



Communiqué de presse
Pour diffusion immédiate

LE GROUPE JEAN COUTU – RÉSULTATS DU TROISIÈME TRIMESTRE DE L'EXERCICE FINANCIER 2016

Varenes, Québec, le 7 janvier 2016 — Le Groupe Jean Coutu (PJC) inc. (la « Société » ou le « Groupe Jean Coutu ») a publié aujourd'hui ses résultats financiers du trimestre terminé le 28 novembre 2015.

SOMMAIRE DES RÉSULTATS

(non audité, en millions de dollars canadiens, sauf les montants par action)

	Troisième trimestre		39 semaines	
	2016	2015	2016	2015
	\$	\$	\$	\$
Produits	749,2	736,7	2 148,2	2 099,7
Résultat opérationnel avant amortissements (« ROAA »)	87,0	84,8	251,7	247,8
Résultat net	57,8	56,0	162,2	163,7
Par action	0,31	0,30	0,87	0,87

Faits saillants

- Les produits ont augmenté de 1,7 % pour atteindre 749,2 millions de dollars pour le troisième trimestre de l'exercice financier 2016 comparativement au même trimestre de l'an dernier.
- Hausse du résultat opérationnel avant amortissements (« ROAA ») de 2,6 % pour le troisième trimestre de l'exercice financier 2016, malgré l'impact déflationniste sur les ventes de la section pharmaceutique d'une forte pénétration des médicaments génériques.
- Le résultat net par action a atteint 0,31 \$ au cours du troisième trimestre de l'exercice financier 2016 comparativement à 0,30 \$ pour la même période de l'exercice financier précédent, soit une augmentation de 3,3 %.

Résultats financiers

« Nous sommes satisfaits des résultats enregistrés au troisième trimestre de l'exercice financier 2016 qui témoignent de la pertinence de nos stratégies et de la vigueur de notre organisation et ce, malgré un contexte réglementaire particulièrement contraignant dans notre secteur d'activités » a souligné le président et chef de la direction, monsieur François J. Coutu. « Au cours des prochains mois, nous continuerons à miser sur des initiatives stratégiques dynamiques afin de poursuivre notre croissance et maintenir notre leadership ».

Produits

Les produits sont composés essentiellement des ventes ainsi que des autres produits tirés des activités de franchisage. Les ventes de marchandises aux franchisés PJC, la plupart par l'intermédiaire de nos centres de distribution, représentent la majeure partie de nos produits.

Les produits ont atteint 749,2 millions de dollars pour le trimestre terminé le 28 novembre 2015 comparativement à 736,7 millions de dollars pour le trimestre terminé le 29 novembre 2014. Pour la période de 39 semaines de l'exercice financier 2016, les revenus se sont élevés à 2 148,2 millions de dollars alors qu'ils s'étaient élevés à 2 099,7 millions de dollars pour la même période de l'exercice financier précédent, soit une augmentation de 2,3 %. Cette augmentation est attribuable à la croissance générale du marché malgré l'impact déflationniste sur les produits de l'augmentation du volume des ordonnances de médicaments génériques par rapport aux médicaments d'origine ainsi que des réductions du prix des médicaments génériques.

ROAA

Le ROAA a affiché une hausse de 2,2 millions de dollars pour atteindre 87,0 millions de dollars pour le trimestre terminé le 28 novembre 2015 alors qu'il s'était élevé à 84,8 millions de dollars pour le trimestre terminé le 29 novembre 2014. Une charge de 0,1 million de dollars pour les instruments de paiements fondés sur des actions (droits à la plus-value des actions et unités d'actions différées) a été enregistrée au troisième trimestre de l'exercice financier 2016 comparativement à 4,4 millions de dollars pour le troisième trimestre de l'exercice financier 2015. La variation de la charge pour ces instruments de paiements est principalement attribuable à la fluctuation de la cote boursière de l'action ordinaire de la Société. Le ROAA excluant la charge pour les instruments de paiements affichait une baisse de 2,1 millions de dollars comparativement au même trimestre de l'année précédente. En pourcentage des produits, le ROAA s'est établi à 11,6 % pour le troisième trimestre de l'exercice financier 2016 comparativement à 11,5 % pour le même trimestre de l'exercice financier précédent.

Pour la période de 39 semaines de l'exercice financier 2016, le ROAA de la Société a affiché une augmentation de 3,9 millions de dollars pour atteindre 251,7 millions de dollars alors qu'il s'était élevé à 247,8 millions de dollars pour la même période de l'exercice financier 2015. Un renversement de 3,5 millions de dollars du passif pour les instruments de paiements fondés sur des actions a été enregistré au cours de la période de 39 semaines de l'exercice financier 2016 comparativement à une charge de 5,9 millions de dollars pour la période de 39 semaines de l'exercice financier 2015. Le ROAA excluant la charge pour les instruments de paiements affichait une baisse de 5,5 millions de dollars comparativement à la même période de l'année précédente. Cette baisse est principalement expliquée par une augmentation des frais généraux et opérationnels tels que les dépenses de main-d'œuvre plus élevées suite à l'inflation annuelle et à l'augmentation du volume traité dans nos centres de distribution, un soutien supplémentaire aux nouvelles succursales du réseau, les dépenses en technologie de l'information pour améliorer la performance du réseau ainsi qu'aux frais de transition à nos bureaux administratifs et centre de distribution à leur nouvel emplacement à Varennes. Exprimé en pourcentage des revenus, le ROAA s'est établi à 11,7 % pour la période de 39 semaines de l'exercice financier 2016 comparativement à 11,8 % pour la même période de l'exercice financier précédent.

Pro Doc

Les ventes brutes de médicaments Pro Doc, déduction faite de l'élimination des transactions intersectorielles, ont atteint 51,7 millions de dollars pour le trimestre terminé le 28 novembre 2015 comparativement à 50,7 millions de dollars pour le trimestre terminé le 29 novembre 2014. La contribution de Pro Doc au ROAA consolidé atteignait 23,4 millions de dollars pour le trimestre terminé le 28 novembre 2015 comparativement à 22,3 millions de dollars pour le trimestre terminé le 29 novembre 2014. La contribution de Pro Doc au ROAA consolidé en pourcentage de ses ventes brutes, déduction faite de l'élimination des transactions intersectorielles, a atteint 45,3 % pour le troisième trimestre de l'exercice financier 2016 comparativement à 44,0 % pour la même période de l'exercice financier précédent.

Les ventes brutes de médicaments Pro Doc, déduction faite de l'élimination des transactions intersectorielles ont atteint 151,0 millions de dollars pour la période de 39 semaines de l'exercice financier 2016 comparativement à 147,1 millions de dollars pour la même période de l'exercice financier 2015. La contribution de Pro Doc au ROAA consolidé a atteint 68,4 millions de dollars pour la période de 39 semaines de l'exercice financier 2016 comparativement à 67,1 millions de dollars pour la même période de l'exercice financier 2015. La contribution de Pro Doc au ROAA consolidé en pourcentage de ses ventes brutes, déduction faite de l'élimination des transactions intersectorielles, a atteint 45,3 % pour la période de 39 semaines de l'exercice financier 2016 comparativement à 45,6 % pour la même période de l'exercice financier précédent.

Résultat net

Le résultat net s'élevait à 57,8 millions de dollars (0,31 \$ par action) pour le trimestre terminé le 28 novembre 2015 comparativement à 56,0 millions de dollars (0,30 \$ par action) pour le trimestre terminé le 29 novembre 2014.

Le résultat net pour la période de 39 semaines de l'exercice financier 2016 s'élevait à 162,2 millions de dollars (0,87 \$ par action) comparativement à 163,7 millions de dollars (0,87 \$ par action) pour la même période de l'exercice financier 2015. Cette diminution est principalement attribuable à une provision fiscale de 4,7 millions de dollars comptabilisée suite à un jugement rendu par la Cour d'appel du Québec. Cette cour a renversé un jugement rendu en première instance en faveur de la Société par la Cour supérieure relativement à une requête introductive d'instance pour une ordonnance de rectification de livres et registres et pour jugement déclaratoire déposée par la Société. Le 19 novembre 2015, la Cour suprême du Canada a accordé la demande d'autorisation d'appel déposée par la Société dans ce dossier. L'audience à la Cour suprême du Canada est provisoirement fixée en mai 2016.

Informations sur le réseau des établissements franchisés PJC

La Société agit à titre de franchiseur des bannières PJC Jean Coutu, PJC Clinique, PJC Jean Coutu Santé et PJC Jean Coutu Santé Beauté, exploite deux centres de distribution et coordonne plusieurs autres services pour ses franchisés.

Pour le trimestre terminé le 28 novembre 2015, sur une base d'établissements comparables, les ventes au détail du réseau PJC ont augmenté de 0,1 %, celles de la section pharmaceutique ont baissé de 1,6 % alors que celles de la section commerciale ont augmenté de 2,4 % comparativement à la période correspondante l'an dernier. Les ventes de médicaments en vente libre, qui représentaient 9,1 % des ventes au détail totales, ont augmenté de 3,9 % alors qu'elles avaient augmenté de 1,6 % pour la période correspondante de l'exercice financier 2015.

Pour la période de 39 semaines de l'exercice financier 2016, sur une base d'établissements comparables, les ventes au détail du réseau PJC ont augmenté de 1,9 %, celles de la section pharmaceutique ont augmenté de 1,7 % alors que celles de la section commerciale augmentaient de 1,9 % comparativement à la période correspondante l'an dernier. Les ventes de médicaments en vente libre, qui représentaient 8,7 % des ventes au détail totales, ont augmenté de 3,2 % alors qu'elles avaient augmenté de 0,8 % pour la période correspondante de l'exercice financier 2015.

Les médicaments génériques ont atteint une proportion de 69,8 % des ordonnances durant le troisième trimestre de l'exercice financier 2016 alors qu'ils représentaient 68,1 % des ordonnances pour la période comparable de l'exercice financier précédent. La croissance du nombre d'ordonnances de médicaments génériques dont les prix de vente sont inférieurs aux produits innovateurs a eu un impact déflationniste sur les ventes au détail pour la section pharmaceutique. Pour le troisième trimestre de l'exercice financier 2016, l'introduction de nouveaux médicaments génériques a réduit la croissance des ventes au détail de la section pharmaceutique de 0,9 %. De plus, les réductions de prix des médicaments génériques ont réduit la croissance des ventes au détail de 0,3 % et les prélèvements périodiques convenus entre le ministère de la santé et des services sociaux (MSSS) et l'association québécoise des pharmaciens propriétaires (AQPP) ont réduit la croissance de ces ventes d'un autre 3,5 %.

Performance du réseau ⁽¹⁾ (non audité)	Troisième trimestre		39 semaines	
	2016	2015	2016	2015
Ventes au détail (en millions de dollars)	1 053,4 \$	1 049,6 \$	3 149,5 \$	3 075,6 \$
Croissance des ventes au détail (en %)				
Ensemble des établissements				
Total	0,4 %	3,6 %	2,4 %	2,4 %
Section pharmaceutique	(1,4) %	4,2 %	2,0 %	2,7 %
Section commerciale ⁽²⁾	2,9 %	2,7 %	2,5 %	1,7 %
Établissements comparables				
Total	0,1 %	3,1 %	1,9 %	1,9 %
Section pharmaceutique	(1,6) %	3,8 %	1,7 %	2,2 %
Section commerciale ⁽²⁾	2,4 %	2,0 %	1,9 %	1,0 %
Croissance du nombre de prescriptions (en %)				
Ensemble des établissements	2,5 %	4,0 %	2,8 %	4,0 %
Établissements comparables	2,4 %	3,7 %	2,5 %	3,6 %

(1) Les ventes au détail des établissements franchisés ne sont pas incluses dans les états financiers consolidés de la Société.

(2) Les ventes de la section commerciale excluent les ventes de services qui sont incluses dans le total de la croissance des ventes au détail.

Développement du réseau d'établissements franchisés PJC

Au cours du troisième trimestre de l'exercice financier 2016, un établissement du réseau de franchisés a été relocalisé et il y a eu fermeture d'un établissement. De plus, trois établissements ont fait l'objet d'importantes rénovations ou d'un agrandissement.

Au 28 novembre 2015, la superficie de vente du réseau PJC totalisait 3 217 000 pieds carrés comparativement à 3 167 000 pieds carrés au 29 novembre 2014.

Dividende

Le conseil d'administration du Groupe Jean Coutu a déclaré un dividende trimestriel de 0,11 \$ par action. Ce dividende sera versé le 5 février 2016 à tous les porteurs d'actions à droits de vote subalterne catégorie « A » ainsi qu'aux porteurs d'actions catégorie « B » inscrits aux registres de la Société au 22 janvier 2016.

Changements règlementaires

Il n'y a eu aucun développement relativement à l'entente de principe intervenue entre l'Association québécoise des pharmaciens propriétaires (l'« AQPP ») et le ministère de la Santé et des Services sociaux au cours du trimestre, à l'exception d'une réduction de 50 %, du 23 décembre 2015 au 16 mars 2016, des prélèvements périodiques convenus. Les paiements par les pharmaciens propriétaires liés à cette réduction seront reportés au cours des quatre trimestres suivants.

Subséquent à la clôture du trimestre terminé le 28 novembre 2015, le ministre de la Santé et des Services sociaux a publié un projet de règlement pour suspendre, pour une période de trois ans, l'actuelle limite maximale de 15% pour l'allocation professionnelle consentie par un fabricant de médicaments génériques à un pharmacien propriétaire. L'abolition du plafond de 15 % applicable aux allocations professionnelles pourrait nuire aux résultats consolidés, étant donné que la hausse des allocations professionnelles au-delà du plafond actuel diminuerait la rentabilité de la filiale Pro Doc.

La Société a analysé le projet de loi 81, *Loi visant à réduire le coût de certains médicaments couverts par le régime général d'assurance médicaments en permettant le recours à une procédure d'appel d'offres*, déposé par le ministre de la Santé et des Services sociaux à l'assemblée Nationale du Québec le 24 novembre 2015.

S'il est adopté, le projet de loi 81 modifierait la législation relative à l'assurance médicaments au Québec, et plus particulièrement, permettrait au ministre de la Santé et des Services sociaux de publier un appel d'offres aux fabricants et grossistes de médicaments génériques pour établir les prix ainsi que les conditions de distribution d'un médicament donné et d'accorder les droits d'exclusivité à l'égard de celui-ci.

La Société constate que les conditions et mécanismes applicables à tout régime d'appel d'offres seraient déterminés par règlement ministériel en vertu du Projet de loi 81, mais qu'aucun détail à ce sujet n'est disponible en ce moment.

Stratégies et perspectives

Grâce à ses opérations et à sa souplesse financière, la Société est en excellente position pour bénéficier de la croissance dans l'industrie des pharmacies de détail. Il est attendu que les tendances démographiques contribueront à la croissance de la consommation de médicaments d'ordonnance ainsi qu'à l'augmentation constante de l'utilisation de produits pharmaceutiques comme principale forme d'intervention en matière de soins de santé personnels. La direction est d'avis que ces tendances se maintiendront et que la Société assurera la croissance de ses ventes grâce à la différenciation et à la qualité de son offre et de son niveau de service offert à son réseau de franchisés, en misant sur son programme immobilier et l'efficacité de ses opérations. La croissance du nombre d'ordonnances de médicaments génériques, dont les prix de vente sont inférieurs aux produits innovateurs, aura toutefois un impact déflationniste sur les ventes au détail en pharmacie.

Conférence téléphonique

Les analystes financiers et investisseurs sont invités à participer à la conférence téléphonique qui se tiendra le 7 janvier 2016 à 9 h 00 portant sur les résultats du troisième trimestre de l'exercice financier 2016. Le numéro à composer est le 514-392-1478 ou sans frais au 1-866-225-0198. Les médias et toutes personnes intéressées par ces résultats sont invités à écouter la conférence qui sera diffusée en direct et en différé à même le site Internet du Groupe Jean Coutu (PJC) inc. à l'adresse suivante : www.jeancoutu.com. La rediffusion complète de la conférence sera accessible en composant le 514-861-2272 ou sans frais au 1-800-408-3053 jusqu'au 6 février 2016. Le code d'accès à composer pour la rediffusion est 5463996 suivi de la touche dièse (#).

Les documents d'appui (rapport de gestion et présentation aux investisseurs) sont disponibles sur www.jeancoutu.com en cliquant sur le lien « Relations avec les investisseurs ». Les lecteurs peuvent également obtenir des renseignements et des documents complémentaires sur la Société par l'entremise du site Internet www.sedar.com.

À propos du Groupe Jean Coutu

Le Groupe Jean Coutu est une entreprise renommée dans le domaine du commerce de détail en pharmacie au Canada. La Société exploite un réseau de 416 établissements franchisés, au Québec, Nouveau-Brunswick et en Ontario sous les bannières PJC Jean Coutu, PJC Clinique, PJC Santé et PJC Santé Beauté qui emploie plus de 20 000 personnes. De plus, le Groupe Jean Coutu possède Pro Doc Itée (« Pro Doc »), une filiale située au Québec, qui fabrique des médicaments génériques.

Ce communiqué de presse contient des déclarations prospectives qui comportent des risques et des incertitudes et qui se fondent sur les attentes, les estimations, les projections et les hypothèses actuelles de la Société qui ont été faites par celle-ci en fonction de son expérience et de sa perception des tendances historiques. Toutes les déclarations qui ont trait à des attentes ou des projections concernant l'avenir, y compris des déclarations sur la stratégie de la Société en matière de croissance, les coûts, la performance financière ou les résultats financiers sont des déclarations prospectives. Toutes les déclarations autres que les déclarations de faits historiques comprises dans ce communiqué de presse, y compris les déclarations concernant les perspectives du secteur d'activités de la Société et les perspectives, les projets, la situation financière et la stratégie d'affaires de la Société, peuvent constituer des déclarations prospectives au sens de la législation et de la réglementation canadiennes en valeurs mobilières. Certaines déclarations prospectives peuvent être reconnues en raison de l'emploi de la marque du futur ou du conditionnel ou de certains termes comme « s'attendre à », « avoir l'intention de », « estimer », « projeter », « prévoir », « planifier », « croire » ou « continuer », ou de la forme négative de ces termes, ou des variations de ces termes ou d'une terminologie semblable. Bien que la Société soit d'avis que les attentes reflétées dans ces déclarations prospectives sont raisonnables, elle ne peut garantir qu'elles s'avéreront exactes. Ces déclarations ne garantissent pas le rendement futur et comprennent un certain nombre de risques, d'incertitudes et d'hypothèses. Ces déclarations ne tiennent pas compte de l'effet possible d'éléments non récurrents ou de fusions, d'acquisitions, d'aliénations, de radiations d'actif, ou d'autres opérations ou charges qui pourraient être annoncés ou qui pourraient avoir lieu après la date des présentes. Bien que la liste ci-dessous ne soit pas exhaustive, certains facteurs importants qui pourraient influencer la performance financière, la situation financière et les flux de trésorerie futurs de la Société, et qui pourraient faire en sorte que ses résultats réels diffèrent considérablement de ceux exprimés dans ces déclarations prospectives, sont des changements de législation ou de réglementation en ce qui a trait à la vente de médicaments d'ordonnance et à l'exercice de la pharmacie, des modifications aux lois et aux règlements ou à leur interprétation, le succès du modèle d'affaires de la Société, des modifications aux règlements sur les impôts et des prises de position comptables, les variations cycliques et saisonnières dans le secteur d'activités de la Société, l'intensité de la concurrence dans notre secteur d'activités, la réputation des fournisseurs et des marques, des interruptions de travail, y compris d'éventuelles grèves et protestations de travailleurs, la capacité

de la Société d'attirer et de retenir les pharmaciens, le bien-fondé des hypothèses de la direction et d'autres facteurs indépendants de la volonté de la Société. Ces facteurs et d'autres pourraient faire en sorte que le rendement et les résultats financiers réels de la Société au cours de périodes futures diffèrent considérablement des estimations ou projections concernant son rendement ou ses résultats futurs exprimés, explicitement ou implicitement, dans ces déclarations prospectives.

Les déclarations prospectives sont fournies dans le but de faciliter la compréhension de la situation financière et des résultats d'exploitation de la Société, en plus de présenter de l'information à propos des attentes et des plans de la direction pour l'avenir. Les investisseurs et les autres personnes sont donc avisés que ces déclarations peuvent ne pas être appropriées à d'autres fins et qu'ils ne devraient pas s'y fier indûment. Pour plus d'information sur les risques, les incertitudes et les hypothèses qui feraient en sorte que les résultats réels de la Société diffèrent des attentes actuelles, veuillez également vous reporter aux documents publics de la Société disponibles à l'adresse www.sedar.com ou www.jeancoutu.com. D'autres détails et descriptions de ces facteurs et d'autres facteurs se retrouvent dans la notice annuelle de la Société sous la section intitulée « Facteurs de risque » ainsi que dans les sections « Principales estimations comptables », « Risques et incertitudes » et « Stratégies et perspectives » du rapport de gestion de la Société pour l'exercice financier terminé le 28 février 2015. Les déclarations prospectives du présent communiqué de presse reflètent les attentes de la Société en date de la présente et sont sujettes à changement après cette date. La société rejette expressément toute obligation ou intention de mettre à jour ou de réviser les déclarations prospectives, que ce soit par suite d'une nouvelle information, d'événements futurs ou autrement, à moins que les lois applicables en matière de valeurs mobilières ne l'y obligent.

- 30 -

Source : **Le Groupe Jean Coutu (PJC) inc.**
André Belzile
Premier vice-président, finances et affaires corporatives
(450) 646-9760

Renseignements : Hélène Bisson
Vice-présidente, communications
(450) 646-9611, poste 1165

LE GROUPE JEAN COUTU (PJC) INC.

États consolidés résumés du résultat

Pour les périodes terminées le 28 novembre 2015 et
le 29 novembre 2014

(non audités, en millions de dollars canadiens sauf indication
contraire)

	13 semaines		39 semaines	
	2015	2014	2015	2014
	\$	\$	\$	\$
Ventes	678,2	666,6	1 938,5	1 891,8
Autres produits	71,0	70,1	209,7	207,9
	749,2	736,7	2 148,2	2 099,7
Charges opérationnelles				
Coût des ventes	587,7	577,3	1 682,5	1 640,2
Frais généraux et opérationnels	74,5	74,6	214,0	211,7
Résultat opérationnel avant amortissements	87,0	84,8	251,7	247,8
Amortissements	8,2	8,1	23,7	24,0
Résultat opérationnel	78,8	76,7	228,0	223,8
Revenus financiers	(0,4)	(0,1)	(1,1)	(0,8)
Résultat avant la charge d'impôt sur le résultat	79,2	76,8	229,1	224,6
Impôt sur le résultat	21,4	20,8	66,9	60,9
Résultat net	57,8	56,0	162,2	163,7
Résultat de base et dilué par action, en dollars	0,31	0,30	0,87	0,87

États consolidés résumés du résultat global

Pour les périodes terminées le 28 novembre 2015 et
le 29 novembre 2014

(non audités, en millions de dollars canadiens)

	13 semaines		39 semaines	
	2015	2014	2015	2014
	\$	\$	\$	\$
Résultat net	57,8	56,0	162,2	163,7
Autres éléments du résultat global				
Éléments qui seront reclassés ultérieurement en résultat net :				
Variation nette dans la couverture de flux de trésorerie :				
Gain de la période	0,4	-	1,3	-
Reclassement de gains dans les actifs non financiers	(0,2)	-	(0,3)	-
Impôts sur le résultat	(0,1)	-	(0,2)	-
	0,1	-	0,8	-
Total du résultat global	57,9	56,0	163,0	163,7

LE GROUPE JEAN COUTU (PJC) INC.

États consolidés résumés des variations des capitaux propres

Pour les périodes terminées le 28 novembre 2015 et le 29 novembre 2014

(non audités, en millions de dollars canadiens)

	Capital-actions	Actions autodétenues	Surplus d'apport	Réserve de couverture	Résultats non distribués	Total des capitaux propres
	\$	\$	\$	\$	\$	\$
Solde au 28 février 2015	416,0	(2,8)	58,1	-	556,1	1 027,4
Résultat net	-	-	-	-	162,2	162,2
Autres éléments du résultat global	-	-	-	0,8	-	0,8
Total du résultat global	-	-	-	0,8	162,2	163,0
Dividendes	-	-	-	-	(61,7)	(61,7)
Coût des paiements fondés sur des actions	-	-	0,7	-	-	0,7
Solde au 28 novembre 2015	416,0	(2,8)	58,8	0,8	656,6	1 129,4
Solde au 1er mars 2014	422,1	(3,0)	55,1	-	457,9	932,1
Résultat net	-	-	-	-	163,7	163,7
Autres éléments du résultat global	-	-	-	-	-	-
Total du résultat global	-	-	-	-	163,7	163,7
Rachat d'actions	(12,7)	-	-	-	(42,9)	(55,6)
Dividendes	-	-	-	-	(56,5)	(56,5)
Coût des paiements fondés sur des actions	-	-	0,7	-	-	0,7
Options exercées	3,3	-	(0,5)	-	-	2,8
Solde au 29 novembre 2014	412,7	(3,0)	55,3	-	522,2	987,2

LE GROUPE JEAN COUTU (PJC) INC.

États consolidés résumés de la situation financière

	Au 28 novembre 2015	Au 28 février 2015
<i>(non audités, en millions de dollars canadiens)</i>	\$	\$
<i>Actifs courants</i>		
Encaisse	122,1	121,9
Créances clients et autres débiteurs	232,2	209,2
Stocks	220,1	224,8
Charges payées d'avance	7,7	9,3
	582,1	565,2
<i>Actifs non courants</i>		
Créances à long terme de franchisés	28,3	28,5
Placements dans des entreprises associées et coentreprises	15,2	15,4
Immobilisations corporelles	507,8	438,3
Immeubles de placement	24,3	24,0
Immobilisations incorporelles	204,2	207,0
Goodwill	36,0	36,0
Impôt différé	12,6	14,1
Autres éléments de l'actif à long terme	15,4	15,1
Total de l'actif	1 425,9	1 343,6
<i>Passifs courants</i>		
Fournisseurs et autres créditeurs	264,9	245,4
Impôt exigible	10,5	47,5
	275,4	292,9
<i>Passifs non courants</i>		
Impôt différé	2,0	0,5
Autres éléments du passif à long terme	19,1	22,8
Total du passif	296,5	316,2
Capitaux propres	1 129,4	1 027,4
Total du passif et des capitaux propres	1 425,9	1 343,6

LE GROUPE JEAN COUTU (PJC) INC.

Tableaux consolidés résumés des flux de trésorerie

	13 semaines		39 semaines	
	2015	2014	2015	2014
Pour les périodes terminées le 28 novembre 2015 et le 29 novembre 2014				
<i>(non audités, en millions de dollars canadiens)</i>	\$	\$	\$	\$
Activités opérationnelles				
Résultat net	57,8	56,0	162,2	163,7
Ajustements :				
Amortissements	8,2	8,1	23,7	24,0
Revenu d'intérêts	(0,3)	(0,3)	(1,2)	(1,2)
Impôt sur le résultat	21,4	20,8	66,9	60,9
Autres	1,5	1,2	3,6	3,3
	88,6	85,8	255,2	250,7
Variation nette des éléments hors caisse de l'actif et du passif	6,8	(10,0)	(3,1)	(24,0)
Intérêts encaissés	0,3	0,3	1,2	1,2
Impôt sur le résultat payé	(17,0)	(7,4)	(101,1)	(30,1)
Flux de trésorerie liés aux activités opérationnelles	78,7	68,7	152,2	197,8
Activités d'investissement				
Placements dans des entreprises associées et coentreprises	-	-	-	(1,0)
Acquisitions d'immobilisations corporelles	(27,7)	(26,7)	(82,0)	(47,8)
Produits de la cession d'immobilisations corporelles	0,1	-	0,2	-
Acquisitions d'immeubles de placement	(0,8)	(0,2)	(0,8)	(1,2)
Produits de la cession d'immeubles de placement	-	-	-	1,0
Variation nette des créances à long terme de franchisés	1,3	(0,7)	(2,8)	(5,9)
Acquisitions d'immobilisations incorporelles	(2,6)	(5,4)	(5,7)	(14,2)
Flux de trésorerie liés aux activités d'investissement	(29,7)	(33,0)	(91,1)	(69,1)
Activités de financement				
Frais de financement	(0,1)	(0,2)	(0,1)	(0,2)
Émission d'actions	-	1,8	-	2,8
Rachat d'actions	-	(3,7)	-	(55,6)
Dividendes versés	(20,6)	(18,8)	(61,7)	(56,5)
Flux de trésorerie liés aux activités de financement	(20,7)	(20,9)	(61,8)	(109,5)
Effet des fluctuations du taux de change sur la trésorerie et les équivalents de trésorerie	0,6	-	0,9	-
Variation nette de la trésorerie et des équivalents de trésorerie	28,9	14,8	0,2	19,2
Trésorerie et équivalents de trésorerie au début de la période	93,2	78,7	121,9	74,3
Trésorerie et équivalents de trésorerie à la fin de la période	122,1	93,5	122,1	93,5