

**Communiqué de presse  
Pour diffusion immédiate**

**LE GROUPE JEAN COUTU – RÉSULTATS DU TROISIÈME TRIMESTRE**

**Le bénéfice avant éléments spécifiques et la quote-part de la perte dans Rite Aid enregistré au cours du troisième trimestre s'élève à 0,15 \$ par action.**

**Longueuil, Québec, le 8 janvier 2009** — Le Groupe Jean Coutu (PJC) inc. (la « Compagnie » ou le « Groupe Jean Coutu ») a publié aujourd'hui ses résultats financiers du troisième trimestre et de la période cumulative terminés le 29 novembre 2008.

**SOMMAIRE DES RÉSULTATS**

(Non vérifiés, en millions de dollars canadiens, sauf les montants par action)

	<b>T3-2009</b>	<b>T2-2008 <sup>(1)</sup></b>	<b>Période cumulative 2009</b>	<b>Période comparable 2007-2008 <sup>(2)</sup></b>
<b>Revenus</b>				
Canada	<b>620,3</b>	583,0	<b>1 762,1</b>	1 671,7
États-Unis	-	-	-	<u>2 708,9</u>
	<b><u>620,3</u></b>	<u>583,0</u>	<b><u>1 762,1</u></b>	<u>4 380,6</u>
<b>Bénéfice d'exploitation avant amortissements (« BEAA »)</b>				
Canada	<b>60,1</b>	59,0	<b>171,3</b>	168,8
États-Unis	-	-	-	<u>63,4</u>
	<b><u>60,1</u></b>	<u>59,0</u>	<b><u>171,3</u></b>	<u>232,2</u>
<b>Quote-part de la perte dans Rite Aid Corporation</b>	<b>73,9</b>	31,6	<b>200,4</b>	61,2
<b>Bénéfice net (perte nette)</b>	<b>(399,2)</b>	9,5	<b>(458,5)</b>	11,4
Par action	<b>(1,66)</b>	0,04	<b>(1,87)</b>	0,04
<b>Bénéfice avant éléments spécifiques et la quote- part de la perte dans Rite Aid</b>	<b>36,7</b>	41,5	<b>104,1</b>	99,8
Par action	<b>0,15</b>	0,16	<b>0,43</b>	0,38

<sup>(1)</sup> Les données utilisées pour comparer les résultats du troisième trimestre de l'exercice financier 2009 terminé le 29 novembre 2008 proviennent de la période comparable terminée le 1<sup>er</sup> décembre 2007, soit le deuxième trimestre de l'exercice financier 2008.

<sup>(2)</sup> Les données utilisées pour comparer les résultats de la période de 39 semaines de l'exercice financier 2009 proviennent de la période comparable terminée le 1<sup>er</sup> décembre 2007, soit la période composée du quatrième trimestre de l'exercice financier 2007 ainsi que des premier et deuxième trimestres de l'exercice financier 2008.

**Faits saillants**

- Les revenus des opérations canadiennes ont augmenté de 6,4 % et s'établissaient à 620,3 millions de dollars comparativement à la période équivalente de 13 semaines qui, en raison du changement de la date de fin d'exercice financier, correspond au deuxième trimestre de l'exercice financier 2008.
- Le BEAA a atteint 60,1 millions de dollars, une augmentation de près de 2 % malgré la réduction du prix des médicaments génériques et la baisse de la marge grossiste moyenne pour la distribution des médicaments qui est passée de 6,33 % au deuxième trimestre de l'exercice financier 2008 à 6 % ce trimestre.
- La Compagnie a enregistré sa quote-part de la perte de Rite Aid de 73,9 millions de dollars (0,30 \$ par action du Groupe Jean Coutu) au cours du troisième trimestre de l'exercice financier 2009. La Compagnie a de plus enregistré une provision préliminaire pour perte de valeur de son placement dans Rite Aid de 357,8 millions de dollars (1,49 \$ par action du Groupe Jean Coutu).
- Au cours du troisième trimestre de l'exercice financier 2009, la Compagnie a procédé au rachat de 6,1 millions d'actions à droit de vote subalterne de catégorie A au prix moyen de 7,32 \$ par action pour un montant total de 44,7 millions de dollars dans le cadre de son programme de rachat d'actions dans le cours normal. En date du 29 novembre 2008, ces actions avaient toutes été annulées.

## Résultats financiers

« Les opérations canadiennes ont connu une bonne performance au cours du troisième trimestre. Nous avons maintenu nos objectifs de croissance ainsi que le rythme de nos projets d'expansion du réseau de pharmacies PJC. Nous sommes donc toujours en excellente position pour réaliser une importante augmentation de la surface de ventes de notre réseau pour l'exercice financier 2009 et accroître notre leadership dans les marchés que nous desservons » a souligné le président et chef de la direction, monsieur François J. Coutu. « En vertu des règles comptables en vigueur, la Compagnie a enregistré au troisième trimestre une provision préliminaire contre la valeur de son investissement dans Rite Aid suite à la baisse prolongée de son cours boursier. Les résultats divulgués récemment par Rite Aid font toutefois état d'une hausse de son BAIIA ajusté et d'un meilleur contrôle des coûts. »

## Présentation des états financiers

L'exercice financier terminé le 1<sup>er</sup> mars 2008 comprenait exceptionnellement 38 semaines et cinq jours en raison du changement de la date de fin d'exercice financier. Les informations contenues dans ce communiqué présentent une analyse des résultats d'exploitation par périodes afin d'assurer aux lecteurs une meilleure compréhension. Les données utilisées pour comparer les résultats du troisième trimestre de l'exercice financier 2009 (« T3-2009 ») terminé le 29 novembre 2008 proviennent de la période comparable de 13 semaines terminée le 1<sup>er</sup> décembre 2007, soit le 2<sup>e</sup> trimestre de l'exercice financier 2008 (« T2-2008 »). De même, les données utilisées pour comparer les résultats de la période de 39 semaines de l'exercice financier 2009 proviennent de la période comparable terminée le 1<sup>er</sup> décembre 2007, soit la période composée du quatrième trimestre de l'exercice financier 2007 ainsi que des premier et deuxième trimestres de l'exercice financier 2008.

## Perte nette

La perte nette réalisée au cours du troisième trimestre de l'exercice financier 2009 s'élevait à 399,2 millions de dollars (1,66 \$ par action) comparativement à un bénéfice net de 9,5 millions de dollars (0,04 \$ par action) au cours du deuxième trimestre de l'exercice financier 2008. Pour la période de 39 semaines, la perte nette s'élevait à 458,5 millions de dollars (1,87 \$ par action) comparativement à un bénéfice net de 11,4 millions de dollars (0,04 \$ par action) au cours de la période comparable. La perte nette du troisième trimestre est grandement attribuable à l'enregistrement d'une provision pour perte de valeur du placement dans Rite Aid. Tel que mentionné au cours des trimestres précédents, la Compagnie a réévalué sa position quant à la possibilité d'enregistrer une perte de valeur sur son investissement dans Rite Aid conformément aux normes comptables. Compte tenu de la détérioration de l'environnement économique aux États-Unis et du déclin important et prolongé de la valeur boursière des actions ordinaires de Rite Aid, la Compagnie effectuera une analyse exhaustive de son investissement dans Rite Aid au cours du quatrième trimestre. Au cours du présent trimestre, la Compagnie a enregistré une provision préliminaire de 357,8 millions de dollars (1,49 \$ par action) qui a été portée en diminution de la valeur comptable de ce placement. La Compagnie a utilisé la méthode des flux de trésorerie futurs actualisés pour estimer la juste valeur préliminaire de ce placement. La détermination de la perte de valeur finale, qui pourrait être significativement différente de la provision préliminaire, ainsi que l'ajustement à cette provision se feront au cours du quatrième trimestre.

Le bénéfice d'exploitation affichait une légère diminution de 0,6 % pour s'établir à 53,9 millions de dollars comparativement à 54,2 millions de dollars au cours de la période comparable de 13 semaines. Plusieurs facteurs ont eu un impact sur le bénéfice d'exploitation par rapport à la période correspondante. La croissance des ventes ainsi que les opérations de la filiale Pro Doc Ltée ont été favorables au bénéfice d'exploitation. D'autre part, la diminution du prix des médicaments génériques ainsi que la baisse de la marge grossiste moyenne pour la distribution des médicaments, qui est passée de 6,33 % au deuxième trimestre de l'exercice financier 2008 à 6 % ce trimestre, ont affecté le bénéfice d'exploitation à la baisse. De plus, l'amortissement des incitatifs versés aux franchisés était en hausse en raison des versements d'incitatifs plus importants survenus au cours de la période de 39 semaines terminée le 29 novembre 2008.

Au cours de l'exercice financier 2009, la Compagnie a changé la méthode de facturation de certains de ses revenus de fournisseurs, passant d'une facturation de remboursement de dépenses encourues à une facturation basée sur le volume d'achat. Conséquemment, ces revenus sont désormais constatés en réduction du coût des marchandises vendues. Au cours de l'exercice financier 2008, ces rabais de fournisseurs et les dépenses afférentes étaient constatés en réduction des dépenses de frais généraux et d'exploitation et l'excédent était constaté dans le coût des marchandises vendues.

La Compagnie a enregistré sa quote-part des résultats de Rite Aid au cours du troisième trimestre de l'exercice financier 2009. La quote-part de la perte incluse dans le bénéfice du Groupe Jean Coutu s'élevait à 73,9 millions de

dollars au cours du troisième trimestre 2009 (73,9 millions de dollars déduction faite des impôts, ou 0,30 \$ par action du Groupe Jean Coutu) comparativement à 31,6 millions de dollars (26,1 millions de dollars déduction faite des impôts, ou 0,10 \$ par action du Groupe Jean Coutu) au cours de la période comparable.

Le bénéfice avant éléments spécifiques et la quote-part de la perte de Rite Aid s'élevait à 36,7 millions de dollars (0,15 \$ par action) au cours du troisième trimestre de l'exercice financier 2009 comparativement à 41,5 millions de dollars (0,16 \$ par action) au cours du trimestre terminé le 1<sup>er</sup> décembre 2007. Le bénéfice avant éléments spécifiques et la quote-part de la perte de Rite Aid s'élevait à 104,1 millions de dollars (0,43 \$ par action) au cours des neuf premiers mois de l'exercice financier 2009 comparativement à 99,8 millions de dollars (0,38 \$ par action) au cours de la période comparable.

## Opérations canadiennes

### Ventes au détail

Les pourcentages de croissance des ventes au détail énoncés ci-après sont basés sur des périodes comparables.

Au cours du troisième trimestre, les ventes au détail totales réalisées par le réseau de franchisés canadien affichaient une augmentation de 5,0 % comparativement à la période comparable l'an dernier. Sur une base d'établissements comparables, les ventes au détail du réseau étaient en hausse de 3,2 %, celles de la section pharmaceutique se sont accrues de 4,5 % alors que celles de la section commerciale augmentaient de 1,6 % comparativement à la période comparable l'an dernier. Les ventes au détail pour la période ont atteint 850,0 millions de dollars.

Au cours de la période de 39 semaines, sur une base d'établissements comparables, les ventes au détail du réseau ont augmenté de 3,7 %, celles de la section pharmaceutique se sont accrues de 5,6 % alors que les ventes de la section commerciale ont augmenté de 0,5 %.

<b>CROISSANCE DES VENTES AU DÉTAIL</b> <i>(non vérifiées)</i>	<b>T3-2009</b>	<b>T2-2008</b>	<b>Période cumulative</b> <b>2009</b>	<b>Période comparable</b> <b>2007-2008</b>
<b>CANADA <sup>(1)</sup></b>				
<b>Croissance totale des ventes</b>				
Total	<b>5,0 %</b>	6,8 %	<b>5,0 %</b>	7,0 %
Section pharmaceutique	<b>6,5 %</b>	9,8 %	<b>6,9 %</b>	9,2 %
Section commerciale	<b>3,1 %</b>	1,1 %	<b>1,8 %</b>	3,4 %
<b>Croissance des ventes - établissements comparables</b>				
Total	<b>3,2 %</b>	6,1 %	<b>3,7 %</b>	6,5 %
Section pharmaceutique	<b>4,5 %</b>	9,5 %	<b>5,6 %</b>	8,9 %
Section commerciale	<b>1,6 %</b>	0,0 %	<b>0,5 %</b>	2,5 %

<sup>(1)</sup> Les ventes au détail des établissements franchisés ne sont pas incluses dans les états financiers consolidés de la Compagnie.

### Ventes des centres de distribution

Les ventes provenant des centres de distribution pour les opérations canadiennes atteignaient 562,1 millions de dollars au cours du troisième trimestre de l'exercice financier 2009 alors qu'elles atteignaient 526,6 millions de dollars au cours du trimestre terminé le 1<sup>er</sup> décembre 2007, soit une augmentation de 6,7 %.

### BEAA

Le BEAA des opérations canadiennes s'établissait à 60,1 millions de dollars au cours du troisième trimestre de l'exercice financier 2009 comparativement à 59,0 millions de dollars au cours du deuxième trimestre de l'exercice financier 2008, une augmentation de près de 2 %, et ce, malgré la réduction du prix des médicaments génériques et la baisse de la marge grossiste moyenne pour la distribution des médicaments qui est passée de 6,33 % au deuxième trimestre de l'exercice financier 2008 à 6 % ce trimestre. La hausse du BEAA est essentiellement attribuable à la croissance des revenus. Exprimé en pourcentage des revenus, le BEAA des opérations canadiennes pour le trimestre s'établissait à 9,7 % comparativement à 10,1 % lors du deuxième trimestre de l'exercice financier 2008.

Exprimé en pourcentage des revenus, le BEAA des opérations canadiennes pour la période de 39 semaines s'établissait également à 9,7 % comparativement à 10,1 % au cours de la période comparable.

### **Développement du réseau d'établissements**

Au cours du troisième trimestre de l'exercice financier 2009, 11 établissements ont ouvert leurs portes parmi lesquels on dénombre une nouvelle succursale, quatre acquisitions et six relocalisations. En date du 29 novembre 2008, le réseau de pharmacies PJC Jean Coutu comprenait 348 établissements.

### **Papiers commerciaux de tiers adossés à des actifs (« PCAA »)**

Compte tenu de l'information rendue disponible au cours de la période de trois mois terminée le 29 novembre 2008, des changements survenus dans les conditions de marché du crédit et de la revue des hypothèses utilisées compte tenu de ces nouvelles informations, la Compagnie a procédé à une nouvelle évaluation de la juste valeur de ses placements dans des PCAA.

Les flux de trésorerie actualisés se traduisaient par une juste valeur estimative du placement dans des PCAA de 25,2 millions de dollars au 29 novembre 2008, résultant en une perte de valeur supplémentaire de 3,6 millions de dollars (3,7 millions de dollars pour les périodes correspondantes) pour les périodes de 13 et 39 semaines terminées à cette date. La perte de valeur totale enregistrée s'élève à 10,7 millions de dollars (dont 7,1 millions de dollars a été enregistré au cours de l'exercice financier terminé le 1<sup>er</sup> mars 2008), représentant environ 30% de la valeur nominale.

### **Programme de rachat dans le cours normal**

Le 8 juillet 2008, la Compagnie annonçait son intention de racheter pour annulation jusqu'à 12 311 000 de ses actions à droit de vote subalterne de catégorie A en circulation (« Actions de catégorie A » ou « Actions ») au cours de la période de 12 mois se terminant le 10 juillet 2009. Ce nombre représente environ 10 % des Actions de catégorie A détenues dans le public et en circulation.

Au cours du troisième trimestre de l'exercice financier 2009, la Compagnie a procédé au rachat de 6 099 044 actions à droit de vote subalterne de catégorie A au prix moyen de 7,32 \$ par action pour un montant total de 44,7 millions de dollars. Au cours de la période de 39 semaines terminée le 29 novembre 2008, la Compagnie a procédé au rachat de 12 311 000 actions à droit de vote subalterne de catégorie A au prix moyen de 7,42 \$ par action pour un montant total de 91,4 millions de dollars et a ainsi complété les rachats prévus pour la période de 12 mois se terminant le 10 juillet 2009. En date du 29 novembre 2008, ces actions avaient toutes été annulées. Au cours de l'exercice financier 2008, la Compagnie avait racheté 13 672 800 actions de catégorie A au prix moyen de 12,93 \$ par action en vertu de ce programme.

La Compagnie considère que le rachat de ses actions de catégorie A constitue un moyen d'optimiser sa structure en capital et de créer de la valeur à long terme pour ses actionnaires.

### **Dividende**

Le conseil d'administration du Groupe Jean Coutu a déclaré un dividende trimestriel de 0,04 \$ par action payable le 6 février 2009 à tous les porteurs d'actions à droits de vote subalterne de catégorie A ainsi qu'aux porteurs d'actions de catégorie B inscrits aux registres de la Compagnie en date du 23 janvier 2009.

### **Perspectives**

Grâce à ses opérations au Canada et à sa souplesse financière, la Compagnie est en excellente position pour bénéficier de la croissance dans l'industrie des pharmacies de détail. Il est attendu que les tendances démographiques contribueront à la croissance de la consommation de médicaments d'ordonnance ainsi qu'à l'augmentation constante de l'utilisation de produits pharmaceutiques comme principale forme d'intervention en matière de soins de santé personnels. La direction est d'avis que ces tendances se maintiendront nonobstant le ralentissement économique actuel et que la Compagnie assurera la croissance de ses ventes grâce à la différenciation et à la qualité de son offre et de son niveau de service dans son réseau de pharmacies canadien qu'elle exploite en misant sur la croissance des ventes, son programme immobilier et l'efficacité de ses opérations.

### Conférence téléphonique

Les analystes financiers sont invités à participer à la conférence téléphonique qui se tiendra le 8 janvier 2009 à 9h00 portant sur les résultats du troisième trimestre. Le numéro sans frais à composer est le 1-888-789-9572, code d'accès 3273575 suivi de la touche dièse (#). Les médias et toutes personnes intéressées par ces résultats sont invités à écouter la conférence qui sera diffusée en direct et en différé à même le site Internet de Le Groupe Jean Coutu (PJC) inc. à l'adresse suivante : [www.jeancoutu.com](http://www.jeancoutu.com). La rediffusion complète de la conférence sera accessible en composant le numéro sans frais 1 800-408-3053 jusqu'au 8 février 2009. Le code d'accès à composer est 3273575 suivi de la touche dièse (#).

Les documents d'appui (renseignements additionnels et présentation aux investisseurs) sont disponibles sur [www.jeancoutu.com](http://www.jeancoutu.com) en cliquant sur le lien « Relations avec les investisseurs ». Les lecteurs peuvent également obtenir des renseignements et des documents complémentaires sur la Compagnie par l'entremise du site Internet [www.sedar.com](http://www.sedar.com).

### À propos du Groupe Jean Coutu

*Le Groupe Jean Coutu (PJC) inc. exploite un réseau de 348 établissements franchisés au Canada, tous situés dans les provinces de Québec, du Nouveau-Brunswick et de l'Ontario (sous les bannières PJC Jean Coutu, PJC Clinique et PJC Santé Beauté) et emploie plus de 16 000 personnes. Le Groupe Jean Coutu est une entreprise de grande renommée dans le domaine du commerce au détail en pharmacie au Canada. La Compagnie détient une participation importante dans Rite Aid Corporation, un des chefs de file des chaînes de pharmacies aux États-Unis, qui compte un peu plus de 4 900 établissements situés dans 31 états et dans le district de Columbia.*

*Ce communiqué de presse contient des « déclarations prospectives » qui comportent des risques et des incertitudes et qui se fondent sur les attentes, les estimations, les projections et les hypothèses actuelles de la Compagnie qui ont été faites par le Groupe en fonction de son expérience et de sa perception des tendances historiques. Toutes les déclarations qui ont trait à des attentes ou des projections concernant l'avenir, y compris des déclarations sur la stratégie de Groupe Jean Coutu en matière de croissance, les coûts, les résultats d'exploitation ou les résultats financiers sont des déclarations prospectives. Toutes les déclarations autres que les déclarations de faits historiques comprises dans ce communiqué, y compris les déclarations concernant les perspectives du secteur d'activités de la Compagnie et les perspectives, les projets, la situation financière et la stratégie d'affaires de la Compagnie, peuvent constituer des déclarations prospectives au sens de la législation et de la réglementation canadiennes en valeurs mobilières. Certaines déclarations prospectives peuvent être reconnues en raison de l'emploi de la marque du futur ou du conditionnel ou de certains termes comme « s'attendre à », « avoir l'intention de », « estimer », « projeter », « prévoir », « planifier », « croire » ou « continuer » ou de la forme négative de ces termes ou des variations de ces termes ou d'une terminologie semblable. Bien que la Compagnie soit d'avis que les attentes reflétées dans ces déclarations prospectives soient raisonnables, elle ne peut garantir qu'elles s'avéreront exactes. Ces déclarations ne garantissent pas le rendement futur et comprennent un certain nombre de risques, d'incertitudes et d'hypothèses. Ces déclarations ne tiennent pas compte de l'effet possible d'éléments non récurrents ou de fusions, d'acquisitions, d'aliénations, de radiation d'actifs ou d'autres opérations ou charges qui pourraient être annoncés ou qui pourraient avoir lieu après la date des présentes. Bien que la liste ci-dessous ne soit pas exhaustive, certains facteurs importants qui pourraient influencer sur nos résultats d'exploitation, notre situation financière et nos flux de trésorerie futurs et qui pourraient faire en sorte que nos résultats réels diffèrent considérablement de ceux exprimés dans ces déclarations prospectives sont l'investissement dans Rite Aid, les conditions économiques et financières et la conjoncture du marché, l'investissements dans les PCAA, les variations cycliques et saisonnières dans notre secteur d'activités, les changements de réglementation en ce qui a trait à la vente de médicaments d'ordonnance, la capacité d'attirer et de retenir les pharmaciens, l'intensité de la concurrence dans notre secteur d'activités, certains risques liés à la propriété, les risques liés aux tiers fournisseurs de services, des modifications technologiques qui affectent la demande à l'égard de nos produits et services, des interruptions de travail, y compris d'éventuelles grèves et des protestations de travailleurs, des modifications aux lois et aux règlements ou à leur interprétation, les modifications des règlements sur les impôts et des prises de positions comptables, le succès du modèle d'affaires de la Compagnie, la réputation des fournisseurs et des marques et le bien-fondé des hypothèses de la direction et d'autres facteurs indépendants de notre volonté.*

*Ces facteurs et d'autres pourraient faire en sorte que notre rendement et nos résultats financiers réels des périodes futures diffèrent considérablement des estimations ou projections concernant notre rendement ou nos résultats futurs exprimés, explicitement ou implicitement, dans ces déclarations prospectives. Les investisseurs et autres personnes sont avisés de ne pas se fier indûment aux déclarations prospectives. Pour plus d'information sur les risques, les incertitudes et les hypothèses qui feraient en sorte que les résultats réels de la Compagnie diffèrent des attentes actuelles, veuillez également vous reporter aux documents publics de la Compagnie disponibles à l'adresse [www.sedar.com](http://www.sedar.com) ou [www.jeancoutu.com](http://www.jeancoutu.com). D'autres détails et descriptions de ces facteurs et d'autres facteurs se retrouvent dans la notice annuelle sous la rubrique intitulée « Facteurs de risque » et dans la section « Risques et incertitudes » du présent communiqué de presse. Nous rejetons expressément toute obligation ou intention de mettre à jour ou de réviser les déclarations prospectives, que ce soit par suite d'une nouvelle information, d'événements futurs ou autrement, à moins que les lois applicables en matière de valeurs mobilières ne nous y obligent.*

*Ce communiqué contient également des informations non conformes aux PCGR. Ces informations sont réconciliées avec les données financières qui s'en rapprochent le plus tel que défini à la section « informations additionnelles » du rapport aux actionnaires du troisième trimestre 2008 de la Compagnie.*

**-30-**

**Source :** **Le Groupe Jean Coutu (PJC) inc.**  
André Belzile  
Premier vice-président, finances et affaires corporatives  
(450) 646-9760

**Renseignements :** Hélène Bisson  
Directrice principale, communications  
(450) 646-9611, poste 1165

## LE GROUPE JEAN COUTU (PJC) INC.

### Résultats consolidés

Pour les périodes terminées le 29 novembre 2008 et le 1er décembre 2007	13 semaines		39 semaines	
	2008	2007	2008	2007
<i>(non vérifiés, en millions de dollars canadiens sauf indication contraire)</i>	\$	\$	\$	\$
<b>Chiffre d'affaires</b>	<b>562,1</b>	526,6	<b>1 588,7</b>	4 210,7
<b>Autres produits</b>	<b>58,2</b>	56,4	<b>173,4</b>	169,9
	<b>620,3</b>	583,0	<b>1 762,1</b>	4 380,6
<b>Charges d'exploitation</b>				
Coût des marchandises vendues	<b>512,5</b>	477,7	<b>1 449,4</b>	3 377,0
Frais généraux et d'exploitation	<b>50,0</b>	47,2	<b>146,4</b>	745,1
Frais de restructuration	-	-	-	29,3
Amortissements	<b>3,9</b>	3,9	<b>11,9</b>	11,5
	<b>566,4</b>	528,8	<b>1 607,7</b>	4 162,9
<b>Bénéfice d'exploitation</b>	<b>53,9</b>	54,2	<b>154,4</b>	217,7
<b>Frais financiers</b>	<b>5,1</b>	0,3	<b>7,9</b>	75,9
<b>Ajustement du gain (gain) sur la cession du secteur de vente au détail</b>	-	3,5	-	(140,4)
<b>Pertes encourues suite aux remboursements anticipés des dettes</b>	-	-	-	178,9
<b>Bénéfice avant les éléments suivants</b>	<b>48,8</b>	50,4	<b>146,5</b>	103,3
<b>Quote-part de la perte dans des sociétés satellites</b>	<b>73,9</b>	31,6	<b>200,4</b>	61,2
<b>Provision pour perte de valeur d'un placement dans une société satellite</b>	<b>357,8</b>	-	<b>357,8</b>	-
<b>Impôts sur les bénéfices</b>	<b>16,3</b>	9,3	<b>46,8</b>	30,7
<b>Bénéfice net (perte nette)</b>	<b>(399,2)</b>	9,5	<b>(458,5)</b>	11,4
<b>Bénéfice (perte) par action, en dollars</b>				
De base	<b>(1,66)</b>	0,04	<b>(1,87)</b>	0,04
Dilué	<b>(1,66)</b>	0,04	<b>(1,87)</b>	0,04

### Résultat étendu consolidé

Pour les périodes terminées le 29 novembre 2008 et le 1er décembre 2007	13 semaines		39 semaines	
	2008	2007	2008	2007
<i>(non vérifié, en millions de dollars canadiens)</i>	\$	\$	\$	\$
<b>Bénéfice net (perte nette)</b>	<b>(399,2)</b>	9,5	<b>(458,5)</b>	11,4
<b>Autres éléments du résultat étendu (perte)</b>				
Écart de conversion des devises	<b>173,9</b>	(80,9)	<b>258,2</b>	(3,6)
Impôts sur les bénéfices sur le poste ci-dessus	-	14,1	-	15,1
	<b>173,9</b>	(66,8)	<b>258,2</b>	11,5
<b>Résultat étendu (perte)</b>	<b>(225,3)</b>	(57,3)	<b>( 200,3)</b>	22,9

L'information sectorielle fait partie intégrante des états financiers intermédiaires consolidés non vérifiés.

## LE GROUPE JEAN COUTU (PJC) INC.

### Variations de l'avoir des actionnaires consolidé

Pour les périodes terminées le 29 novembre 2008 et le 1er décembre 2007 <i>(non vérifiées, en millions de dollars canadiens)</i>	13 semaines		39 semaines	
	2008	2007	2008	2007
	\$	\$	\$	\$
<b>Capital-actions au début de la période</b>	<b>681,5</b>	789,6	<b>715,4</b>	789,5
Rachats de capital-actions	(33,4)	(59,4)	(67,3)	(59,6)
Options levées	-	0,3	-	0,6
<b>Capital-actions à la fin de la période</b>	<b>648,1</b>	730,5	<b>648,1</b>	730,5
<b>Surplus d'apport au début de la période</b>	<b>22,3</b>	6,7	<b>16,7</b>	4,5
Coût de la rémunération à base d'actions	0,3	-	0,8	2,2
Rémunération à base d'actions d'une société satellite - Rite Aid	3,6	8,6	8,7	8,6
<b>Surplus d'apport à la fin de la période</b>	<b>26,2</b>	15,3	<b>26,2</b>	15,3
<b>Bénéfices non répartis au début de la période</b>	<b>839,1</b>	1 312,6	<b>930,8</b>	1 333,9
Incidence de l'adoption de nouvelles normes comptables	-	-	-	(4,5)
Bénéfice net (perte nette)	(399,2)	9,5	(458,5)	11,4
	<b>439,9</b>	1 322,1	<b>472,3</b>	1 340,8
Dividendes	(9,7)	(10,3)	(29,3)	(28,5)
Excédent du coût d'acquisition sur la valeur comptable des actions à droit de vote subalterne catégorie A rachetées	(11,3)	(86,2)	(24,1)	(86,7)
<b>Bénéfice non répartis à la fin de la période</b>	<b>418,9</b>	1 225,6	<b>418,9</b>	1 225,6
<b>Cumul des autres éléments du résultat étendu (perte) au début de la période</b>	<b>(94,5)</b>	(99,4)	<b>(178,8)</b>	(177,7)
Écart de conversion des devises, déduction faite des impôts	173,9	(66,8)	258,2	11,5
<b>Cumul des autres éléments du résultat étendu (perte) à la fin de la période</b>	<b>79,4</b>	(166,2)	<b>79,4</b>	(166,2)
<b>Total de l'avoir des actionnaires</b>	<b>1 172,6</b>	1 805,2	<b>1 172,6</b>	1 805,2

L'information sectorielle fait partie intégrante des états financiers intermédiaires consolidés non vérifiés.

## LE GROUPE JEAN COUTU (PJC) INC.

<b>Bilans consolidés</b>	<b>Au 29 novembre 2008</b>	<b>Au 1er mars 2008</b>
<i>(en millions de dollars canadiens)</i>	<b>\$ (non vérifié)</b>	<b>\$ (vérifié)</b>
<b>Actif</b>		
À court terme		
Débiteurs	201,0	167,9
Stocks	165,4	154,7
Charges payées d'avance	5,4	5,2
	<b>371,8</b>	<b>327,8</b>
<b>Placements</b>	<b>856,6</b>	<b>1 143,2</b>
<b>Immobilisations</b>	<b>361,6</b>	<b>329,3</b>
<b>Écarts d'acquisition</b>	<b>35,7</b>	<b>35,3</b>
<b>Autres éléments de l'actif à long terme</b>	<b>142,2</b>	<b>113,7</b>
	<b>1 767,9</b>	<b>1 949,3</b>
<b>Passif</b>		
À court terme		
Créiteurs et charges à payer	233,9	201,7
Impôts à payer	39,2	62,9
Tranche à court terme de la dette à long terme	3,2	2,0
	<b>276,3</b>	<b>266,6</b>
<b>Dette à long terme</b>	<b>290,2</b>	<b>169,5</b>
<b>Autres éléments du passif à long terme</b>	<b>28,8</b>	<b>29,1</b>
	<b>595,3</b>	<b>465,2</b>
<b>Avoir des actionnaires</b>		
Capital-actions	648,1	715,4
Surplus d'apport	26,2	16,7
	<b>418,9</b>	<b>930,8</b>
Bénéfices non répartis	79,4	(178,8)
Cumul des autres éléments du résultat étendu (perte)	498,3	752,0
	<b>1 172,6</b>	<b>1 484,1</b>
	<b>1 767,9</b>	<b>1 949,3</b>

L'information sectorielle fait partie intégrante des états financiers intermédiaires consolidés non vérifiés.

## LE GROUPE JEAN COUTU (PJC) INC.

### Flux de trésorerie consolidés

	13 semaines		39 semaines	
Pour les périodes terminées le 29 novembre 2008 et le 1er décembre 2007	2008	2007	2008	2007
<i>(non vérifiés, en millions de dollars canadiens)</i>	\$	\$	\$	\$
<b>Activités d'exploitation</b>				
Bénéfice net (perte nette)	(399,2)	9,5	(458,5)	11,4
Éléments sans effet sur la trésorerie				
Amortissements	6,2	4,8	16,9	18,1
Ajustement du gain (gain) sur la cession du secteur de vente au détail	-	3,5	-	(140,4)
Radiation des frais de financement reportés	-	-	-	67,9
Variation de la juste valeur des papiers commerciaux de tiers adossés à des actifs	3,6	3,7	3,6	3,7
Quote-part de la perte dans des sociétés satellites	73,9	31,6	200,4	61,2
Provision pour perte de valeur d'un placement dans une société satellite	357,8	-	357,8	-
Impôts futurs	2,5	(0,2)	7,2	(37,2)
Autres	0,9	(3,2)	0,6	12,6
	45,7	49,7	128,0	(2,7)
Variation nette des éléments hors caisse de l'actif et du passif	22,8	4,9	(35,8)	48,1
Flux de trésorerie générés par les activités d'exploitation	68,5	54,6	92,2	45,4
<b>Activités d'investissement</b>				
Produit de la cession du secteur de vente au détail	-	(46,1)	-	2 404,0
Placements	(2,8)	(5,6)	(3,6)	(41,0)
Acquisition d'immobilisations	(19,6)	(7,1)	(41,0)	(32,7)
Produit de la cession d'immobilisations	0,5	-	0,8	6,7
Autres éléments de l'actif à long terme	(13,5)	(2,1)	(48,8)	(2,5)
Flux de trésorerie générés (utilisés) par les activités d'investissement	(35,4)	(60,9)	(92,6)	2 334,5
<b>Activités de financement</b>				
Variation nette de la facilité de crédit renouvelable, déduction faite des frais	21,4	154,2	121,4	154,1
Remboursement de dette à long terme	(0,1)	(0,1)	(0,3)	(2 381,1)
Émission de capital-actions	-	0,3	-	0,7
Rachats de capital-actions	(44,7)	(146,3)	(91,4)	(146,3)
Dividendes	(9,7)	(10,3)	(29,3)	(28,5)
Flux de trésorerie générés (utilisés) par les activités de financement	(33,1)	(2,2)	0,4	(2 401,1)
<b>Effet des fluctuations du taux de change sur la trésorerie et les équivalents de trésorerie</b>	-	(0,1)	-	(114,6)
<b>Diminution de la trésorerie et des équivalents de trésorerie</b>	-	(8,6)	-	(135,8)
<b>Trésorerie et équivalents de trésorerie au début de la période</b>	-	8,6	-	135,8
<b>Trésorerie et équivalents de trésorerie à la fin de la période</b>	-	-	-	-

L'information sectorielle fait partie intégrante des états financiers intermédiaires consolidés non vérifiés.

## LE GROUPE JEAN COUTU (PJC) INC.

### Information sectorielle consolidée

Pour les périodes terminées le 29 novembre 2008 et le 1er décembre 2007

(non vérifiée, en millions de dollars canadiens)

La Compagnie compte deux secteurs d'exploitation isolables : le franchisage et la vente au détail. Dans le cadre de ses activités de franchisage, la Compagnie agit à titre de franchiseur de la bannière « PJC Jean Coutu », exploite deux centres de distribution et coordonne plusieurs autres services pour ses franchisés. Au cours de l'exercice 2007, la Compagnie détenait un secteur de vente au détail constitué d'établissements de produits pharmaceutiques et autres qu'elle exploitait sous les bannières « Brooks » et « Eckerd ». Le 4 juin 2007, la Compagnie a vendu ses intérêts dans les établissements « Brooks » et « Eckerd » en contrepartie d'espèces et d'une participation dans les capitaux propres de Rite Aid Corporation (« Rite Aid »). En conséquence, le secteur de vente au détail de la Compagnie correspond à son placement dans Rite Aid.

La Compagnie évalue la performance de ses secteurs d'exploitation en se basant sur leur bénéfice d'exploitation avant amortissements qui n'est pas une mesure de performance définie par les principes comptables généralement reconnus (« PCGR ») du Canada. Cependant, la direction utilise cette mesure afin d'évaluer la performance opérationnelle de ses secteurs.

L'information sectorielle se résume comme suit :

	13 semaines		39 semaines	
	2008	2007	2008	2007
	\$	\$	\$	\$
<b>Revenus</b> <sup>(1)</sup>				
Franchisage	620,3	583,0	1 762,1	1 671,7
Vente au détail	-	-	-	2 708,9
	<b>620,3</b>	<b>583,0</b>	<b>1 762,1</b>	<b>4 380,6</b>
<b>Bénéfice d'exploitation avant amortissements</b>				
Franchisage	60,1	59,0	171,3	168,8
Vente au détail	-	-	-	63,4
	<b>60,1</b>	<b>59,0</b>	<b>171,3</b>	<b>232,2</b>
<b>Amortissements</b>				
Franchisage <sup>(2)</sup>	6,2	4,8	16,9	14,5
Vente au détail	-	-	-	82,2
Renversement de l'amortissement du secteur vente au détail lors de la consolidation <sup>(3)</sup>	-	-	-	(82,2)
	<b>6,2</b>	<b>4,8</b>	<b>16,9</b>	<b>14,5</b>
<b>Bénéfice d'exploitation</b>				
Franchisage	53,9	54,2	154,4	154,3
Vente au détail	-	-	-	(18,8)
Renversement de l'amortissement du secteur vente au détail lors de la consolidation <sup>(3)</sup>	-	-	-	82,2
	<b>53,9</b>	<b>54,2</b>	<b>154,4</b>	<b>217,7</b>

<sup>(1)</sup> Les revenus sont constitués du chiffre d'affaires et des autres produits.

<sup>(2)</sup> Incluant l'amortissement des incitatifs versés aux franchisés.

<sup>(3)</sup> Du 23 août 2006 au 4 juin 2007, la Compagnie avait cessé d'amortir les actifs relatifs à ses opérations américaines puisqu'ils étaient présentés à titre d'actifs destinés à la vente.

**LE GROUPE JEAN COUTU (PJC) INC.****Information sectorielle consolidée**

Pour les périodes terminées le 29 novembre 2008 et le 1er décembre 2007

*(non vérifiée, en millions de dollars canadiens)*

	13 semaines		39 semaines	
	2008	2007	2008	2007
	\$	\$	\$	\$
<b>Quote-part de la perte dans des sociétés satellites</b>				
Vente au détail <sup>(1)</sup>	73,9	31,6	200,4	61,2
	73,9	31,6	200,4	61,2
<b>Provision pour perte de valeur d'un placement dans une société satellite</b>				
Vente au détail <sup>(1)</sup>	357,8	-	357,8	-
	357,8	-	357,8	-
<b>Immobilisations payées</b>				
Franchisage	19,6	7,1	41,0	20,5
Vente au détail	-	-	-	12,2
	19,6	7,1	41,0	32,7
			<b>Au 29 novembre 2008</b>	<b>Au 1er mars 2008</b>
			\$	\$
<b>Immobilisations et écarts d'acquisition</b>				
Franchisage			397,3	364,6
			397,3	364,6
<b>Total de l'actif</b>				
Franchisage			966,9	860,0
Vente au détail <sup>(1)</sup>			801,0	1 089,3
			1 767,9	1 949,3

Les revenus, les immobilisations et écarts d'acquisition ainsi que le total de l'actif de la Compagnie pour les secteurs géographiques du Canada et des États-Unis correspondent respectivement aux secteurs de franchisage et de vente au détail.

<sup>(1)</sup> Représente la participation de la Compagnie dans Rite Aid.

## LE GROUPE JEAN COUTU (PJC) INC.

### Informations additionnelles non vérifiées

Pour les périodes terminées le 29 novembre 2008 et le 1er décembre 2007

(en millions de dollars canadiens à l'exception des marges brutes)

	13 semaines		39 semaines	
	2008	2007	2008	2007
	\$	\$	\$	\$
<b>Canada</b>				
<b>Chiffre d'affaires</b>	<b>562,1</b>	526,6	<b>1 588,7</b>	1 505,4
Coût des marchandises vendues	<b>512,5</b>	477,7	<b>1 449,4</b>	1 369,2
<b>Bénéfice brut</b>	<b>49,6</b>	48,9	<b>139,3</b>	136,2
En % du chiffre d'affaires	<b>8,8%</b>	9,3%	<b>8,8%</b>	9,0%
Autres produits <sup>(1)</sup>	<b>60,5</b>	57,3	<b>178,4</b>	169,3
Frais généraux et d'exploitation	<b>50,0</b>	47,2	<b>146,4</b>	136,7
<b>Bénéfice d'exploitation avant amortissements</b>	<b>60,1</b>	59,0	<b>171,3</b>	168,8
Amortissements <sup>(1)</sup>	<b>6,2</b>	4,8	<b>16,9</b>	14,5
<b>Bénéfice d'exploitation</b>	<b>53,9</b>	54,2	<b>154,4</b>	154,3

<sup>(1)</sup> L'amortissement des incitatifs versés aux franchisés est présenté avec les amortissements plutôt qu'appliqué en réduction des autres produits, tel que présenté dans les états financiers consolidés.

## LE GROUPE JEAN COUTU (PJC) INC.

### Informations additionnelles non vérifiées

Pour les périodes terminées le 29 novembre 2008 et le 1er décembre 2007

(en millions de dollars canadiens)

### Mesures non reconnues selon les PCGR - Bénéfice d'exploitation avant amortissements (« BEAA ») et le BEAA avant frais de restructuration

Le BEAA et le BEAA avant frais de restructuration ne sont pas des mesures de performance définies selon les principes comptables généralement reconnus (« PCGR ») du Canada. Cependant la direction utilise ces mesures afin d'évaluer la performance opérationnelle et financière de ses secteurs isolables. De plus, nous croyons que le BEAA et le BEAA avant frais de restructuration constituent des mesures additionnelles utilisées par les investisseurs afin d'évaluer le rendement de l'exploitation d'une entreprise et sa capacité à respecter ses obligations financières.

Le BEAA et le BEAA avant frais de restructuration ne représentent toutefois pas, et ne devraient pas être utilisés comme une alternative au bénéfice net ou aux flux de trésorerie générés par les activités d'exploitation, tels que définis par les PCGR. Par ailleurs, le BEAA et le BEAA avant frais de restructuration ne constituent pas nécessairement des indices que les flux de trésorerie seront suffisants pour nous permettre de respecter nos obligations financières. Enfin, nos définitions du BEAA et du BEAA avant frais de restructuration ne se comparent pas nécessairement à des mesures semblables présentées par d'autres entreprises.

Le bénéfice net (perte nette), une mesure de performance définie par les PCGR, est réconciliée ci-dessous avec le BEAA et le BEAA avant frais de restructuration.

	13 semaines		39 semaines	
	2008	2007	2008	2007
	\$	\$	\$	\$
<b>Bénéfice net (perte nette)</b>	<b>(399,2)</b>	9,5	<b>(458,5)</b>	11,4
Frais financiers	5,1	0,3	7,9	75,9
Ajustement du gain (gain) sur la cession du secteur de vente au détail	-	3,5	-	(140,4)
Pertes encourues suite aux remboursements anticipés des dettes	-	-	-	178,9
Quote-part de la perte dans des sociétés satellites	73,9	31,6	200,4	61,2
Provision pour perte de valeur d'un placement dans une société satellite	357,8	-	357,8	-
Impôts sur les bénéfices	16,3	9,3	46,8	30,7
<b>Bénéfice d'exploitation</b>	<b>53,9</b>	54,2	<b>154,4</b>	217,7
Amortissements, selon les états financiers	3,9	3,9	11,9	11,5
Amortissements des incitatifs versés aux franchisés <sup>(1)</sup>	2,3	0,9	5,0	3,0
<b>Bénéfice d'exploitation avant amortissements (« BEAA »)</b>	<b>60,1</b>	59,0	<b>171,3</b>	232,2
Frais de restructuration	-	-	-	29,3
<b>BEAA avant frais de restructuration</b>	<b>60,1</b>	59,0	<b>171,3</b>	261,5

<sup>(1)</sup> L'amortissement des incitatifs versés aux franchisés est appliqué en réduction des autres produits dans les états financiers consolidés.

## LE GROUPE JEAN COUTU (PJC) INC.

### Informations additionnelles non vérifiées

Pour les périodes terminées le 29 novembre 2008 et le 1er décembre 2007

(en millions de dollars canadiens sauf les montants relatifs aux actions)

### Mesures non reconnues selon les PCGR - Bénéfice (perte) avant éléments spécifiques ou bénéfice (perte) par action avant éléments spécifiques

Le bénéfice (perte) avant éléments spécifiques et le bénéfice (perte) par action avant éléments spécifiques ne sont pas des mesures reconnues selon les PCGR. La Compagnie croit qu'il est utile pour les investisseurs d'être informés des éléments importants de nature inhabituelle ou non répétitive qui ont influé positivement ou négativement sur les mesures qu'elle applique en conformité avec les PCGR et que les mesures non conformes aux PCGR mentionnées précédemment procurent aux investisseurs une mesure de performance permettant de comparer ses résultats entre les périodes sans tenir compte de ces éléments. Les mesures de la Compagnie qui excluent certains éléments n'ont aucune signification normalisée prescrite par les PCGR et ne sont pas nécessairement comparables à des mesures similaires présentées par d'autres compagnies. Par conséquent, elles ne doivent pas être prises en compte isolément.

Le bénéfice net (perte nette) est réconcilié ci-dessous avec le bénéfice (perte) avant éléments spécifiques. Tous les montants sont présentés, lorsque c'est applicable, déduction faite des impôts.

	13 semaines		39 semaines	
	2008	2007	2008	2007
	\$	\$	\$	\$
<b>Bénéfice net (perte nette)</b>	<b>(399,2)</b>	9,5	<b>(458,5)</b>	11,4
Frais de restructuration	-	-	-	17,1
Renversement de l'amortissement du secteur vente au détail lors de la consolidation	-	-	-	(47,9)
Pertes de change non réalisées sur éléments monétaires	<b>0,6</b>	-	<b>0,8</b>	10,3
Pertes non réalisées sur instruments financiers dérivés	-	-	-	3,1
Ajustement du gain (gain) sur la cession du secteur de vente au détail	-	2,9	-	(73,1)
Pertes encourues suite aux remboursements anticipés des dettes	-	-	-	125,0
Variation de la juste valeur des papiers commerciaux de tiers adossés à des actifs	<b>3,6</b>	3,0	<b>3,6</b>	3,0
Provision pour perte de valeur d'un placement dans une société satellite	<b>357,8</b>	-	<b>357,8</b>	-
<b>Bénéfice (perte) avant éléments spécifiques</b>	<b>(37,2)</b>	15,4	<b>(96,3)</b>	48,9

## LE GROUPE JEAN COUTU (PJC) INC.

### Informations additionnelles non vérifiées

Pour les périodes terminées le 29 novembre 2008 et le 1er décembre 2007

(en millions de dollars canadiens sauf les montants relatifs aux actions)

### Mesures non reconnues selon les PCGR - Bénéfice (perte) avant éléments spécifiques ou bénéfice (perte) par action avant éléments spécifiques (suite)

Le bénéfice net (perte nette) par action est réconcilié ci-dessous avec bénéfice (perte) par action avant éléments spécifiques. Tous les montants sont présentés, lorsque c'est applicable, déduction faite des impôts.

	13 semaines		39 semaines	
	2008	2007	2008	2007
	\$	\$	\$	\$
<b>Bénéfice (perte) par action</b>	<b>(1,66)</b>	0,04	<b>(1,87)</b>	0,04
Frais de restructuration	-	-	-	0,07
Renversement de l'amortissement du secteur vente au détail lors de la consolidation	-	-	-	(0,18)
Pertes de change non réalisées sur éléments monétaires	-	-	-	0,04
Pertes non réalisées sur instruments financiers dérivés	-	-	-	0,01
Ajustement du gain (gain) sur la cession du secteur de vente au détail	-	0,01	-	(0,28)
Pertes encourues suite aux remboursements anticipés des dettes	-	-	-	0,48
Variation de la juste valeur des papiers commerciaux de tiers adossés à des actifs	<b>0,02</b>	0,01	<b>0,02</b>	0,01
Provision pour perte de valeur d'un placement dans une société satellite	<b>1,49</b>	-	<b>1,46</b>	-
<b>Bénéfice (perte) par action avant éléments spécifiques</b>	<b>(0,15)</b>	0,06	<b>(0,39)</b>	0,19