



Communiqué de presse
Pour diffusion immédiate

LE GROUPE JEAN COUTU – RÉSULTATS DU PREMIER TRIMESTRE DE L'EXERCICE FINANCIER 2017

Varenes, Québec, le 5 juillet 2016 — Le Groupe Jean Coutu (PJC) inc. (la « Société » ou le « Groupe Jean Coutu ») a publié aujourd'hui ses résultats financiers du trimestre terminé le 28 mai 2016.

SOMMAIRE DES RÉSULTATS

(non audité, en millions de dollars canadiens, sauf les montants par action)

	T1 - 2017	T1 - 2016
	\$	\$
Produits	723,6	712,4
Résultat opérationnel avant amortissements (« ROAA »)	77,0	83,0
Résultat net	49,0	50,6
Par action	0,27	0,27

Faits saillants

- Les produits ont augmenté de 1,6 % pour atteindre 723,6 millions de dollars pour le premier trimestre de l'exercice financier 2017 comparativement au même trimestre de l'an dernier.
- Le résultat net par action a atteint 0,27 \$ au cours du premier trimestre de l'exercice financier 2017 de même qu'au cours du premier trimestre de l'exercice financier précédent.

Résultats financiers

« Au cours du premier trimestre, les ventes au détail du réseau ont affiché une augmentation et ce, en dépit d'un environnement très compétitif et d'un contexte réglementaire difficile, ce qui démontre l'efficacité de nos stratégies et la force de notre marque » a indiqué le président et chef de la direction, monsieur François J. Coutu. « Nous continuerons à mettre les efforts nécessaires afin d'atteindre les objectifs que nous nous sommes fixés et ainsi demeurer leader dans notre secteur ».

Produits

Les produits sont composés essentiellement des ventes ainsi que des autres produits tirés des activités de franchisage. Les ventes de marchandises aux franchisés PJC par l'intermédiaire de nos centres de distribution représentent la majeure partie de nos produits.

Les produits ont atteint 723,6 millions de dollars pour le trimestre terminé le 28 mai 2016 comparativement à 712,4 millions de dollars pour le trimestre terminé le 30 mai 2015. Cette augmentation est attribuable à la croissance générale du marché ainsi qu'à l'expansion du réseau des établissements franchisés PJC, malgré l'impact déflationniste sur les produits de l'augmentation du volume des ordonnances de médicaments génériques par rapport aux médicaments d'origine ainsi que des réductions du prix des médicaments génériques.

ROAA

Le ROAA a affiché une baisse de 6,0 millions de dollars pour atteindre 77,0 millions de dollars pour le trimestre terminé le 28 mai 2016 alors qu'il s'était élevé à 83,0 millions de dollars pour le trimestre terminé le 30 mai 2015. Un renversement de 0,1 million de dollars du passif pour les instruments de paiements fondés sur des actions (droits à la plus-value des actions et unités d'actions différées) a été enregistré au premier trimestre de l'exercice financier 2017 comparativement à 2,1 millions de dollars pour le premier trimestre de l'exercice financier 2016. La variation de la charge pour ces instruments de paiements est principalement attribuable à la fluctuation de la cote boursière de l'action ordinaire de la Société. Le ROAA excluant la charge pour ces instruments de paiements a affiché une baisse de 4,0 millions de dollars comparativement au même trimestre de l'année précédente. Cette baisse est principalement expliquée par une augmentation de 4,2 millions de dollars des frais généraux et opérationnels tels que les dépenses de main-d'œuvre plus élevées liées à la transition au nouvel emplacement de Varennes, l'inflation annuelle et l'augmentation du volume distribué. En pourcentage des produits, le ROAA s'est établi à 10,6 % pour le premier trimestre de l'exercice financier 2017 comparativement à 11,7 % pour le même trimestre de l'exercice financier précédent.

Pro Doc

Les ventes brutes de médicaments Pro Doc, déduction faite de l'élimination des transactions intersectorielles, ont atteint 51,5 millions de dollars pour le trimestre terminé le 28 mai 2016 comparativement à 50,3 millions de dollars pour le trimestre terminé le 30 mai 2015. La contribution de Pro Doc au ROAA consolidé a atteint 21,3 millions de dollars pour le trimestre terminé le 28 mai 2016 comparativement à 22,3 millions de dollars pour le trimestre terminé le 30 mai 2015. La contribution de Pro Doc au ROAA consolidé en pourcentage de ses ventes brutes, déduction faite de l'élimination des transactions intersectorielles, a atteint 41,4 % pour le premier trimestre de l'exercice financier 2017 comparativement à 44,3 % pour la même période de l'exercice financier précédent.

Résultat net

Le résultat net s'est élevé à 49,0 millions de dollars (0,27 \$ par action) pour le trimestre terminé le 28 mai 2016 comparativement à 50,6 millions de dollars (0,27 \$ par action) pour le trimestre terminé le 30 mai 2015.

Au cours de la période de 13 semaines terminée le 30 mai 2015, une provision fiscale de 4,7 millions de dollars a été comptabilisée suite à un jugement rendu par la Cour d'appel du Québec. L'audition à la Cour Suprême du Canada de l'appel faite par la Société a eu lieu le 18 mai 2016. La Société est en attente de la décision de la Cour Suprême du Canada dans ce dossier.

Informations sur le réseau des établissements franchisés PJC

La Société agit à titre de franchiseur des bannières PJC Jean Coutu, PJC Clinique, PJC Jean Coutu Santé et PJC Jean Coutu Santé Beauté, exploite deux centres de distribution et coordonne plusieurs autres services pour ses franchisés.

Pour le trimestre terminé le 28 mai 2016, sur une base d'établissements comparables, les ventes au détail du réseau PJC ont augmenté de 1,1 %, celles de la section pharmaceutique ont augmenté de 0,5 % alors que celles de la section commerciale ont augmenté de 2,3 % comparativement à la période correspondante l'an dernier. Les ventes de médicaments en vente libre, qui représentaient 9,0 % des ventes au détail totales, ont augmenté de 3,9 % alors qu'elles avaient augmenté de 4,4 % pour la période correspondante de l'exercice financier 2016.

Les médicaments génériques ont atteint une proportion de 70,7 % des ordonnances durant le premier trimestre de l'exercice financier 2017 alors qu'ils représentaient 69,1 % des ordonnances pour la période comparable de l'exercice financier précédent. La croissance du nombre d'ordonnances de médicaments génériques dont les prix de vente sont inférieurs aux produits innovateurs a eu un impact déflationniste sur les ventes au détail pour la section pharmaceutique.

Pour le premier trimestre de l'exercice financier 2017, l'introduction de nouveaux médicaments génériques a réduit la croissance des ventes au détail de la section pharmaceutique de 0,2 %. De plus, les réductions de prix des médicaments génériques ont réduit la croissance des ventes au détail de 0,2 % et les prélèvements périodiques convenus entre le ministère de la santé et des services sociaux (MSSS) et l'association québécoise des pharmaciens propriétaires (AQPP) ont réduit la croissance de ces ventes d'un 1,3 % additionnel. La croissance du nombre de prescriptions pour l'ensemble des établissements de 4,0 % durant cette période a excédé de 3,2 % la croissance des ventes au détail de la section pharmaceutique (0,8 %). Cet écart est principalement attribuable à l'impact déflationniste de la progression des ordonnances de médicaments

génériques, à une croissance plus faible des ventes de nouveaux médicaments d'exception à coûts élevés ainsi qu'à l'impact des prélèvements périodiques du MSSS au cours du dernier trimestre.

Performance du réseau ⁽¹⁾ (non audité)	T1 - 2017	T1 - 2016
Ventes au détail (en millions de dollars)	1 078,9 \$	1 062,6 \$
Croissance des ventes au détail (en %)		
Ensemble des établissements		
Total	1,5 %	4,4 %
Section pharmaceutique	0,8 %	4,7 %
Section commerciale ⁽²⁾	3,0 %	3,4 %
Établissements comparables		
Total	1,1 %	3,8 %
Section pharmaceutique	0,5 %	4,2 %
Section commerciale ⁽²⁾	2,3 %	2,7 %
Croissance du nombre de prescriptions (en %)		
Ensemble des établissements	4,0 %	3,2 %
Établissements comparables	3,8 %	2,8 %

(1) Les ventes au détail des établissements franchisés ne sont pas incluses dans les états financiers consolidés de la Société.

(2) Les ventes de la section commerciale excluent les ventes de services qui sont incluses dans le total de la croissance des ventes au détail.

Développement du réseau d'établissements franchisés PJC

Au cours du premier trimestre de l'exercice financier 2017, il y a eu ouverture de cinq établissements dans le réseau de franchisés, dont deux relocalisations. De plus, quatre établissements ont fait l'objet d'importantes rénovations ou d'un agrandissement.

Au 28 mai 2016, la superficie de vente du réseau PJC totalisait 3 254 000 pieds carrés comparativement à 3 188 000 pieds carrés au 30 mai 2015.

Dividende

Le conseil d'administration du Groupe Jean Coutu a déclaré un dividende trimestriel de 0,12 \$ par action. Ce dividende sera versé le 5 août 2016 à tous les porteurs d'actions à droits de vote subalterne catégorie « A » ainsi qu'aux porteurs d'actions catégorie « B » inscrits aux registres de la Société au 22 juillet 2016.

Changements règlementaires

Le 10 juin 2016, l'Assemblée nationale du Québec a adopté le Projet de loi 81 intitulé « Loi visant à réduire le coût de certains médicaments couverts par le régime général d'assurance médicaments en permettant le recours à une procédure d'appel d'offres » qui permet au ministre de la Santé et des Services sociaux de procéder à des appels d'offres pour l'inscription de médicaments à la Liste des médicaments ainsi que, à l'égard des médicaments ayant fait l'objet d'un tel appel d'offres, pour les services d'un grossiste en vue de l'approvisionnement des pharmaciens propriétaires. La Société constate que les conditions et mécanismes applicables à tout régime d'appel d'offres seraient déterminés par règlement ministériel en vertu du Projet de loi 81, mais qu'aucun détail à ce sujet n'est disponible en ce moment.

Stratégies et perspectives

Grâce à ses opérations et à sa souplesse financière, la Société est en excellente position pour bénéficier de la croissance dans l'industrie des pharmacies de détail. Il est attendu que les tendances démographiques contribueront à la croissance de la consommation de médicaments d'ordonnance ainsi qu'à l'augmentation constante de l'utilisation de produits pharmaceutiques comme principale forme d'intervention en matière de soins de santé personnels. La direction est d'avis que ces tendances se maintiendront et que la Société assurera la croissance de ses ventes grâce à la différenciation et à la qualité de son offre et de son niveau de service offert à son réseau de franchisés, en misant sur son programme immobilier et l'efficacité de ses opérations. La croissance du nombre d'ordonnances de médicaments génériques, dont les prix de vente sont inférieurs aux produits innovateurs, aurait toutefois un impact déflationniste sur les ventes au détail en pharmacie. Des baisses de prix additionnelles des médicaments génériques ainsi que des hausses des allocations professionnelles versées aux pharmaciens propriétaires par les fabricants de ces produits réduiraient le ROAA de la filiale Pro Doc.

Conférence téléphonique

Les analystes financiers et investisseurs sont invités à participer à la conférence téléphonique qui se tiendra le 5 juillet 2016 à 8 h 30 portant sur les résultats du premier trimestre de l'exercice financier 2017. Le numéro à composer est le 514-392-1478 ou sans frais au 1-866-542-4146. Les médias et toutes personnes intéressées par ces résultats sont invités à écouter la conférence qui sera diffusée en direct et en différé à même le site Internet du Groupe Jean Coutu (PJC) inc. à l'adresse suivante : www.jeancoutu.com. La rediffusion complète de la conférence sera accessible en composant le 514-861-2272 ou sans frais au 1-800-408-3053 jusqu'au 4 août 2016. Le code d'accès à composer pour la rediffusion est 1820853 suivi de la touche dièse (#).

Les documents d'appui (rapport de gestion et présentation aux investisseurs) sont disponibles sur www.jeancoutu.com en cliquant sur le lien « Relations avec les investisseurs ». Les lecteurs peuvent également obtenir des renseignements et des documents complémentaires sur la Société par l'entremise du site Internet www.sedar.com.

À propos du Groupe Jean Coutu

Le Groupe Jean Coutu est une entreprise renommée dans le domaine du commerce de détail en pharmacie au Canada. La Société exploite un réseau de 420 établissements franchisés, au Québec, Nouveau-Brunswick et en Ontario sous les bannières PJC Jean Coutu, PJC Clinique, PJC Santé et PJC Santé Beauté qui emploie plus de 20 000 personnes. De plus, le Groupe Jean Coutu possède Pro Doc ltée (« Pro Doc »), une filiale située au Québec, qui fabrique des médicaments génériques.

Ce communiqué de presse contient des déclarations prospectives qui comportent des risques et des incertitudes et qui se fondent sur les attentes, les estimations, les projections et les hypothèses actuelles de la Société qui ont été faites par celle-ci en fonction de son expérience et de sa perception des tendances historiques. Toutes les déclarations qui ont trait à des attentes ou des projections concernant l'avenir, y compris des déclarations sur la stratégie de la Société en matière de croissance, les coûts, la performance financière ou les résultats financiers sont des déclarations prospectives. Toutes les déclarations autres que les déclarations de faits historiques comprises dans ce communiqué de presse, y compris les déclarations concernant les perspectives du secteur d'activités de la Société et les perspectives, les projets, la situation financière et la stratégie d'affaires de la Société, peuvent constituer des déclarations prospectives au sens de la législation et de la réglementation canadiennes en valeurs mobilières. Certaines déclarations prospectives peuvent être reconnues en raison de l'emploi de la marque du futur ou du conditionnel ou de certains termes comme « s'attendre à », « avoir l'intention de », « estimer », « projeter », « prévoir », « planifier », « croire » ou « continuer », ou de la forme négative de ces termes, ou des variations de ces termes ou d'une terminologie semblable. Bien que la Société soit d'avis que les attentes reflétées dans ces déclarations prospectives sont raisonnables, elle ne peut garantir qu'elles s'avéreront exactes. Ces déclarations ne garantissent pas le rendement futur et comprennent un certain nombre de risques, d'incertitudes et d'hypothèses. Ces déclarations ne tiennent pas compte de l'effet possible d'éléments non récurrents ou de fusions, d'acquisitions, d'aliénations, de radiations d'actif, ou d'autres opérations ou charges qui pourraient être annoncés ou qui pourraient avoir lieu après la date des présentes. Bien que la liste ci-dessous ne soit pas exhaustive, certains facteurs importants qui pourraient influencer la performance financière, la situation financière et les flux de trésorerie futurs de la Société, et qui pourraient faire en sorte que ses résultats réels diffèrent considérablement de ceux exprimés dans ces déclarations prospectives, sont des changements de législation ou de réglementation en ce qui a trait à la vente de médicaments d'ordonnance et à l'exercice de la pharmacie, des modifications aux lois et aux règlements ou à leur interprétation, le succès du modèle d'affaires de la Société, des modifications aux règlements sur les impôts et des prises de position comptables, les variations cycliques et saisonnières dans le secteur d'activités de la Société, l'intensité de la concurrence dans notre secteur d'activités, la réputation des fournisseurs et des marques, des interruptions de travail, y compris d'éventuelles grèves et protestations de travailleurs, la capacité de la Société d'attirer et de retenir les pharmaciens, le bien-fondé des hypothèses de la direction et d'autres facteurs indépendants de la volonté de la Société. Ces facteurs et d'autres pourraient faire en sorte que le rendement et les résultats financiers réels de la Société au cours de périodes futures diffèrent considérablement des estimations ou projections concernant son rendement ou ses résultats futurs exprimés, explicitement ou implicitement, dans ces déclarations prospectives.

Les déclarations prospectives sont fournies dans le but de faciliter la compréhension de la situation financière et des résultats d'exploitation de la Société, en plus de présenter de l'information à propos des attentes et des plans de la direction pour l'avenir. Les investisseurs et les autres personnes sont donc avisés que ces déclarations peuvent ne pas être appropriées à d'autres fins et qu'ils ne devraient pas s'y fier indûment. Pour plus d'information sur les risques, les incertitudes et les hypothèses qui feraient en sorte que les résultats réels de la Société diffèrent des attentes actuelles, veuillez également vous reporter aux documents publics de la Société disponibles à l'adresse www.sedar.com ou www.jeancoutu.com. D'autres détails et descriptions de ces facteurs et d'autres facteurs se retrouvent dans la notice annuelle de la Société sous la section intitulée « Facteurs de risque » ainsi que dans les sections « Principales estimations comptables », « Risques et incertitudes » et « Stratégies et perspectives » du rapport de gestion de la Société pour l'exercice financier terminé le 27 février 2016. Les déclarations prospectives du présent communiqué de presse reflètent les attentes de la Société en date de la présente et sont sujettes à changement après cette date. La société rejette expressément toute obligation ou intention de mettre à jour ou de réviser les déclarations prospectives, que ce soit par suite d'une nouvelle information, d'événements futurs ou autrement, à moins que les lois applicables en matière de valeurs mobilières ne l'y obligent.

- 30 -

Source : **Le Groupe Jean Coutu (PJC) inc.**
André Belzile
Premier vice-président, finances et affaires corporatives
(450) 646-9760

Renseignements : Hélène Bisson
Vice-présidente, communications
(450) 646-9611, poste 1165

LE GROUPE JEAN COUTU (PJC) INC.

États consolidés résumés du résultat

13 semaines

Pour les périodes terminées le 28 mai 2016 et le 30 mai 2015

2016 2015

(non audités, en millions de dollars canadiens sauf indication contraire)

\$ \$

Ventes	653,7	643,8
Autres produits	69,9	68,6
	723,6	712,4
Charges opérationnelles		
Coût des ventes	568,7	557,7
Frais généraux et opérationnels	77,9	71,7
Résultat opérationnel avant amortissements	77,0	83,0
Amortissements	10,1	7,6
Résultat opérationnel	66,9	75,4
Revenus financiers	(0,5)	(0,5)
Résultat avant la charge d'impôt sur le résultat	67,4	75,9
Impôt sur le résultat	18,4	25,3
Résultat net	49,0	50,6
Résultat de base et dilué par action, en dollars	0,27	0,27

États consolidés résumés du résultat global

13 semaines

Pour les périodes terminées le 28 mai 2016 et le 30 mai 2015

2016 2015

(non audités, en millions de dollars canadiens)

\$ \$

Résultat net	49,0	50,6
Autres éléments du résultat global		
Éléments qui seront reclassés ultérieurement en résultat net :		
Variation nette dans la couverture de flux de trésorerie :		
Pertes de la période	(0,6)	-
Reclassement de gains dans les actifs non financiers	(0,1)	-
Impôts sur le résultat	0,2	-
	(0,5)	-
Total du résultat global	48,5	50,6

LE GROUPE JEAN COUTU (PJC) INC.

États consolidés résumés des variations des capitaux propres

Pour les périodes de 13 semaines terminées le 28 mai 2016 et le 30 mai 2015

(non audités, en millions de dollars canadiens)

	Capital-actions	Actions autodétenues	Surplus d'apport	Réserve de couverture	Résultats non distribués	Total des capitaux propres
	\$	\$	\$	\$	\$	\$
Solde au 27 février 2016	405,2	(2,2)	58,7	0,6	658,0	1 120,3
Résultat net	-	-	-	-	49,0	49,0
Autres éléments du résultat global	-	-	-	(0,5)	-	(0,5)
Total du résultat global	-	-	-	(0,5)	49,0	48,5
Dividendes	-	-	-	-	(22,2)	(22,2)
Coût des paiements fondés sur des actions	-	-	0,2	-	-	0,2
Solde au 28 mai 2016	405,2	(2,2)	58,9	0,1	684,8	1 146,8
Solde au 28 février 2015	416,0	(2,8)	58,1	-	556,1	1 027,4
Résultat net	-	-	-	-	50,6	50,6
Autres éléments du résultat global	-	-	-	-	-	-
Total du résultat global	-	-	-	-	50,6	50,6
Dividendes	-	-	-	-	(20,6)	(20,6)
Coût des paiements fondés sur des actions	-	-	0,2	-	-	0,2
Solde au 30 mai 2015	416,0	(2,8)	58,3	-	586,1	1 057,6

LE GROUPE JEAN COUTU (PJC) INC.

États consolidés résumés de la situation financière

	Au 28 mai 2016	Au 27 février 2016
<i>(non audités, en millions de dollars canadiens)</i>	\$	\$
<i>Actifs courants</i>		
Encaisse et placement temporaire	102,3	100,3
Créances clients et autres débiteurs	204,4	194,5
Stocks	252,0	224,0
Charges payées d'avance	9,7	8,4
Impôt exigible	0,9	8,8
	569,3	536,0
<i>Actifs non courants</i>		
Créances à long terme de franchisés	28,5	27,5
Placements dans des entreprises associées et coentreprises	30,1	29,6
Immobilisations corporelles	506,5	510,7
Immeubles de placement	20,5	20,9
Immobilisations incorporelles	209,6	203,0
Goodwill	36,0	36,0
Impôt différé	0,1	0,1
Autres éléments de l'actif à long terme	16,3	15,7
Total de l'actif	1 416,9	1 379,5
<i>Passifs courants</i>		
Fournisseurs et autres créditeurs	244,3	234,8
	244,3	234,8
<i>Passifs non courants</i>		
Impôt différé	7,2	6,6
Autres éléments du passif à long terme	18,6	17,8
Total du passif	270,1	259,2
Capitaux propres	1 146,8	1 120,3
Total du passif et des capitaux propres	1 416,9	1 379,5

LE GROUPE JEAN COUTU (PJC) INC.**Tableaux consolidés résumés des flux de trésorerie**

13 semaines

Pour les périodes terminées le 28 mai 2016 et le 30 mai 2015

2016

2015

(non audités, en millions de dollars canadiens)

\$

\$

Activités opérationnelles

Résultat net	49,0	50,6
Ajustements :		
Amortissements	10,1	7,6
Revenu d'intérêts	(0,4)	(0,5)
Impôt sur le résultat	18,4	25,3
Autres	1,7	1,0
	78,8	84,0
Variation nette des éléments hors caisse de l'actif et du passif	(23,1)	(0,7)
Intérêts encaissés	0,4	0,5
Impôt sur le résultat payé	(9,7)	(61,7)
Flux de trésorerie liés aux activités opérationnelles	46,4	22,1

Activités d'investissement

Placements dans des entreprises associées et coentreprises	(0,8)	-
Acquisitions d'immobilisations corporelles	(8,5)	(22,6)
Produits de la cession d'immeubles de placement	0,1	-
Variation nette des créances à long terme de franchisés	(1,9)	(1,1)
Acquisitions d'immobilisations incorporelles	(9,5)	(1,5)
Flux de trésorerie liés aux activités d'investissement	(20,6)	(25,2)

Activités de financement

Rachat d'actions	(0,8)	-
Dividendes versés	(22,2)	(20,6)
Flux de trésorerie liés aux activités de financement	(23,0)	(20,6)
Effet des fluctuations du taux de change sur la trésorerie et les équivalents de trésorerie	(0,8)	-
Variation nette de la trésorerie et des équivalents de trésorerie	2,0	(23,7)
Trésorerie et équivalents de trésorerie au début de la période	100,3	121,9
Trésorerie et équivalents de trésorerie à la fin de la période	102,3	98,2

La trésorerie et les équivalents de trésorerie comprennent les éléments suivants :

Encaisse	88,3	98,2
Placement temporaire	14,0	-
	102,3	98,2