



Communiqué de presse
Pour diffusion immédiate

LE GROUPE JEAN COUTU – RÉSULTATS DU QUATRIÈME TRIMESTRE ET DE L'EXERCICE FINANCIER 2012

- Le résultat net par action a atteint 0,28 \$ comparativement à 0,20 \$ au cours du quatrième trimestre de l'exercice financier 2011.
- Les produits atteignaient 737,2 millions de dollars comparativement à 659,8 millions de dollars au cours du quatrième trimestre de l'exercice financier 2011, soit une augmentation de 11,7 %.
- Le dividende trimestriel augmente de 16,7 % et passe à 0,07 \$ par action.

Longueuil, Québec, le 3 mai 2012 — Le Groupe Jean Coutu (PJC) inc. (la « Société » ou le « Groupe Jean Coutu ») a publié aujourd'hui ses résultats financiers du quatrième trimestre et de l'exercice financier 2012 terminé le 3 mars 2012.

SOMMAIRE DES RÉSULTATS

(non audités, en millions de dollars canadiens, sauf les montants par action)

	Exercice financier			
	T4-2012 14 semaines	T4-2011 13 semaines	2012 53 semaines	2011 52 semaines
	\$	\$	\$	\$
Produits	737,2	659,8	2 733,1	2 612,8
Résultat opérationnel avant amortissements (« ROAA »)	83,4	74,6	311,2	290,5
Résultat net	62,0	46,5	230,0	182,6
Par action	0,28	0,20	1,03	0,78

FAITS SAILLANTS

- Hausse du résultat opérationnel avant amortissements (« ROAA ») de 11,8 % pour le trimestre terminé le 3 mars 2012, malgré la réduction du prix des médicaments génériques à 30 % des prix de l'innovateur le 21 avril 2011.
- Le réseau des établissements franchisés PJC a poursuivi son expansion en ouvrant 20 nouveaux établissements, dont 9 relocalisations au cours de l'exercice financier 2012.
- La Bourse de Toronto a donné son consentement à l'avis d'intention de rachat que lui a soumis la Société d'acheter jusqu'à 9 398 000 des actions à droit de vote subalterne de catégorie « A » en circulation de la Société au cours de la période de 12 mois se terminant le 6 mai 2013.

Résultats financiers

« Les résultats du quatrième trimestre et de l'exercice financier 2012 témoignent de l'excellente performance de notre organisation. Nous avons poursuivi avec succès la mise en œuvre de notre plan d'affaires nous permettant ainsi d'afficher une solide croissance du résultat net en dépit de la réduction du prix des médicaments génériques » a souligné le président et chef de la direction, monsieur François J. Coutu. « Au cours de la prochaine année, nous mettrons tous les efforts requis afin de poursuivre notre croissance. Nous continuerons à assurer l'évolution de notre offre et nous implanterons des stratégies commerciales efficaces afin de contribuer à l'augmentation des ventes au détail du réseau PJC ».

Normes internationales d'information financière (« IFRS »)

Tous les chiffres figurant dans le présent communiqué sont en dollars canadiens et présentés selon les normes comptables IFRS. Dans le cadre de la préparation de ses informations comparatives de l'exercice financier 2011, la Société a ajusté les montants antérieurement présentés dans les états financiers préparés conformément aux PCGR du Canada. Les lecteurs sont invités à consulter la note 33 des états financiers consolidés pour le quatrième trimestre de l'exercice financier 2012 de la Société afin d'obtenir de plus amples informations sur les écarts dûs à la transition vers les IFRS.

Exercice financier

Le calendrier des fins de périodes de la Société est basé sur le calendrier de marchandisage 4-5-4 de la *National Retail Federation* aux États-Unis. Par conséquent, l'exercice de la Société comprend habituellement 52 semaines mais comporte 53 semaines tous les cinq ou six ans. L'exercice terminé le 3 mars 2012 comprenait 53 semaines et l'exercice terminé le 26 février 2011 comprenait 52 semaines. Le trimestre terminé le 3 mars 2012 comprenait 14 semaines comparativement à 13 semaines pour le trimestre terminé le 26 février 2011.

Produits

Les produits sont composés essentiellement des ventes ainsi que des autres produits tirés des activités de franchisage. Les ventes de marchandises aux franchisés PJC, la plupart par l'intermédiaire de nos centres de distribution, représentent la majeure partie de nos produits.

Les produits atteignaient 737,2 millions de dollars au cours du quatrième trimestre terminé le 3 mars 2012 comparativement à 659,8 millions de dollars au cours du quatrième trimestre terminé le 26 février 2011, soit une augmentation de 11,7 %. Au cours de l'exercice financier 2012, les produits s'élevaient à 2 733,1 millions de dollars alors qu'ils s'élevaient à 2 612,8 millions de dollars au cours de l'exercice financier précédent, soit une augmentation de 4,6 %. Cette augmentation est attribuable à la semaine additionnelle de l'exercice financier 2012 jumelée à la croissance générale du marché ainsi qu'à l'expansion du réseau des établissements franchisés PJC, et ce, en dépit de l'impact déflationniste sur les produits, de l'introduction de la version générique de médicaments à grand volume et des réductions de prix des médicaments génériques décrétées par le gouvernement du Québec.

ROAA

Le ROAA affichait une hausse de 8,8 millions de dollars et atteignait 83,4 millions de dollars au cours du quatrième trimestre terminé le 3 mars 2012 alors qu'il s'élevait à 74,6 millions de dollars au cours du quatrième trimestre terminé le 26 février 2011. Cette augmentation est principalement attribuable à la semaine additionnelle du quatrième trimestre de l'exercice financier 2012 ainsi qu'à une solide performance opérationnelle des activités de franchisage. En pourcentage des produits, le ROAA s'établissait à 11,3 % au cours du quatrième trimestre de l'exercice financier 2012 de même qu'au cours de quatrième trimestre de l'exercice financier précédent.

Pour l'exercice financier 2012, le ROAA de la Société affichait une augmentation de 20,7 millions de dollars et atteignait 311,2 millions de dollars alors qu'il s'élevait à 290,5 millions de dollars au cours de l'exercice financier 2011. Exprimé en pourcentage des produits, le ROAA s'établissait à 11,4 % au cours de l'exercice financier 2012 comparativement à 11,1 % au cours de la période correspondante l'an dernier.

Pro Doc

Les ventes brutes de médicaments Pro Doc, déduction faite de l'élimination des transactions intersectorielles, atteignaient 41,6 millions de dollars au cours du quatrième trimestre terminé le 3 mars 2012 comparativement à 37,4 millions de dollars au cours du quatrième trimestre terminé le 26 février 2011. La contribution de Pro Doc au ROAA consolidé atteignait 17,3 millions de dollars au cours du quatrième trimestre terminé le 3 mars 2012 comparativement à 14,1 millions de dollars au cours du quatrième trimestre terminé le 26 février 2011. La contribution de Pro Doc au ROAA consolidé en pourcentage de ses ventes brutes, déduction faite de l'élimination des transactions

intersectorielles, atteignait 41,2 % pour le quatrième trimestre de l'exercice financier 2012 comparativement à 37,7 % pour la même période l'année précédente.

Pour l'exercice financier 2012, les ventes brutes de médicaments Pro Doc, déduction faite de l'élimination des transactions intersectorielles, atteignaient 148,3 millions de dollars comparativement à 144,3 millions de dollars pour la même période de l'exercice financier 2011. La contribution de Pro Doc au ROAA consolidé atteignait 58,5 millions de dollars pour l'exercice financier 2012 comparativement à 53,0 millions de dollars pour la même période de l'exercice financier 2011.

Résultat net

Le résultat net réalisé s'élevait à 62,0 millions de dollars (0,28 \$ par action) au cours du quatrième trimestre terminé le 3 mars 2012 comparativement à 46,5 millions de dollars (0,20 \$ par action) au cours du quatrième trimestre terminé le 26 février 2011. L'augmentation du résultat net s'explique par la semaine additionnelle du quatrième trimestre de l'exercice financier 2012, la solide performance opérationnelle de la Société ainsi que par le renversement de provisions fiscales de 8,1 millions de dollars.

Le résultat net pour l'exercice financier 2012 s'élevait à 230,0 millions de dollars (1,03\$ par action) comparativement à 182,6 millions de dollars (0,78 \$ par action) au cours de l'exercice financier 2011. L'augmentation est principalement attribuable à la solide performance opérationnelle de la Société et au gain à la vente de 17 574 100 actions de Rite Aid pour une considération totale de 22,0 millions de dollars, nette des frais de transactions ainsi que par le renversement de provisions fiscales d'un montant de 8,1 millions de dollars.

Rite Aid

Conformément aux dispositions du « Rule 144 under the Securities Act of 1933 », la Société a déposé le 17 avril 2012 un avis relatif à son intention de vendre jusqu'à 56 000 000 de ses 234 401 162 actions ordinaires de Rite Aid. Le 20 avril 2012, la Société a complété la vente de ces 56 000 000 d'actions ordinaires. Ces actions ont été vendues à un prix moyen de 1,51 dollar américain par action pour une considération totale de 82,8 millions de dollars (83,6 millions de dollars américains), déduction faite des frais de transactions. Par conséquent, un gain de 82,8 millions de dollars sera enregistré à l'état consolidé du résultat de la Société au cours du premier trimestre de l'exercice financier 2013 puisque la valeur comptable du placement dans Rite Aid avait été radiée en totalité auparavant.

La vente de ces actions fait passer la participation de la Société à 19,85 % des actions ordinaires et en circulation de Rite Aid. En vertu des normes internationales d'information financière, le placement dans Rite Aid sera dorénavant comptabilisé à la juste valeur. Ce changement permettra d'enregistrer un gain hors trésorerie de 265,2 millions de dollars (267,6 millions de dollars américains) à l'état consolidé du résultat de la Société, ce qui correspond à la juste valeur au 20 avril 2012 des 178 401 162 actions ordinaires toujours détenues par la Société. Les fluctuations subséquentes de la juste valeur du placement dans Rite Aid seront constatées à l'état consolidé du résultat global de la Société.

Suite à ces transactions, le nombre de représentants de la Société siégeant au conseil d'administration de Rite Aid est passé de 3 à 2 membres, tel que prévu à la convention d'actionnaires entre la Société et Rite Aid.

Informations sur le réseau des établissements franchisés PJC

La Société agit à titre de franchiseur des bannières PJC Jean Coutu, PJC Clinique, PJC Jean Coutu Santé et PJC Jean Coutu Santé Beauté, exploite deux centres de distribution et coordonne plusieurs autres services pour ses franchisés.

Sur une base d'établissements et de périodes comparables, les ventes au détail du réseau PJC ont augmenté de 4,2 %, celles de la section pharmaceutique se sont accrues de 4,4 % alors que celles de la section commerciale augmentaient de 4,2 % au cours du quatrième trimestre terminé le 3 mars 2012 comparativement à la période correspondante l'an dernier. Pour le quatrième trimestre de l'exercice financier 2012, les ventes de médicaments en vente libre, qui représentaient 9,1 % des ventes au détail totales, ont augmenté de 3,2 % pour des périodes comparables alors qu'elles avaient augmenté de 8,5 % pour la période correspondante de l'exercice financier 2011.

Pour l'exercice financier terminé le 3 mars 2012, sur une base d'établissements et de périodes comparables, les ventes au détail du réseau PJC ont augmenté de 2,3 %, celles de la section pharmaceutique se sont accrues de 2,0 % alors que celles de la section commerciale augmentaient de 2,6 % comparativement à la période correspondante l'an dernier. Pour l'exercice financier terminé le 3 mars 2012, les ventes de médicaments en vente

libre, qui représentaient 8,9 % des ventes au détail totales, ont augmenté de 3,5 % pour des périodes comparables alors qu'elles avaient augmenté de 3,2 % pour l'exercice financier 2011.

Les médicaments génériques ont atteint une proportion de 57,4 % des ordonnances durant le quatrième trimestre de l'exercice financier 2012 alors qu'ils représentaient 55,6 % pour la même période de l'exercice financier précédent. La croissance du nombre d'ordonnances de médicaments génériques dont les prix de vente sont inférieurs aux produits innovateurs, a eu un impact déflationniste sur les ventes au détail pour la section pharmaceutique. Ainsi, l'introduction de nouveaux médicaments génériques a réduit la croissance des ventes au détail de la section pharmaceutique de 0,8 % et les réductions de prix des médicaments génériques décrétées par le gouvernement du Québec ont réduit la croissance de ces ventes de 1,8 % pour le quatrième trimestre de l'exercice financier 2012.

Performance du réseau ⁽¹⁾	Exercice financier			
	T4-2012 14 semaines	T4-2011 13 semaines	2012 53 semaines	2011 52 semaines
Ventes au détail (non auditées, en millions de dollars)	1 117,3\$	988,5 \$	4 001,8 \$	3 778,5 \$
Croissance des ventes au détail (en %) ⁽²⁾				
Ensemble des établissements				
Total	4,9 %	3,9 %	3,8 %	3,9 %
Section pharmaceutique	5,1 %	3,4 %	3,7 %	3,9 %
Section commerciale	4,9 %	4,2 %	3,9 %	3,2 %
Établissements comparables				
Total	4,2 %	1,4 %	2,3 %	1,6 %
Section pharmaceutique	4,4 %	0,9 %	2,0 %	1,9 %
Section commerciale	4,2 %	1,5 %	2,6 %	0,3 %
Croissance du nombre de prescriptions (en %) ⁽²⁾				
Ensemble des établissements	6,5 %	8,5 %	7,3 %	7,1 %
Établissements comparables	5,7 %	5,8 %	5,5 %	5,1 %

(1) Les ventes au détail des établissements franchisés ne sont pas incluses dans les états financiers consolidés de la Société.

(2) Les données sur la croissance du réseau de franchisés PJC ont été établies sur la base d'un nombre de semaines comparables.

Développement du réseau d'établissements franchisés PJC

Au cours du quatrième trimestre de l'exercice financier 2012, six établissements du réseau de franchisés PJC ont ouvert leurs portes, dont deux relocalisation. De plus, un établissement a fait l'objet d'importantes rénovations ou d'un agrandissement.

Au cours de l'exercice financier 2012, 20 établissements du réseau de franchisés PJC ont ouvert leurs portes, dont neuf relocalisations et il y a eu fermeture d'un établissement. De plus, 28 établissements ont fait l'objet d'importantes rénovations ou d'un agrandissement.

Programme de rachat d'actions dans le cours normal des activités

La Société a annoncé le 2 mai 2011, son intention de racheter à des fins d'annulation, un nombre maximal de 10 400 000 de ses actions à droit de vote subalterne catégorie « A » en circulation. Au cours du quatrième trimestre terminé le 3 mars 2012, la Société a procédé au rachat de 934 450 actions à droit de vote subalterne catégorie « A » à un prix moyen de 13,24 \$ par action moyennant une considération totale incluant les frais de 12,4 millions de dollars. Un montant de 7,4 millions de dollars, représentant le surplus du prix d'achat par rapport à la valeur aux livres des actions rachetées, a été inscrit dans les résultats non distribués au cours du quatrième trimestre terminé le 3 mars 2012. Pour l'exercice terminé le 3 mars 2012 et durant la dernière période de rachat d'actions dans le cours normal des activités se terminant le 3 mai 2012, la Société a procédé au rachat de 10 400 000 actions à droit de vote subalterne catégorie « A » à un prix moyen pondéré de 11,93 \$ par action moyennant une considération totale incluant les frais de 124,1 millions de dollars. Un montant de 68,6 millions de dollars représentant le surplus du prix d'achat par rapport à la valeur aux livres des actions rachetées, a été inscrit dans les résultats non distribués pour l'exercice terminé le 3 mars 2012. Les actions rachetées au cours de l'exercice terminé le 3 mars 2012 ont été annulées.

La Société annonce aujourd'hui que la Bourse de Toronto a donné son consentement à l'avis d'intention de rachat que lui a soumis la Société et par lequel elle prévoit racheter, lorsqu'elle le jugera opportun, par l'entremise des mécanismes de la Bourse de Toronto et conformément aux exigences de cette dernière, jusqu'à 9 398 000 de ses actions à droit de vote subalterne catégorie « A » en circulation, la seule catégorie d'actions de la Société transigée sur le marché, assujetti à une limite quotidienne de rachat s'établissant à 44 721 actions à droit de vote subalterne catégorie « A ». Ce nombre représente environ 10 % des actions à droit de vote subalterne catégorie « A » détenues dans le public en date du 2 mai 2012. À cette date, 104 790 188 actions à droit de vote subalterne catégorie « A » étaient émises et en circulation dont 93 984 868 actions étaient détenues dans le public. Le rachat des actions à droit de vote subalterne catégorie « A » pourra se faire suivant cet avis au cours de la période de 12 mois débutant le 7 mai 2012 et se terminant le 6 mai 2013. Toutes les actions rachetées en vertu de cet avis seront annulées.

La Société a déterminé que le rachat de ses actions à droit de vote subalterne catégorie « A » lui permettra de continuer à optimiser sa structure de capital et à créer une valeur à long terme pour ses actionnaires.

Dividende

Le conseil d'administration du Groupe Jean Coutu a déclaré un dividende trimestriel de 0,07 \$ par action, soit une augmentation de 16,7 % par action par rapport au trimestre précédent. Ce dividende sera versé le 1^{er} juin 2012 à tous les porteurs d'actions à droits de vote subalterne catégorie « A » ainsi qu'aux porteurs d'actions catégorie « B » inscrits aux registres de la Société au 18 mai 2012. Ce dividende trimestriel ramené sur une base annualisée, s'élève à 0,28 \$ par action.

Stratégies et perspectives

Grâce à ses opérations et à sa souplesse financière, la Société est en excellente position pour bénéficier de la croissance dans l'industrie des pharmacies de détail. Il est attendu que les tendances démographiques contribueront à la croissance de la consommation de médicaments d'ordonnance ainsi qu'à l'augmentation constante de l'utilisation de produits pharmaceutiques comme principale forme d'intervention en matière de soins de santé personnels. La direction est d'avis que ces tendances se maintiendront et que la Société assurera la croissance de ses ventes grâce à la différenciation et à la qualité de son offre et de son niveau de service offert à son réseau de franchisés, en misant sur la croissance des ventes, son programme immobilier et l'efficacité de ses opérations. La croissance du nombre d'ordonnances de médicaments génériques aura toutefois un impact déflationniste sur les ventes au détail pour la section pharmaceutique, mais notre intégration dans les médicaments génériques avec Pro Doc aura un effet positif sur les marges consolidées.

Conférence téléphonique

Les analystes financiers et investisseurs sont invités à participer à la conférence téléphonique qui se tiendra le 3 mai 2012 à 9 h 00 portant sur les résultats du quatrième trimestre de l'exercice financier 2012. Le numéro à composer est le 514-861-2255 ou sans frais au 1-877-405-9213, code d'accès 3301554 suivi de la touche dièse (#). Les médias et toutes personnes intéressées par ces résultats sont invités à écouter la conférence qui sera diffusée en direct et en différé à même le site Internet de Le Groupe Jean Coutu (PJC) inc. à l'adresse suivante : www.jeancoutu.com. La rediffusion complète de la conférence sera accessible en composant le 514-861-2272 ou sans frais au 1-800-408-3053 jusqu'au 3 juin 2012. Le code d'accès à composer est 6374005 suivi de la touche dièse (#).

Les documents d'appui (rapport de gestion et présentation aux investisseurs) sont disponibles sur www.jeancoutu.com en cliquant sur le lien « Relations avec les investisseurs ». Les lecteurs peuvent également obtenir des renseignements et des documents complémentaires sur la Société par l'entremise du site Internet www.sedar.com.

À propos du Groupe Jean Coutu

Le Groupe Jean Coutu est une entreprise renommée dans le domaine du commerce de détail en pharmacie au Canada. La Société exploite un réseau de 399 établissements franchisés, tous situés dans les provinces de Québec, du Nouveau-Brunswick et de l'Ontario sous les bannières PJC Jean Coutu, PJC Clinique, PJC Santé et PJC Santé Beauté qui emploie près de 19 000 personnes. De plus, depuis décembre 2007, le Groupe Jean Coutu possède Pro Doc ltée (« Pro Doc »), une filiale située au Québec, qui fabrique des médicaments génériques. La Société détient également une participation importante dans Rite Aid Corporation (« Rite Aid »), une chaîne de pharmacies nationale aux États-Unis, qui compte approximativement 4 700 établissements situés dans 31 États et dans le District de Columbia.

Ce communiqué de presse contient des déclarations prospectives qui comportent des risques et des incertitudes et qui se fondent sur les attentes, les estimations, les projections et les hypothèses actuelles de la Société faites par celle-ci en fonction de son expérience et de sa perception des tendances historiques. Toutes les déclarations qui ont trait à des attentes ou des projections concernant l'avenir, y compris les déclarations sur la stratégie de croissance de la Société, les coûts, les résultats d'exploitation ou les résultats financiers sont des déclarations prospectives. Toutes les déclarations autres que les déclarations de faits historiques comprises dans ce rapport de gestion, y compris les déclarations concernant les perspectives du secteur d'activités de la Société et les perspectives, les projets, la situation financière et la stratégie d'affaires de la Société, peuvent constituer des déclarations prospectives au sens de la législation et de la réglementation canadienne en valeurs mobilières. Certaines déclarations prospectives peuvent être reconnues en raison de l'emploi du futur ou du conditionnel ou de certains termes comme « s'attendre à », « avoir l'intention de », « estimer », « projeter », « prévoir », « planifier », « croire » ou « continuer », de la forme négative de ces termes, de variations de ces termes ou de l'emploi de termes similaires. Bien que la Société soit d'avis que les attentes reflétées dans ces déclarations prospectives sont raisonnables, elle ne peut garantir qu'elles s'avéreront exactes. Ces déclarations ne garantissent pas le rendement futur et comprennent un certain nombre de risques, d'incertitudes et d'hypothèses. Ces déclarations ne tiennent pas compte de l'effet possible d'événements non récurrents ou de fusions, d'acquisitions, d'aliénations, de radiations d'éléments d'actif, ou d'autres opérations ou charges qui pourraient être annoncés ou qui pourraient avoir lieu après la date des présentes. Bien que la liste ci-dessous ne soit pas exhaustive, certains facteurs importants qui pourraient influencer sur nos résultats d'exploitation, notre situation financière et nos flux de trésorerie futurs et qui pourraient faire en sorte que nos résultats réels diffèrent considérablement de ceux exprimés dans ces déclarations prospectives, dont des changements de législation ou de réglementation en ce qui a trait à la vente de médicaments d'ordonnance et à l'exercice de la pharmacie, des modifications aux lois et aux règlements ou à leur interprétation, le succès du modèle d'affaires de la Société, des modifications aux règlements sur les impôts et des prises de position comptables, les variations cycliques et saisonnières dans notre secteur d'activités, l'intensité de la concurrence dans notre secteur d'activités, la réputation des fournisseurs et des marques, notre participation dans Rite Aid Corporation (« Rite Aid »), des interruptions de travail, y compris d'éventuelles grèves et protestations de travailleurs, notre capacité d'attirer et de retenir les pharmaciens, le bien-fondé des hypothèses de la direction et d'autres facteurs indépendants de notre volonté.

Ces facteurs et d'autres pourraient faire en sorte que notre rendement et nos résultats financiers réels au cours de périodes futures diffèrent considérablement des estimations ou projections concernant notre rendement ou nos résultats futurs exprimés, explicitement ou implicitement, dans ces déclarations prospectives. Les investisseurs et autres personnes sont avisés de ne pas se fier indûment aux déclarations prospectives. Pour plus d'information sur les risques, les incertitudes et les hypothèses qui feraient en sorte que les résultats réels de la Société diffèrent des attentes actuelles, veuillez également vous reporter aux documents publics de la Société disponibles à l'adresse www.sedar.com ou www.jeancoutu.com. D'autres détails et descriptions de ces facteurs et d'autres facteurs se retrouvent dans la notice annuelle sous la section intitulée « Facteurs de risque » ainsi que dans les sections « Principales estimations comptables », « Risques et incertitudes » et « Stratégies et perspectives » du rapport de gestion de l'exercice financier terminé le 3 mars 2012. Nous rejetons expressément toute obligation ou intention de mettre à jour ou de réviser les déclarations prospectives, que ce soit par suite d'une nouvelle information, d'événements futurs ou autrement, à moins que les lois applicables en matière de valeurs mobilières ne nous y obligent.

- 30 -

Source : **Le Groupe Jean Coutu (PJC) inc.**
 André Belzile
 Premier vice-président, finances et affaires corporatives
 (450) 646-9760

Renseignements : Hélène Bisson
 Vice-présidente, communications
 (450) 646-9611, poste 1165

LE GROUPE JEAN COUTU (PJC) INC.

États consolidés résumés du résultat

	14 semaines	13 semaines	53 semaines	52 semaines
Pour les périodes terminées le 3 mars 2012 et le 26 février 2011	2012	2011	2012	2011
(non audités, en millions de dollars canadiens sauf indication contraire)	\$	\$	\$	\$
Ventes	664,9	591,4	2 463,2	2 348,7
Autres produits	72,3	68,4	269,9	264,1
	737,2	659,8	2 733,1	2 612,8
Charges opérationnelles				
Coût des ventes	590,3	525,2	2 184,3	2 091,6
Frais généraux et opérationnels	63,5	60,0	237,6	230,7
Résultat opérationnel avant amortissements	83,4	74,6	311,2	290,5
Amortissements	7,8	8,0	30,4	28,9
Résultat opérationnel	75,6	66,6	280,8	261,6
Frais (revenus) financiers	(0,6)	-	1,0	1,1
Résultat avant les éléments suivants	76,2	66,6	279,8	260,5
Gains sur dispositions de placement dans l'entreprise associée Rite Aid	-	-	22,0	-
Résultat avant la charge d'impôt sur le résultat	76,2	66,6	301,8	260,5
Impôt sur le résultat	14,2	20,1	71,8	77,9
Résultat net	62,0	46,5	230,0	182,6
Résultat de base et dilué par action, en dollars	0,28	0,20	1,03	0,78

États consolidés résumés du résultat global

	14 semaines	13 semaines	53 semaines	52 semaines
Pour les périodes terminées le 3 mars 2012 et le 26 février 2011	2012	2011	2012	2011
(non audités, en millions de dollars canadiens)	\$	\$	\$	\$
Résultat net	62,0	46,5	230,0	182,6
Autres éléments du résultat global				
Pertes actuarielles sur les régimes de retraite à prestations définies	(3,3)	(0,1)	(3,3)	(0,1)
Limite au titre de l'actif des régimes de retraite à prestations définies	1,1	0,1	1,1	0,1
Impôts sur les éléments ci-dessus	0,6	-	0,6	-
	(1,6)	-	(1,6)	-
Total du résultat global total	60,4	46,5	228,4	182,6

LE GROUPE JEAN COUTU (PJC) INC.

États consolidés résumés des variations des capitaux propres

Pour les périodes terminées le 3 mars 2012 et
le 26 février 2011

(non audités, en millions de dollars canadiens)

	Capital-actions	Actions autodétenues	Surplus d'apport	Résultats non distribués (déficit)	Total des capitaux propres
	\$	\$	\$	\$	\$
Solde au 28 février 2010	650,8	-	0,6	(122,3)	529,1
Résultat net	-	-	-	182,6	182,6
Autres éléments du résultat global	-	-	-	-	-
Total du résultat global	-	-	-	182,6	182,6
Rachat d'actions	(36,6)	-	-	(26,4)	(63,0)
Dividendes	-	-	-	(51,4)	(51,4)
Coût des paiements fondés sur des actions	-	-	0,8	-	0,8
Options exercées	0,2	-	-	-	0,2
Solde au 26 février 2011	614,4	-	1,4	(17,5)	598,3
Résultat net	-	-	-	230,0	230,0
Autres éléments du résultat global	-	-	-	(1,6)	(1,6)
Total du résultat global	-	-	-	228,4	228,4
Rachat d'actions	(55,5)	(1,0)	-	(68,6)	(125,1)
Dividendes	-	-	-	(53,8)	(53,8)
Coût des paiements fondés sur des actions	-	-	0,6	0,1	0,7
Options exercées	0,8	-	(0,1)	-	0,7
Solde au 3 mars 2012	559,7	(1,0)	1,9	88,6	649,2

LE GROUPE JEAN COUTU (PJC) INC.

États consolidés résumés de la situation financière

	Au 3 mars 2012	Au 26 février 2011	Au 28 février 2010
<i>(non audités, en millions de dollars canadiens)</i>	\$	\$	\$
Actifs courants			
Créances clients et autres débiteurs	206,5	193,5	192,7
Stocks	166,2	173,2	163,8
Impôt exigible	0,2	-	-
Charges payées d'avance	12,9	6,9	5,0
	385,8	373,6	361,5
Actifs non courants			
Créances à long terme de franchisés	33,4	34,7	33,3
Autres actifs financiers	19,0	23,0	22,7
Placements dans des entreprises associées	6,9	7,6	7,9
Immobilisations corporelles	361,1	362,4	341,3
Immeubles de placement	20,5	20,5	24,0
Immobilisations incorporelles	186,9	174,4	137,7
Goodwill	36,0	36,0	36,0
Impôt différé	12,6	17,4	21,2
Autres éléments de l'actif à long terme	10,6	10,1	10,2
Total de l'actif	1 072,8	1 059,7	995,8
Passifs courants			
Découvert bancaire	5,0	16,5	13,3
Fournisseurs et autres créditeurs	230,6	208,7	193,8
Impôt exigible	23,2	35,6	41,1
Portion court terme de la dette à long terme	149,9	-	-
	408,7	260,8	248,2
Passifs non courants			
Dette à long terme	-	184,8	199,9
Impôt différé	1,0	1,4	1,3
Autres éléments du passif à long terme	13,9	14,4	17,3
Total du passif	423,6	461,4	466,7
Capitaux propres			
Capital-actions	559,7	614,4	650,8
Actions autodétenues	(1,0)	-	-
Surplus d'apport	1,9	1,4	0,6
Résultats non distribués (déficit)	88,6	(17,5)	(122,3)
Total des capitaux propres	649,2	598,3	529,1
Total du passif et des capitaux propres	1 072,8	1 059,7	995,8

LE GROUPE JEAN COUTU (PJC) INC.
Tableaux consolidés résumés des flux de
trésorerie

	14 semaines	13 semaines	53 semaines	52 semaines
Pour les périodes terminées le 3 mars 2012 et le 26 février 2011	2012	2011	2012	2011
<i>(non audités, en millions de dollars canadiens)</i>	\$	\$	\$	\$
Activités opérationnelles				
Résultat net	62,0	46,5	230,0	182,6
Ajustements :				
Amortissements	7,8	8,0	30,4	28,9
Variation de la juste valeur des autres actifs financiers	(1,3)	(0,7)	(1,9)	(1,0)
Gains sur dispositions de placement dans l'entreprise associée Rite Aid	-	-	(22,0)	-
Intérêts sur la dette à long terme	0,6	0,7	2,8	2,6
Impôt sur le résultat	14,2	20,1	71,8	77,9
Autres	2,5	2,0	3,8	4,7
	85,8	76,6	314,9	295,7
Variation nette des éléments hors caisse de l'actif et du passif	8,8	15,1	16,7	(0,2)
Intérêts payés	(0,6)	(0,7)	(2,8)	(2,5)
Impôt sur le résultat payé	(20,3)	(17,4)	(83,8)	(79,5)
Flux de trésorerie liés aux activités opérationnelles	73,7	73,6	245,0	213,5
Activités d'investissement				
Produits de la cession de placement dans l'entreprise associée Rite Aid	-	-	22,0	-
Acquisitions d'immobilisations corporelles	(8,1)	(8,9)	(24,9)	(43,5)
Produits de la cession d'immobilisations corporelles	-	0,2	2,2	2,1
Acquisitions d'immeubles de placement	-	-	(0,3)	(0,4)
Produits de la cession d'immeubles de placement	0,4	2,8	2,7	3,9
Variation nette des créances à long terme de franchisés	(0,3)	(1,0)	(3,4)	(6,8)
Encaissements provenant des autres actifs financiers	-	0,1	5,9	0,6
Acquisition d'immobilisations incorporelles	(8,0)	(1,2)	(22,7)	(45,5)
Autres	(0,4)	-	1,6	-
Flux de trésorerie liés aux activités d'investissement	(16,4)	(8,0)	(16,9)	(89,6)
Activités de financement				
Variation nette de la facilité de crédit renouvelable	(15,0)	(34,9)	(34,9)	(15,1)
Frais de financement	-	-	(1,3)	-
Émission d'actions	0,2	0,1	0,7	0,2
Rachat d'actions	(14,5)	(14,9)	(127,3)	(60,8)
Dividendes versés	(13,1)	(12,7)	(53,8)	(51,4)
Flux de trésorerie liés aux activités de financement	(42,4)	(62,4)	(216,6)	(127,1)
Variation nette de la trésorerie et des équivalents de trésorerie	14,9	3,2	11,5	(3,2)
Découvert bancaire au début de la période	(19,9)	(19,7)	(16,5)	(13,3)
Découvert bancaire à la fin de la période	(5,0)	(16,5)	(5,0)	(16,5)