1	730,5	715,4	789,5
Rachats de capital-actions	-	(15,1)	(67,3)	(74,7)
Options levées	-	-	-	0,6
Capital-actions à la fin de la période	648,1	715,4	648,1	715,4
Surplus d'apport au début de la période	26,2	15,3	16,7	4,5
Coût de la rémunération à base d'actions	0,2	0,3	1,0	2,5
Rémunération à base d'actions d'une société satellite - Rite Aid	2,0	1,1	10,7	9,7
Surplus d'apport à la fin de la période	28,4	16,7	28,4	16,7
Bénéfices non répartis au début de la période	418,9	1 225,6	930,8	1 333,9
Incidence de l'adoption de nouvelles normes comptables	-	-	-	(4,5)
Perte nette	(733,6)	(269,2)	(1 192,1)	(257,8)
Dividendes	(9,4)	(10,0)	(38,7)	(38,5)
Excédent du coût d'acquisition sur la valeur comptable des actions à droit de vote subalterne catégorie A rachetées	-	(15,6)	(24,1)	(102,3)
Bénéfice non répartis (déficit) à la fin de la période	(324,1)	930,8	(324,1)	930,8
Cumul des autres éléments du résultat étendu au début de la période	79,4	(166,2)	(178,8)	(177,7)
Écart de conversion des devises, déduction faite des impôts	23,8	(12,6)	282,0	(1,1)
Cumul des autres éléments du résultat étendu à la fin de la période	103,2	(178,8)	103,2	(178,8)
Total de l'avoir des actionnaires	455,6	1 484,1	455,6	1 484,1

LE GROUPE JEAN COUTU (PJC) INC.

Bilans consolidés	Au 28 février 2009	Au 1er mars 2008
<i>(en millions de dollars canadiens)</i>	\$ (non vérifié)	\$ (vérifié)
Actif		
À court terme		
Débiteurs	183,6	167,9
Stocks	159,4	154,7
Charges payées d'avance	6,2	5,2
	349,2	327,8
Placements	110,1	1 143,2
Immobilisations corporelles	366,2	329,3
Écarts d'acquisition	36,0	35,3
Autres éléments de l'actif à long terme	152,9	113,7
	1 014,4	1 949,3
Passif		
À court terme		
Créiteurs et charges à payer	217,0	201,7
Impôts à payer	36,4	62,9
Tranche à court terme de la dette à long terme	5,9	2,0
	259,3	266,6
Dette à long terme	269,8	169,5
Autres éléments du passif à long terme	29,7	29,1
	558,8	465,2
Avoir des actionnaires		
Capital-actions	648,1	715,4
Surplus d'apport	28,4	16,7
Bénéfices non répartis (déficit)	(324,1)	930,8
Cumul des autres éléments du résultat étendu	103,2	(178,8)
	(220,9)	752,0
	455,6	1 484,1
	1 014,4	1 949,3

LE GROUPE JEAN COUTU (PJC) INC.

Flux de trésorerie consolidés

	13 semaines		52 semaines	
Pour les périodes terminées le 28 février 2009 et le 1er mars 2008	2009	2008	2009	2008
<i>(non vérifiés, en millions de dollars canadiens)</i>	\$	\$	\$	\$
Activités d'exploitation				
Perte nette	(733,6)	(269,2)	(1 192,1)	(257,8)
Éléments sans effet sur la trésorerie				
Amortissements	6,6	5,0	23,5	23,1
Ajustement du gain (gain) sur la cession du secteur de vente au détail	-	0,5	-	(139,9)
Radiation des frais de financement reportés	-	-	-	67,9
Variation de la juste valeur des papiers commerciaux de tiers adossés à des actifs	3,4	3,4	7,0	7,1
Quote-part de la perte dans des sociétés satellites	768,8	332,1	1 327,0	393,3
Impôts futurs	2,8	(27,5)	10,0	(64,7)
Autres	(1,1)	(0,3)	(0,5)	12,3
	46,9	44,0	174,9	41,3
Variation nette des éléments hors caisse de l'actif et du passif	4,7	29,7	(31,1)	77,8
Flux de trésorerie générés par les activités d'exploitation	51,6	73,7	143,8	119,1
Activités d'investissement				
Produit de la cession du secteur de vente au détail	-	-	-	2 404,0
Placements	0,2	(25,0)	(3,4)	(66,0)
Acquisition d'immobilisations corporelles	(8,2)	(10,1)	(49,2)	(42,8)
Produit de la cession d'immobilisations corporelles	-	-	0,8	6,7
Autres éléments de l'actif à long terme	(16,5)	(7,4)	(65,3)	(9,9)
Flux de trésorerie générés (utilisés) par les activités d'investissement	(24,5)	(42,5)	(117,1)	2 292,0
Activités de financement				
Variation nette de la facilité de crédit renouvelable, déduction faite des frais	(15,9)	9,8	105,5	163,9
Remboursement de dette à long terme	(1,8)	(0,3)	(2,1)	(2 381,4)
Émission de capital-actions	-	-	-	0,7
Rachats de capital-actions	-	(30,7)	(91,4)	(177,0)
Dividendes	(9,4)	(10,0)	(38,7)	(38,5)
Flux de trésorerie utilisés par les activités de financement	(27,1)	(31,2)	(26,7)	(2 432,3)
Effet des fluctuations du taux de change sur la trésorerie et les équivalents de trésorerie	-	-	-	(114,6)
Diminution de la trésorerie et des équivalents de trésorerie	-	-	-	(135,8)
Trésorerie et équivalents de trésorerie au début de la période	-	-	-	135,8
Trésorerie et équivalents de trésorerie à la fin de la période	-	-	-	-

LE GROUPE JEAN COUTU (PJC) INC.

Informations additionnelles non vérifiées

Pour les périodes terminées le 28 février 2009 et le 1er mars 2008

(en millions de dollars canadiens à l'exception des marges brutes)

	13 semaines		52 semaines	
	2009	2008	2009	2008
	\$	\$	\$	\$
Canada				
Chiffre d'affaires	543,2	494,9	2 131,9	2 000,3
Coût des marchandises vendues	495,0	449,3	1 944,4	1 818,5
Bénéfice brut	48,2	45,6	187,5	181,8
En % du chiffre d'affaires	8,9%	9,2%	8,8%	9,1%
Autres produits ⁽¹⁾	66,4	59,1	244,8	228,4
Frais généraux et d'exploitation	53,1	48,2	199,5	184,9
Bénéfice d'exploitation avant amortissements	61,5	56,5	232,8	225,3
Amortissements ⁽¹⁾	6,6	5,0	23,5	19,5
Bénéfice d'exploitation	54,9	51,5	209,3	205,8

⁽¹⁾ L'amortissement des incitatifs versés aux franchisés est présenté avec les amortissements plutôt qu'appliqué en réduction des autres produits, tel que présenté dans les états financiers consolidés.

LE GROUPE JEAN COUTU (PJC) INC.

Informations additionnelles non vérifiées

Pour les périodes terminées le 28 février 2009 et le 1er mars 2008

(en millions de dollars canadiens)

Mesures non reconnues selon les PCGR - Bénéfice d'exploitation avant amortissements (« BEAA ») et le BEAA avant frais de restructuration

Le BEAA et le BEAA avant frais de restructuration ne sont pas des mesures de performance définies selon les principes comptables généralement reconnus (« PCGR ») du Canada. Cependant la direction utilise ces mesures afin d'évaluer la performance opérationnelle et financière de ses secteurs isolables. De plus, nous croyons que le BEAA et le BEAA avant frais de restructuration constituent des mesures additionnelles utilisées par les investisseurs afin d'évaluer le rendement de l'exploitation d'une entreprise et sa capacité à respecter ses obligations financières.

Le BEAA et le BEAA avant frais de restructuration ne représentent toutefois pas, et ne devraient pas être utilisés comme une alternative au bénéfice net ou aux flux de trésorerie générés par les activités d'exploitation, tels que définis par les PCGR. Par ailleurs, le BEAA et le BEAA avant frais de restructuration ne constituent pas nécessairement des indices que les flux de trésorerie seront suffisants pour nous permettre de respecter nos obligations financières. Enfin, nos définitions du BEAA et du BEAA avant frais de restructuration ne se comparent pas nécessairement à des mesures semblables présentées par d'autres entreprises.

La perte nette, une mesure de performance définie par les PCGR, est rapprochée ci-dessous avec le BEAA et le BEAA avant frais de restructuration.

	13 semaines		52 semaines	
	2009	2008	2009	2008
	\$	\$	\$	\$
Perte nette	(733,6)	(269,2)	(1 192,1)	(257,8)
Frais financiers	4,7	4,5	12,6	80,4
Ajustement du gain (gain) sur la cession du secteur de vente au détail	-	0,5	-	(139,9)
Pertes encourues suite aux remboursements anticipés des dettes	-	-	-	178,9
Quote-part de la perte dans des sociétés satellites	768,8	332,1	1 327,0	393,3
Impôts sur les bénéfices (recouvrement)	15,0	(16,4)	61,8	14,3
Bénéfice d'exploitation	54,9	51,5	209,3	269,2
Amortissements, selon les états financiers	4,2	4,0	16,1	15,5
Amortissements des incitatifs versés aux franchisés ⁽¹⁾	2,4	1,0	7,4	4,0
Bénéfice d'exploitation avant amortissements (« BEAA »)	61,5	56,5	232,8	288,7
Frais de restructuration	-	-	-	29,3
BEAA avant frais de restructuration	61,5	56,5	232,8	318,0

⁽¹⁾ L'amortissement des incitatifs versés aux franchisés est appliqué en réduction des autres produits dans les états financiers consolidés.

LE GROUPE JEAN COUTU (PJC) INC.

Informations additionnelles non vérifiées

Pour les périodes terminées le 28 février 2009 et le 1er mars 2008

(en millions de dollars canadiens sauf les montants relatifs aux actions)

Mesures non reconnues selon les PCGR - Perte avant éléments spécifiques ou perte par action avant éléments spécifiques

La perte avant éléments spécifiques et la perte par action avant éléments spécifiques ne sont pas des mesures reconnues selon les PCGR. La Compagnie croit qu'il est utile pour les investisseurs d'être informés des éléments importants de nature inhabituelle ou non répétitive qui ont influé positivement ou négativement sur les mesures qu'elle applique en conformité avec les PCGR et que les mesures non conformes aux PCGR mentionnées précédemment procurent aux investisseurs une mesure de performance permettant de comparer ses résultats entre les périodes sans tenir compte de ces éléments. Les mesures de la Compagnie qui excluent certains éléments n'ont aucune signification normalisée prescrite par les PCGR et ne sont pas nécessairement comparables à des mesures similaires présentées par d'autres compagnies. Par conséquent, elles ne doivent pas être prises en compte isolément.

La perte nette est rapprochée ci-dessous avec la perte avant éléments spécifiques. Tous les montants sont présentés, lorsque c'est applicable, déduction faite des impôts.

	13 semaines		52 semaines	
	2009	2008	2009	2008
	\$	\$	\$	\$
Perte nette	(733,6)	(269,2)	(1 192,1)	(257,8)
Frais de restructuration	-	-	-	17,1
Renversement de l'amortissement du secteur vente au détail lors de la consolidation	-	-	-	(47,9)
Pertes (gains) de change non réalisées sur éléments monétaires	(0,1)	-	0,7	10,3
Pertes non réalisées sur instruments financiers dérivés	-	-	-	3,1
Ajustement du gain (gain) sur la cession du secteur de vente au détail	-	0,4	-	(72,7)
Pertes encourues suite aux remboursements anticipés des dettes	-	-	-	125,0
Variation de la juste valeur des papiers commerciaux de tiers adossés à des actifs	3,4	2,9	7,0	5,9
Perte avant éléments spécifiques	(730,3)	(265,9)	(1 184,4)	(217,0)

LE GROUPE JEAN COUTU (PJC) INC.

Informations additionnelles non vérifiées

Pour les périodes terminées le 28 février 2009 et le 1er mars 2008

(en millions de dollars canadiens sauf les montants relatifs aux actions)

Mesures non reconnues selon les PCGR - Perte avant éléments spécifiques ou perte par action avant éléments spécifiques (suite)

La perte nette par action est rapprochée ci-dessous avec perte par action avant éléments spécifiques. Tous les montants sont présentés, lorsque c'est applicable, déduction faite des impôts.

	13 semaines		52 semaines	
	2009	2008	2009	2008
	\$	\$	\$	\$
Perte par action	(3,11)	(1,08)	(4,92)	(1,00)
Frais de restructuration	-	-	-	0,07
Renversement de l'amortissement du secteur vente au détail lors de la consolidation	-	-	-	(0,18)
Pertes (gains) de change non réalisées sur éléments monétaires	-	-	-	0,04
Pertes non réalisées sur instruments financiers dérivés	-	-	-	0,01
Ajustement du gain (gain) sur la cession du secteur de vente au détail	-	-	-	(0,28)
Pertes encourues suite aux remboursements anticipés des dettes	-	-	-	0,48
Variation de la juste valeur des papiers commerciaux de tiers adossés à des actifs	0,01	0,01	0,03	0,02
Perte par action avant éléments spécifiques	(3,10)	(1,07)	(4,89)	(0,84)