



Communiqué de presse  
Pour diffusion immédiate

## LE GROUPE JEAN COUTU – RÉSULTATS DU PREMIER TRIMESTRE DE L'EXERCICE FINANCIER 2015

Longueuil, Québec, le 8 juillet 2014 — Le Groupe Jean Coutu (PJC) inc. (la « Société » ou le « Groupe Jean Coutu ») a publié aujourd'hui ses résultats financiers du trimestre terminé le 31 mai 2014.

### SOMMAIRE DES RÉSULTATS

(non audité, en millions de dollars canadiens, sauf les montants par action)

	T1-2015	T1-2014
	\$	\$
<b>Produits</b>	<b>688,6</b>	681,6
<b>Résultat opérationnel avant amortissements (« ROAA »)</b>	<b>82,0</b>	81,8
<b>Gains liés au placement dans Rite Aid</b>	–	54,4
<b>Résultat net</b>	<b>54,1</b>	108,6
Par action	<b>0,29</b>	0,51
<b>Résultat net avant gains liés au placement dans Rite Aid <sup>(1)</sup></b>	<b>54,1</b>	54,2
Par action	<b>0,29</b>	0,26

<sup>(1)</sup> Voir la section « Mesure financière non reconnue selon les IFRS ».

### FAITS SAILLANTS

- Le résultat net par action avant gains liés au placement dans Rite Aid a atteint 0,29 \$ au cours du premier trimestre de l'exercice financier 2015 comparativement à 0,26 \$ pour la même période de l'exercice financier précédent, soit une augmentation de 11,5 %.
- Hausse du résultat opérationnel avant amortissements (« ROAA ») de 0,2 % pour le premier trimestre de l'exercice financier 2015, malgré l'impact déflationniste sur les ventes de la section pharmaceutique d'une forte pénétration des médicaments génériques.
- Les travaux de construction du nouveau centre de distribution à Varennes ont officiellement débuté le 6 juin 2014.

## Résultats financiers

« Les résultats du premier trimestre de l'exercice financier 2015 témoignent de l'efficacité de notre plan d'affaires et ce, en dépit d'un marché toujours très concurrentiel » a souligné le président et chef de la direction, monsieur François J. Coutu. « Les stratégies commerciales que nous continuons à implanter, l'expansion de notre réseau et l'engagement de nos pharmaciens propriétaires affiliés et de leurs employés contribueront à favoriser notre croissance au cours des prochains trimestres ainsi qu'à maintenir notre leadership. »

## Produits

Les produits sont composés essentiellement des ventes ainsi que des autres produits tirés des activités de franchisage. Les ventes de marchandises aux franchisés PJC, la plupart par l'intermédiaire de nos centres de distribution, représentent la majeure partie de nos produits.

Les produits atteignaient 688,6 millions de dollars au cours du trimestre terminé le 31 mai 2014 comparativement à 681,6 millions de dollars pour le trimestre terminé le 1<sup>er</sup> juin 2013. Cette augmentation est attribuable à la croissance générale du marché ainsi qu'à l'expansion du réseau des établissements franchisés PJC, malgré l'impact déflationniste sur les produits lié à l'augmentation du volume des ordonnances de médicaments génériques par rapport aux médicaments d'origine ainsi que des réductions du prix des médicaments génériques.

## ROAA

Le ROAA affichait une hausse de 0,2 million de dollars et atteignait 82,0 millions de dollars au cours du trimestre terminé le 31 mai 2014 alors qu'il s'élevait à 81,8 millions de dollars au cours du trimestre terminé le 1<sup>er</sup> juin 2013. Pour le premier trimestre de l'exercice financier 2015, le ROAA a été affecté négativement par la charge de 2,1 millions de dollars des instruments de paiements fondés sur des actions (droits à la plus-value des actions et unités d'actions différées) comparativement à 0,7 millions de dollars pour le trimestre terminé le 1<sup>er</sup> juin 2013. Cette augmentation est principalement attribuable à la hausse de la cote boursière de l'action ordinaire de la Société. En pourcentage des produits, le ROAA s'établissait à 11,9 % au cours du premier trimestre de l'exercice financier 2015 comparativement à 12,0 % pour le même trimestre de l'exercice financier précédent.

## Pro Doc

Les ventes brutes de médicaments Pro Doc, déduction faite de l'élimination des transactions intersectorielles, atteignaient 48,3 millions de dollars au cours du trimestre terminé le 31 mai 2014 comparativement à 45,7 millions de dollars pour le trimestre terminé le 1<sup>er</sup> juin 2013. La contribution de Pro Doc au ROAA consolidé atteignait 22,7 millions de dollars au cours du trimestre terminé le 31 mai 2014 comparativement à 17,4 millions de dollars pour le trimestre terminé le 1<sup>er</sup> juin 2013. La contribution de Pro Doc au ROAA consolidé en pourcentage de ses ventes brutes, déduction faite de l'élimination des transactions intersectorielles, atteignait 47,0 % pour le premier trimestre de l'exercice financier 2015 comparativement à 38,1 % pour la même période de l'exercice financier précédent.

## Résultat net

Le résultat net s'élevait à 54,1 millions de dollars (0,29 \$ par action) au cours du trimestre terminé le 31 mai 2014 comparativement à 108,6 millions de dollars (0,51 \$ par action) pour le trimestre terminé le 1<sup>er</sup> juin 2013. La baisse du résultat net est principalement attribuable au gain de 54,4 millions de dollars lié au placement dans Rite Aid constaté au cours du premier trimestre de l'exercice financier 2014. Le résultat net avant gains liés au placement dans Rite Aid s'élevait à 54,1 millions de dollars (0,29 \$ par action) pour le premier trimestre de l'exercice financier 2015 comparativement à 54,2 millions de dollars (0,26 \$ par action) pour le premier trimestre de l'exercice financier 2014.

## Informations sur le réseau des établissements franchisés PJC

La Société agit à titre de franchiseur des bannières PJC Jean Coutu, PJC Clinique, PJC Jean Coutu Santé et PJC Jean Coutu Santé Beauté, exploite deux centres de distribution et coordonne plusieurs autres services pour ses franchisés.

Au cours du trimestre terminé le 31 mai 2014, sur une base d'établissements comparables, les ventes au détail du réseau PJC ont augmenté de 0,1 %, celles de la section pharmaceutique ont augmenté de 0,3 % alors que celles de la section commerciale diminuaient de 0,5 % comparativement à la période correspondante l'an dernier. Les ventes de médicaments en vente libre, qui représentaient 8,7 % des ventes au détail totales, ont

diminué de 0,1 % alors qu'elles avaient augmenté de 3,6 % pour la période correspondante de l'exercice financier 2014.

Les médicaments génériques ont atteint une proportion de 67,8 % des ordonnances durant le premier trimestre de l'exercice financier 2015 alors qu'ils représentaient 66,0 % des ordonnances pour la période comparable de l'exercice financier précédent. La croissance du nombre d'ordonnances de médicaments génériques dont les prix de vente sont inférieurs aux produits innovateurs, a eu un impact déflationniste sur les ventes au détail pour la section pharmaceutique. Pour le premier trimestre de l'exercice financier 2015 l'introduction de nouveaux médicaments génériques a réduit la croissance des ventes au détail de la section pharmaceutique de 1,1 % et les réductions de prix des médicaments génériques ont réduit la croissance de ces ventes de 1,2 %.

<b>Performance du réseau</b> <sup>(1)</sup> <i>(non audité)</i>	<b>T1-2015</b>	<b>T1-2014</b>
<b>Ventes au détail</b> <i>(en millions de dollars)</i>	<b>1 018,2 \$</b>	<b>1 010,2 \$</b>
<b>Croissance des ventes au détail</b> <i>(en %)</i>		
<b>Ensemble des établissements</b>		
Total	<b>0,8 %</b>	1,2 %
Section pharmaceutique	<b>0,9 %</b>	0,6 %
Section commerciale <sup>(2)</sup>	<b>0,3 %</b>	2,0 %
<b>Établissements comparables</b>		
Total	<b>0,1 %</b>	0,6 %
Section pharmaceutique	<b>0,3 %</b>	– %
Section commerciale <sup>(2)</sup>	<b>(0,5) %</b>	1,5 %
<b>Croissance du nombre de prescriptions</b> <i>(en %)</i>		
Ensemble des établissements	<b>4,2 %</b>	4,9 %
Établissements comparables	<b>3,7 %</b>	4,3 %

(1) Les ventes au détail des établissements franchisés ne sont pas incluses dans les états financiers consolidés de la Société.

(2) Les ventes de la section commerciale excluent les ventes de services qui sont incluses dans le total de la croissance des ventes au détail.

### Développement du réseau d'établissements franchisés PJC

Au cours du premier trimestre de l'exercice financier 2015, deux établissements du réseau de franchisés PJC ont ouvert leurs portes, dont une relocalisation. De plus, six établissements ont fait l'objet d'importantes rénovations ou d'un agrandissement.

Au 31 mai 2014, la superficie de vente du réseau PJC totalisait 3 113 000 pieds carrés comparativement à 3 046 000 pieds carrés au 1<sup>er</sup> juin 2013.

### Rachat d'actions

Le 30 avril 2014, la Société a annoncé son intention de racheter dans le cours normal à des fins d'annulation, lorsqu'elle le jugera opportun, un nombre maximal de 8 190 000 de ses actions à droit de vote subalterne catégorie « A » en circulation. Au cours du premier trimestre de l'exercice financier 2015, la Société n'a procédé à aucun rachat d'actions à droit de vote subalterne catégorie « A ».

### Dividende

Le conseil d'administration du Groupe Jean Coutu a déclaré un dividende trimestriel de 0,10 \$ par action. Ce dividende sera versé le 8 août 2014 à tous les porteurs d'actions à droits de vote subalterne catégorie « A » ainsi qu'aux porteurs d'actions catégorie « B » inscrits aux registres de la Société au 25 juillet 2014.

### Nouveau centre de distribution à Varennes

Les travaux de construction des futurs bureaux administratifs et du centre de distribution à Varennes ont officiellement débuté le 6 juin 2014 avec la cérémonie de la première pelletée de terre. Ce projet qui représente un investissement d'environ 190,0 millions de dollars devrait être complété au cours du premier trimestre de l'exercice financier 2017.

### Stratégies et perspectives

Grâce à ses opérations et à sa souplesse financière, la Société est en excellente position pour bénéficier de la croissance dans l'industrie des pharmacies de détail. Il est attendu que les tendances démographiques contribueront à la croissance de la consommation de médicaments d'ordonnance ainsi qu'à l'augmentation constante de l'utilisation de produits pharmaceutiques comme principale forme d'intervention en matière de soins

de santé personnels. La direction est d'avis que ces tendances se maintiendront et que la Société assurera la croissance de ses ventes grâce à la différenciation et à la qualité de son offre et de son niveau de service offert à son réseau de franchisés, en misant sur la croissance des ventes, son programme immobilier et l'efficacité de ses opérations. La croissance du nombre d'ordonnances de médicaments génériques, dont les prix de vente sont inférieurs aux produits innovateurs, aura toutefois un impact déflationniste sur les ventes au détail en pharmacie, mais l'augmentation du volume du secteur opérationnel des médicaments génériques aura un effet positif sur les marges consolidées.

### **Conférence téléphonique**

Les analystes financiers et investisseurs sont invités à participer à la conférence téléphonique qui se tiendra le 8 juillet 2014 à 8 h 30 portant sur les résultats du premier trimestre de l'exercice financier 2015. Le numéro à composer est le 514-861-2909 ou sans frais au 1-888-789-9572, code d'accès 1687559 suivi de la touche dièse (#). Les médias et toutes personnes intéressées par ces résultats sont invités à écouter la conférence qui sera diffusée en direct et en différé à même le site Internet de Le Groupe Jean Coutu (PJC) inc. à l'adresse suivante : [www.jeancoutu.com](http://www.jeancoutu.com). La rediffusion complète de la conférence sera accessible en composant le 514-861-2272 ou sans frais au 1-800-408-3053 jusqu'au 8 août 2014. Le code d'accès à composer est 8738868 suivi de la touche dièse (#).

Les documents d'appui (rapport de gestion et présentation aux investisseurs) sont disponibles sur [www.jeancoutu.com](http://www.jeancoutu.com) en cliquant sur le lien « Relations avec les investisseurs ». Les lecteurs peuvent également obtenir des renseignements et des documents complémentaires sur la Société par l'entremise du site Internet [www.sedar.com](http://www.sedar.com).

### **À propos du Groupe Jean Coutu**

*Le Groupe Jean Coutu est une entreprise renommée dans le domaine du commerce de détail en pharmacie au Canada. La Société exploite un réseau de 414 établissements franchisés, tous situés dans les provinces de Québec, du Nouveau-Brunswick et de l'Ontario sous les bannières PJC Jean Coutu, PJC Clinique, PJC Santé et PJC Santé Beauté qui emploie près de 20 000 personnes. De plus, le Groupe Jean Coutu possède Pro Doc Itée (« Pro Doc »), une filiale située au Québec, qui fabrique des médicaments génériques.*

*Ce communiqué de presse contient des déclarations prospectives qui comportent des risques et des incertitudes et qui se fondent sur les attentes, les estimations, les projections et les hypothèses actuelles de la Société qui ont été faites par celle-ci en fonction de son expérience et de sa perception des tendances historiques. Toutes les déclarations qui ont trait à des attentes ou des projections concernant l'avenir, y compris des déclarations sur la stratégie de la Société en matière de croissance, les coûts, la performance financière ou les résultats financiers sont des déclarations prospectives. Toutes les déclarations autres que les déclarations de faits historiques comprises dans ce communiqué de presse, y compris les déclarations concernant les perspectives du secteur d'activités de la Société et les perspectives, les projets, la situation financière et la stratégie d'affaires de la Société, peuvent constituer des déclarations prospectives au sens de la législation et de la réglementation canadiennes en valeurs mobilières. Certaines déclarations prospectives peuvent être reconnues en raison de l'emploi de la marque du futur ou du conditionnel ou de certains termes comme « s'attendre à », « avoir l'intention de », « estimer », « projeter », « prévoir », « planifier », « croire » ou « continuer », ou de la forme négative de ces termes, ou des variations de ces termes ou d'une terminologie semblable. Bien que la Société soit d'avis que les attentes reflétées dans ces déclarations prospectives soient raisonnables, elle ne peut garantir qu'elles s'avéreront exactes. Ces déclarations ne garantissent pas le rendement futur et comprennent un certain nombre de risques, d'incertitudes et d'hypothèses. Ces déclarations ne tiennent pas compte de l'effet possible d'éléments non récurrents ou de fusions, d'acquisitions, d'aliénations, de radiations d'actif, ou d'autres opérations ou charges qui pourraient être annoncés ou qui pourraient avoir lieu après la date des présentes. Bien que la liste ci-dessous ne soit pas exhaustive, certains facteurs importants qui pourraient influencer la performance financière, la situation financière et les flux de trésorerie futurs de la Société, et qui pourraient faire en sorte que ses résultats réels diffèrent considérablement de ceux exprimés dans ces déclarations prospectives, sont des changements de législation ou de réglementation en ce qui a trait à la vente de médicaments d'ordonnance et à l'exercice de la pharmacie, des modifications aux lois et aux règlements ou à leur interprétation, le succès du modèle d'affaires de la Société, des modifications aux règlements sur les impôts et des prises de position comptables, les variations cycliques et saisonnières dans le secteur d'activités de la Société, l'intensité de la concurrence dans notre secteur d'activités, la réputation des fournisseurs et des marques, des interruptions de travail, y compris d'éventuelles grèves et protestations de travailleurs, la capacité de la Société d'attirer et de retenir les pharmaciens, le bien-fondé des hypothèses de la direction et d'autres facteurs indépendants de la volonté de la Société. Ces facteurs et d'autres pourraient faire en sorte que le*

*rendement et les résultats financiers réels de la Société au cours de périodes futures diffèrent considérablement des estimations ou projections concernant son rendement ou ses résultats futurs exprimés, explicitement ou implicitement, dans ces déclarations prospectives.*

*Les déclarations prospectives sont fournies dans le but de faciliter la compréhension de la situation financière et des résultats d'exploitation de la Société, en plus de présenter de l'information à propos des attentes et des plans de la direction pour l'avenir. Les investisseurs et les autres personnes sont donc avisés que ces déclarations peuvent ne pas être appropriées à d'autres fins et qu'ils ne devraient pas s'y fier indûment. Pour plus d'information sur les risques, les incertitudes et les hypothèses qui feraient en sorte que les résultats réels de la Société diffèrent des attentes actuelles, veuillez également vous reporter aux documents publics de la Société disponibles à l'adresse [www.sedar.com](http://www.sedar.com) ou [www.jeancoutu.com](http://www.jeancoutu.com). D'autres détails et descriptions de ces facteurs et d'autres facteurs se retrouvent dans la notice annuelle de la Société sous la section intitulée « Facteurs de risque » ainsi que dans les sections « Principales estimations comptables », « Risques et incertitudes » et « Stratégies et perspectives » du rapport de gestion de la Société pour l'exercice financier terminé le 1<sup>er</sup> mars 2014. Les déclarations prospectives du présent communiqué de presse reflètent les attentes de la Société en date de la présente et sont sujettes à changement après cette date. La société rejette expressément toute obligation ou intention de mettre à jour ou de réviser les déclarations prospectives, que ce soit par suite d'une nouvelle information, d'événements futurs ou autrement, à moins que les lois applicables en matière de valeurs mobilières ne l'y obligent.*

- 30 -

**Source :** **Le Groupe Jean Coutu (PJC) inc.**  
André Belzile  
Premier vice-président, finances et affaires corporatives  
(450) 646-9760

**Renseignements :** Hélène Bisson  
Vice-présidente, communications  
(450) 646-9611, poste 1165

## LE GROUPE JEAN COUTU (PJC) INC.

### États consolidés résumés du résultat

13 semaines

Pour les périodes terminées le 31 mai 2014 et le 1er juin 2013

2014 2013

(non audités, en millions de dollars canadiens sauf indication contraire)

\$ \$

<b>Ventes</b>	<b>619,6</b>	614,0
<b>Autres produits</b>	<b>69,0</b>	67,6
	<b>688,6</b>	681,6
<b>Charges opérationnelles</b>		
Coût des ventes	<b>534,6</b>	534,0
Frais généraux et opérationnels	<b>72,0</b>	65,8
<b>Résultat opérationnel avant amortissements</b>	<b>82,0</b>	81,8
Amortissements	<b>8,0</b>	8,0
<b>Résultat opérationnel</b>	<b>74,0</b>	73,8
<b>Revenus financiers</b>	<b>(0,3)</b>	(0,6)
<b>Résultat avant les éléments suivants</b>	<b>74,3</b>	74,4
<b>Gains sur dispositions du placement dans Rite Aid</b>	-	54,4
<b>Résultat avant la charge d'impôt sur le résultat</b>	<b>74,3</b>	128,8
<b>Impôt sur le résultat</b>	<b>20,2</b>	20,2
<b>Résultat net</b>	<b>54,1</b>	108,6
<b>Résultat de base et dilué par action, en dollars</b>	<b>0,29</b>	0,51

### États consolidés résumés du résultat global

13 semaines

Pour les périodes terminées le 31 mai 2014 et le 1er juin 2013

2014 2013

(non audités, en millions de dollars canadiens)

\$ \$

<b>Résultat net</b>	<b>54,1</b>	108,6
<b>Autres éléments du résultat global, déduction faite d'impôt de néant</b>		
<b>Éléments qui seront reclassés ultérieurement en résultat net :</b>		
Actif financier disponible à la vente :		
Variation de juste valeur	-	177,8
Reclassement au résultat net de gains sur dispositions	-	(54,4)
	-	123,4
<b>Total du résultat global</b>	<b>54,1</b>	232,0

## LE GROUPE JEAN COUTU (PJC) INC.

### États consolidés résumés des variations des capitaux propres

Pour les périodes terminées le 31 mai 2014 et le 1er juin 2013

(non audités, en millions de dollars canadiens)

	Capital-actions	Actions autodétenues	Surplus d'apport	Placement dans Rite Aid	Résultats non distribués	Total des capitaux propres
	\$	\$	\$	\$	\$	\$
Solde au 1er mars 2014	<b>422,1</b>	<b>(3,0)</b>	<b>55,1</b>	-	<b>457,9</b>	<b>932,1</b>
Résultat net	-	-	-	-	<b>54,1</b>	<b>54,1</b>
Autres éléments du résultat global	-	-	-	-	-	-
Total du résultat global	-	-	-	-	<b>54,1</b>	<b>54,1</b>
Dividendes	-	-	-	-	<b>(18,9)</b>	<b>(18,9)</b>
Coût des paiements fondés sur des actions	-	-	<b>0,2</b>	-	-	<b>0,2</b>
Options exercées	<b>0,6</b>	-	<b>(0,1)</b>	-	-	<b>0,5</b>
<b>Solde au 31 mai 2014</b>	<b>422,7</b>	<b>(3,0)</b>	<b>55,2</b>	-	<b>493,1</b>	<b>968,0</b>
Solde au 2 mars 2013	537,1	(2,2)	1,7	40,8	533,4	1 110,8
Résultat net	-	-	-	-	108,6	108,6
Autres éléments du résultat global	-	-	-	123,4	-	123,4
Total du résultat global	-	-	-	123,4	108,6	232,0
Rachat d'actions	(18,0)	-	-	-	(37,9)	(55,9)
Dividendes	-	-	-	-	(18,2)	(18,2)
Coût des paiements fondés sur des actions	-	-	0,3	-	-	0,3
Options exercées	1,8	-	(0,1)	-	-	1,7
Solde au 1er juin 2013	520,9	(2,2)	1,9	164,2	585,9	1 270,7

## LE GROUPE JEAN COUTU (PJC) INC.

### États consolidés résumés de la situation financière

	Au 31 mai 2014	Au 1er mars 2014
<i>(non audités, en millions de dollars canadiens)</i>	\$	\$
<i>Actifs courants</i>		
Encaisse	116,4	74,3
Créances clients et autres débiteurs	215,4	206,9
Stocks	188,4	189,8
Charges payées d'avance	6,4	6,2
	<b>526,6</b>	<b>477,2</b>
<i>Actifs non courants</i>		
Créances à long terme de franchisés	24,0	23,7
Placements dans des entreprises associées et coentreprises	14,7	13,6
Immobilisations corporelles	364,5	361,1
Immeubles de placement	24,5	24,7
Immobilisations incorporelles	200,4	202,0
Goodwill	36,0	36,0
Impôt différé	10,9	11,3
Autres éléments de l'actif à long terme	15,9	15,0
<b>Total de l'actif</b>	<b>1 217,5</b>	<b>1 164,6</b>
<i>Passifs courants</i>		
Fournisseurs et autres créditeurs	221,5	209,3
Impôt exigible	9,8	4,6
	<b>231,3</b>	<b>213,9</b>
<i>Passifs non courants</i>		
Impôt différé	0,5	1,0
Autres éléments du passif à long terme	17,7	17,6
<b>Total du passif</b>	<b>249,5</b>	<b>232,5</b>
<b>Capitaux propres</b>	<b>968,0</b>	<b>932,1</b>
<b>Total du passif et des capitaux propres</b>	<b>1 217,5</b>	<b>1 164,6</b>

## LE GROUPE JEAN COUTU (PJC) INC.

### Tableaux consolidés résumés des flux de trésorerie

13 semaines

Pour les périodes terminées le 31 mai 2014 et le 1er juin 2013

2014

2013

(non audités, en millions de dollars canadiens)

\$

\$

#### Activités opérationnelles

Résultat net	54,1	108,6
Ajustements :		
Amortissements	8,0	8,0
Gains sur dispositions du placement dans Rite Aid	-	(54,4)
Revenu d'intérêts	(0,4)	(0,4)
Impôt sur le résultat	20,2	20,2
Autres	1,2	0,5

---

	83,1	82,5
--	------	------

Variation nette des éléments hors caisse de l'actif et du passif	4,5	(6,8)
--	-----	-------

Intérêts encaissés	0,3	0,1
--------------------	-----	-----

Impôt sur le résultat payé	(15,1)	(18,7)
----------------------------	--------	--------

---

Flux de trésorerie liés aux activités opérationnelles	72,8	57,1
---	------	------

#### Activités d'investissement

Produits de la cession du placement dans Rite Aid	-	162,1
Investissements dans une entreprise associée et une coentreprise	(1,0)	-
Acquisitions d'immobilisations corporelles	(8,7)	(4,5)
Acquisitions d'immeubles de placement	-	(0,2)
Variation nette des créances à long terme de franchisés	(1,4)	(0,3)
Acquisitions d'immobilisations incorporelles	(1,2)	-

---

Flux de trésorerie liés aux activités d'investissement	(12,3)	157,1
--	--------	-------

#### Activités de financement

Émission d'actions	0,5	1,7
Rachat d'actions	-	(10,8)
Dividendes versés	(18,9)	(18,2)

---

Flux de trésorerie liés aux activités de financement	(18,4)	(27,3)
--	--------	--------

<b>Variation nette de la trésorerie et des équivalents de trésorerie</b>	<b>42,1</b>	<b>186,9</b>
--	-------------	--------------

<b>Trésorerie et équivalents de trésorerie au début de la période</b>	<b>74,3</b>	<b>(1,6)</b>
---	-------------	--------------

---

<b>Trésorerie et équivalents de trésorerie à la fin de la période</b>	<b>116,4</b>	<b>185,3</b>
---	--------------	--------------

## LE GROUPE JEAN COUTU (PJC) INC.

### Informations additionnelles non auditées

Pour les périodes terminées le 31 mai 2014 et le 1er juin 2013

(en millions de dollars canadiens sauf les montants par action)

### Mesure financière non reconnue selon les IFRS

Le résultat net (ou le résultat net par action) avant gains liés au placement dans Rite Aid n'est pas une mesure reconnue selon les IFRS. La Société croit qu'il est utile pour les investisseurs d'être informés des éléments importants de nature inhabituelle ou non répétitive qui ont influé positivement ou négativement sur les mesures qu'elle applique en conformité avec les IFRS et que la mesure non conforme aux IFRS mentionnée précédemment procure aux investisseurs une mesure de performance permettant de comparer les résultats entre les périodes sans tenir compte de ces éléments. La mesure de la Société qui exclut certains éléments n'a aucune signification normalisée prescrite par les IFRS et n'est pas nécessairement comparable à des mesures similaires présentées par d'autres sociétés. Par conséquent, elle ne doit pas être prise en compte isolément.

Le résultat net et le résultat de base par action sont rapprochés ci-après avec le résultat net (ou le résultat net par action) avant gains liés au placement dans Rite Aid. Tous les montants sont présentés, lorsque c'est applicable, déduction faite des impôts.

	13 semaines	
	2014	2013
	\$	\$
<b>Résultat net</b>	<b>54,1</b>	108,6
Gains sur dispositions du placement dans Rite Aid	-	(54,4)
<b>Résultat net avant gains liés au placement dans Rite Aid</b>	<b>54,1</b>	54,2
<b>Résultat de base par action</b>	<b>0,29</b>	0,51
Gains sur dispositions du placement dans Rite Aid	-	(0,25)
<b>Résultat net par action avant gains liés au placement dans Rite Aid</b>	<b>0,29</b>	0,26