



Le Groupe
Jean Coutu
(PJC) inc.

RAPPORT DU DEUXIÈME TRIMESTRE
DE L'EXERCICE FINANCIER
2016

PÉRIODES DE 13 ET 26 SEMAINES
TERMINÉES LE 29 AOÛT 2015

TABLE DES MATIÈRES

MESSAGE AUX ACTIONNAIRES	2
RAPPORT DE GESTION.....	3
1. INFORMATIONS GÉNÉRALES	3
2. DÉFINITIONS	3
3. RÉSULTATS TRIMESTRIELS.....	4
4. INFORMATIONS SUR LE RÉSEAU DES ÉTABLISSEMENTS FRANCHISÉS PJC	7
5. SITUATION DE TRÉSORERIE ET SOURCES DE FINANCEMENT	8
6. INSTRUMENTS FINANCIERS ET ARRANGEMENTS HORS BILAN	11
7. TRANSACTIONS ENTRE PARTIES LIÉES	11
8. PRINCIPALES ESTIMATIONS COMPTABLES	11
9. MODIFICATIONS DE CONVENTIONS COMPTABLES	12
10. RISQUES ET INCERTITUDES.....	12
11. CHANGEMENTS APPORTÉS AU CONTRÔLE INTERNE À L'ÉGARD DE L'INFORMATION FINANCIÈRE	13
12. STRATÉGIES ET PERSPECTIVES.....	13
13. MISES EN GARDE QUANT AUX DÉCLARATIONS PROSPECTIVES	13
ÉTATS FINANCIERS CONSOLIDÉS NON AUDITÉS	
ÉTATS CONSOLIDÉS RÉSUMÉS DU RÉSULTAT	15
ÉTATS CONSOLIDÉS RÉSUMÉS DES VARIATIONS DES CAPITAUX PROPRES.....	16
ÉTATS CONSOLIDÉS RÉSUMÉS DE LA SITUATION FINANCIÈRE	17
TABLEAUX CONSOLIDÉS RÉSUMÉS DES FLUX DE TRÉSORERIE	18
NOTES AUX ÉTATS FINANCIERS CONSOLIDÉS RÉSUMÉS NON AUDITÉS	19

Tout au long de ce document, les expressions la « Société », le « Groupe Jean Coutu », « nous », « notre » et « nos », désignent, sauf indication contraire, Le Groupe Jean Coutu (PJC) inc. et ses filiales. Le Groupe Jean Coutu est une entreprise renommée dans le domaine du commerce de détail en pharmacie au Canada. Au 29 août 2015, la Société exploite un réseau de 417 établissements franchisés, tous situés au Québec, au Nouveau-Brunswick et en Ontario, sous les bannières PJC Jean Coutu, PJC Clinique, PJC Jean Coutu Santé et PJC Jean Coutu Santé Beauté qui emploie plus de 20 000 personnes. De plus, le Groupe Jean Coutu possède Pro Doc Itée (« Pro Doc »), une filiale située au Québec, qui fabrique des médicaments génériques.



Le Groupe
Jean Coutu
(PJC) inc.

MESSAGE AUX ACTIONNAIRES

Périodes de 13 et 26 semaines terminées le 29 août 2015

À nos actionnaires,

Le Groupe Jean Coutu a le plaisir de vous communiquer ses résultats financiers du deuxième trimestre et du premier semestre de l'exercice financier 2016.

Les produits se sont élevés à 686,6 millions de dollars pour le trimestre terminé le 29 août 2015 comparativement à 674,4 millions de dollars au cours de la période équivalente de l'exercice financier 2015.

Le résultat opérationnel avant amortissements (« ROAA ») a affiché une hausse de 0,7 million de dollars pour atteindre 81,7 millions de dollars pour le trimestre terminé le 29 août 2015 alors qu'il s'était élevé à 81,0 millions de dollars pour le trimestre terminé le 30 août 2014. La contribution de Pro Doc au ROAA consolidé, net des éliminations inter-secteurs, a atteint 22,7 millions de dollars pour le trimestre terminé le 29 août 2015 comparativement à 22,1 millions de dollars pour le trimestre terminé le 30 août 2014. Pour le premier semestre de l'exercice financier 2016, le ROAA s'est élevé à 164,7 millions de dollars comparativement à 163,0 millions de dollars pour la même période de l'exercice financier 2015. La contribution de Pro Doc au ROAA consolidé atteignait 45,0 millions de dollars pour la période de 26 semaines terminée le 29 août 2015 comparativement à 44,8 millions de dollars pour la même période de l'exercice financier précédent.

Le résultat net du deuxième trimestre de l'exercice financier 2016 s'est élevé à 53,8 millions de dollars (0,29 \$ par action) comparativement à 53,6 millions de dollars (0,28 \$ par action) pour le deuxième trimestre de l'exercice financier 2015. Le résultat net du premier semestre de l'exercice financier 2016 s'est élevé à 104,4 millions de dollars (0,56 \$ par action) alors qu'il s'était élevé à 107,7 millions de dollars (0,57 \$ par action) pour la même période de l'exercice financier 2015. La baisse du résultat net est principalement attribuable à une provision fiscale de 4,7 millions de dollars comptabilisée au cours du premier semestre de l'exercice financier 2016, suite à un jugement rendu par la Cour d'appel du Québec.

Au 29 août 2015, le réseau de pharmacies franchisées PJC Jean Coutu comprenait 417 établissements. Pour le deuxième trimestre de l'exercice financier 2016, les ventes au détail totales réalisées par le réseau de pharmacies franchisées PJC ont augmenté de 2,6 % et celles réalisées sur une base d'établissements comparables ont augmenté de 2,0 % comparativement au deuxième trimestre de l'exercice financier 2015. Pour le premier semestre de l'exercice financier 2016, les ventes au détail totales réalisées par le réseau de pharmacies franchisées PJC ont affiché une hausse de 3,5 % alors que sur une base d'établissements comparables, les ventes au détail du réseau PJC ont augmenté de 2,9 % comparativement à la même période de l'exercice financier 2015.

Le conseil d'administration du Groupe Jean Coutu a déclaré un dividende trimestriel de 0,11 \$ par action. Ce dividende sera versé le 6 novembre 2015 à tous les porteurs d'actions à droits de vote subalterne catégorie « A » ainsi qu'aux porteurs d'actions catégorie « B » inscrits aux registres de la Société au 23 octobre 2015.

« Au cours du deuxième trimestre, nous avons poursuivi efficacement l'implantation de notre plan d'affaires, ce qui nous a permis d'afficher une hausse du résultat opérationnel en dépit d'un contexte réglementaire difficile et d'un environnement toujours très compétitif » a expliqué le président et chef de la direction, monsieur François J. Coutu. « Nous entendons continuer à mettre de l'avant des stratégies dynamiques afin d'atteindre nos objectifs et poursuivre notre croissance ».

Sincères salutations,

/s/ François J. Coutu
François J. Coutu
Président et chef de la direction

RAPPORT DE GESTION

1. INFORMATIONS GÉNÉRALES

Tout au long de ce document, les expressions la « Société », le « Groupe Jean Coutu », « nous », « notre » et « nos », désignent, sauf indication contraire, Le Groupe Jean Coutu (PJC) inc. et ses filiales. Ce rapport de gestion présente les résultats financiers de la Société tels qu'ils sont perçus par sa direction ainsi qu'une analyse des résultats financiers de la Société pour le deuxième trimestre de l'exercice financier 2016. Ce rapport doit être lu en parallèle avec les états financiers consolidés résumés intermédiaires non audités pour le deuxième trimestre de l'exercice financier 2016, les états financiers consolidés audités annuels de 2015 ainsi qu'avec le rapport de gestion annuel de la Société pour 2015.

Le Groupe Jean Coutu est une entreprise renommée dans le domaine du commerce de détail en pharmacie au Canada. Au 29 août 2015, la Société exploite un réseau de 417 établissements franchisés au Québec, au Nouveau-Brunswick et en l'Ontario, sous les bannières PJC Jean Coutu, PJC Clinique, PJC Jean Coutu Santé et PJC Jean Coutu Santé Beauté qui emploie plus de 20 000 personnes. De plus, le Groupe Jean Coutu possède Pro Doc ltée (« Pro Doc »), une filiale située au Québec, qui fabrique des médicaments génériques.

Les états financiers de la Société sont établis selon les principes comptables généralement reconnus du Canada (« PCGR du Canada ») tels qu'ils sont énoncés dans la partie 1 du Manuel des Comptables Professionnels Agréés du Canada - Comptabilité, qui intègre les Normes internationales d'information financière (« IFRS ») publiées par l'International Accounting Standards Board (l'« IASB »).

L'exercice financier de la Société se termine le samedi le plus près du 29 février ou du 1er mars et comprend habituellement 52 semaines, mais comporte 53 semaines tous les cinq ou six ans. Les exercices se terminant le 27 février 2016 et le 28 février 2015 comprennent tous deux 52 semaines. Les trimestres terminés le 29 août 2015 (« T2 – 2016 ») et le 30 août 2014 (« T2 – 2015 ») comprenaient tous deux 13 semaines.

À moins d'indication contraire, tous les montants sont exprimés en dollars canadiens.

2. DÉFINITIONS

Information sectorielle

La Société compte deux secteurs opérationnels : le franchisage et les médicaments génériques. Dans le cadre de ses activités du secteur de franchisage, la Société agit à titre de franchiseur des bannières PJC Jean Coutu, PJC Clinique, PJC Jean Coutu Santé et PJC Jean Coutu Santé Beauté, exploite deux centres de distribution et coordonne plusieurs autres services pour ses franchisés. Dans le cadre de ses activités du secteur des médicaments génériques, la Société possède Pro Doc, un fabricant canadien de médicaments génériques qui tire ses produits de la vente de médicaments génériques aux grossistes et aux pharmaciens. Les deux secteurs opérationnels de la Société sont dans le secteur géographique canadien.

Produits - Franchisage

Les produits sont composés des ventes ainsi que des autres produits tirés des activités de franchisage. Les ventes de marchandises aux franchisés PJC, la plupart par l'intermédiaire des centres de distribution de la Société, représentent la majeure partie des produits. Les ventes au détail des établissements franchisés PJC ne sont pas incluses dans les produits de la Société. Par contre, toute variation dans les ventes au détail de ces établissements a une incidence directe sur les produits de la Société puisque les franchisés PJC se procurent la plus grande part de leurs marchandises auprès de ses centres de distribution.

Les autres produits proviennent de redevances versées par les franchisés en fonction d'un pourcentage de leurs ventes au détail, de revenus de location et de revenus pour certains services rendus aux franchisés.

Produits - Médicaments génériques

Les produits sont composés de la vente de médicaments génériques de la filiale Pro Doc.

3. RÉSULTATS TRIMESTRIELS

INFORMATIONS FINANCIÈRES TRIMESTRIELLES ET SEMESTRIELLES CONSOLIDÉES – NON AUDITÉES

Le tableau ci-dessous présente certaines informations financières et certains résultats des opérations pour les trimestres et semestres terminés les 29 août 2015 (T2-2016) et 30 août 2014 (T2-2015).

<i>(non auditées, en millions de dollars sauf les données par action)</i>	13 semaines		26 semaines	
	T2 – 2016	T2 – 2015	2016	2015
	\$	\$	\$	\$
Ventes	616,5	605,6	1 260,3	1 225,2
Autres produits	70,1	68,8	138,7	137,8
Produits ⁽¹⁾	686,6	674,4	1 399,0	1 363,0
Marge brute	79,4	77,3	165,5	162,3
Résultat opérationnel avant amortissements (« ROAA »)				
Franchisage	59,0	58,9	119,7	118,2
Médicaments génériques	27,6	26,5	44,7	47,7
Éliminations inter-secteurs	(4,9)	(4,4)	0,3	(2,9)
	81,7	81,0	164,7	163,0
Revenus financiers	0,2	0,4	0,7	0,7
Impôt sur le résultat	20,2	19,9	45,5	40,1
Résultat net	53,8	53,6	104,4	107,7
Par action, de base et dilué	0,29	0,28	0,56	0,57

⁽¹⁾ Les produits incluent les ventes et les autres produits.

COMPARAISON DES RÉSULTATS FINANCIERS TRIMESTRIELS ET SEMESTRIELS CONSOLIDÉS POUR LES PÉRIODES TERMINÉES LES 29 AOÛT 2015 (T2-2016) ET 30 AOÛT 2014 (T2-2015)

Les lecteurs sont invités à consulter la section « Modifications décrétées par les autorités compétentes concernant la tarification des médicaments » à la fin de la présente rubrique afin d'avoir les détails des changements apportés à la tarification des médicaments.

Produits

Les ventes ont atteint 616,5 millions de dollars pour le trimestre terminé le 29 août 2015 comparativement à 605,6 millions de dollars pour le trimestre terminé le 30 août 2014, soit une augmentation de 1,8 %. Pour le premier semestre de l'exercice financier 2016, les ventes se sont élevées à 1 260,3 millions de dollars comparativement à 1 225,2 millions de dollars pour la même période de l'exercice financier précédent, soit une augmentation de 2,9 %. Cette augmentation est attribuable à la croissance générale du marché et à l'expansion du réseau des établissements franchisés PJC malgré l'impact déflationniste qu'a eu l'augmentation de la proportion des ordonnances de médicaments génériques par rapport aux médicaments d'origine.

Les ventes brutes de médicaments Pro Doc, nettes des éliminations inter-secteurs, ont atteint 49,0 millions de dollars pour le trimestre terminé le 29 août 2015 comparativement à 48,1 millions de dollars pour le trimestre terminé le 30 août 2014, une augmentation de 1,9 %. Pour le premier semestre de l'exercice financier 2016, les ventes brutes de médicaments Pro Doc, nettes des éliminations inter-secteur, se sont élevées à 99,3 millions de dollars alors qu'elles se sont élevées à 96,4 millions de dollars pour la même période de l'exercice financier précédent, une augmentation de 3,0 %. Cette augmentation est principalement attribuable à l'augmentation du volume des médicaments Pro Doc vendus.

Les autres produits se sont établis à 70,1 millions de dollars pour le deuxième trimestre de l'exercice financier 2016 comparativement à 68,8 millions de dollars pour le deuxième trimestre de l'exercice financier 2015. Pour le premier semestre de l'exercice financier 2016, les autres produits ont atteint 138,7 millions de dollars comparativement à 137,8 millions de dollars pour le premier semestre de l'exercice financier 2015, une

augmentation de 0,7 %. Cette augmentation est principalement attribuable à la hausse normale des revenus de loyers.

Marge brute

La marge brute du deuxième trimestre de l'exercice financier 2016 s'est élevée à 79,4 millions de dollars comparativement à 77,3 millions de dollars pour le deuxième trimestre de l'exercice financier précédent, soit une augmentation de 2,7 %. Pour le trimestre terminé le 29 août 2015, la marge brute, calculée en pourcentages des ventes, s'est établie à 12,9 % comparativement à 12,8 % pour la période correspondante de l'exercice financier précédent.

La marge brute calculée sur les ventes du premier semestre de l'exercice financier 2016 était de 13,1 % comparativement à 13,2 % pour la même période de l'exercice financier précédent.

ROAA - consolidé

En pourcentage des produits, le ROAA consolidé s'est établi à 11,9 % pour le deuxième trimestre de l'exercice financier 2016 comparativement à 12,0 % pour le même trimestre de l'exercice financier précédent. En pourcentage des produits, le ROAA consolidé s'est établi à 11,8 % au cours du premier semestre de l'exercice financier 2016 comparativement à 12,0 % pour la même période de l'exercice financier précédent. La diminution du ROAA en pourcentage des produits est expliquée, entre autres, par les éléments de l'analyse par secteur présentée ci-après.

ROAA - secteur franchisage

Le ROAA du secteur du franchisage a affiché une augmentation de 0,1 million de dollars et a atteint 59,0 millions de dollars pour le deuxième trimestre de l'exercice financier 2016 alors qu'il s'était élevé à 58,9 millions de dollars pour le deuxième trimestre de l'exercice financier 2015. Un renversement de 1,5 million de dollars du passif pour les instruments de paiements fondés sur des actions (droits à la plus-value des actions et unités d'actions différées) a été enregistré au cours du deuxième trimestre de l'exercice financier 2016 comparativement à un renversement de 0,6 million de dollars pour le deuxième trimestre de l'exercice financier 2015. La variation de la charge pour ces instruments de paiements est principalement attribuable à la fluctuation de la cote boursière de l'action ordinaire de la Société.

Pour le premier semestre de l'exercice financier 2016, le ROAA du secteur franchisage a affiché une augmentation de 1,5 million de dollars et a atteint 119,7 millions de dollars alors qu'il s'était élevé à 118,2 millions de dollars pour la même période de l'exercice financier 2015. Cette augmentation est principalement attribuable au renversement de 3,6 millions de dollars du passif pour les instruments de paiements fondés sur des actions enregistré au premier semestre de l'exercice financier 2016 comparativement à une charge de 1,5 million de dollars pour le premier semestre de l'exercice financier 2015. Le ROAA excluant la charge pour ces instruments de paiements affichait une baisse de 3,6 millions de dollars comparativement au même semestre de l'année précédente. Cette baisse est principalement expliquée par une augmentation des autres frais généraux et opérationnels tels que les dépenses de main-d'œuvre plus élevées suite à l'inflation annuelle et à l'augmentation du volume traité dans nos centres de distribution, un soutien supplémentaire aux nouvelles succursales du réseau et les dépenses en technologie de l'information pour améliorer la performance du réseau.

ROAA - secteur médicaments génériques

La contribution de Pro Doc au ROAA consolidé, nette des éliminations inter-secteurs, a affiché une augmentation de 0,6 million de dollars et a atteint 22,7 millions de dollars pour le deuxième trimestre de l'exercice financier 2016 alors qu'elle s'était élevée à 22,1 millions de dollars pour le deuxième trimestre de l'exercice financier 2015. La contribution de Pro Doc au ROAA consolidé en pourcentage de ses ventes brutes, nette des éliminations inter-secteurs, a atteint 46,3 % pour le deuxième trimestre de l'exercice financier courant comparativement à 45,9 % pour la même période de l'exercice financier précédent.

Pour le premier semestre de l'exercice financier 2016, le ROAA du secteur des médicaments génériques, net des éliminations inter-secteur affichait une augmentation de 0,2 million de dollars et a atteint 45,0 millions de dollars alors qu'il s'était élevé à 44,8 millions de dollars pour la même période de l'exercice financier 2015. La contribution de Pro Doc au ROAA consolidé en pourcentage de ses ventes brutes, nette des éliminations inter-

secteur, a atteint 45,3 % pour le 1^{er} semestre de l'exercice 2016, comparativement à 46,5 % pour la même période de l'exercice financier précédent.

Revenus financiers

Pour le deuxième trimestre de l'exercice financier 2016, les revenus financiers ont atteint 0,2 million de dollars comparativement à 0,4 million pour le deuxième trimestre de l'exercice financier 2015. Pour le premier semestre de l'exercice financier 2016, les revenus financiers se sont élevés à 0,7 million de dollars de même que pour la même période de l'exercice financier précédent.

Impôt sur le résultat

Pour le deuxième trimestre de l'exercice financier 2016, la charge d'impôts s'est élevée à 20,2 millions de dollars comparativement à 19,9 millions de dollars pour le deuxième trimestre de l'exercice financier 2015, ce qui correspond à des taux d'impôt effectifs de 27,3 % et 27,1 %, respectivement.

La charge d'impôts s'est élevée à 45,5 millions de dollars pour le premier semestre de l'exercice financier 2016 alors qu'elle s'était élevée à 40,1 millions de dollars pour la même période de l'exercice financier 2015, ce qui correspond à des taux d'impôt effectifs de 30,4 % et 27,1 %, respectivement. Cette augmentation est principalement attribuable à la provision fiscale de 4,7 millions de dollars comptabilisée au cours du premier semestre de l'exercice financier 2016, suite à un jugement rendu par la Cour d'appel du Québec. Cette Cour a renversé un jugement rendu en première instance en faveur de la Société par la Cour supérieure relativement à une requête introductive d'instance pour une ordonnance de rectification de livres et registres et pour jugement déclaratoire déposée par la Société. Une demande d'autorisation d'appel à la Cour Suprême du Canada a été déposée par la Société le 29 juin 2015 dans ce dossier.

Résultat net

Le résultat net réalisé pour le trimestre terminé le 29 août 2015 s'est élevé à 53,8 millions de dollars (0,29 \$ par action) comparativement à 53,6 millions de dollars (0,28 \$ par action) pour le trimestre terminé le 30 août 2014.

Le résultat net réalisé au cours du premier semestre de l'exercice financier 2016 s'est élevé à 104,4 millions de dollars (0,56 \$ par action) comparativement à 107,7 millions de dollars (0,57 \$ par action) pour la période correspondante de l'exercice financier 2015. Cette diminution est principalement attribuable à la provision fiscale de 4,7 millions de dollars comptabilisée au cours du premier semestre de l'exercice financier 2016.

INFORMATIONS FINANCIÈRES TRIMESTRIELLES CONSOLIDÉES CHOISIES – NON AUDITÉES

<i>(non auditées, en millions de dollars sauf les données par action)</i>	Trimestres							
	T2-2016	T1-2016	T4-2015	T3-2015	T2-2015	T1-2015	T4-2014	T3-2014
	\$	\$	\$	\$	\$	\$	\$	\$
Produits								
Franchisage	684,6	712,0	713,2	736,3	673,4	687,5	684,8	711,2
Médicaments génériques	48,6	33,5	45,7	45,0	46,8	39,7	41,8	44,2
Ventes inter-secteurs	(46,6)	(33,1)	(45,0)	(44,6)	(45,8)	(38,6)	(41,2)	(42,9)
	686,6	712,4	713,9	736,7	674,4	688,6	685,4	712,5
Résultat opérationnel avant amortissements (« ROAA »)								
Franchisage	59,0	60,7	61,0	62,5	58,9	59,3	65,1	66,4
Médicaments génériques	27,6	17,1	24,8	23,6	26,5	21,2	23,2	26,6
Éliminations inter-secteurs	(4,9)	5,2	(1,7)	(1,3)	(4,4)	1,5	(0,8)	(5,0)
	81,7	83,0	84,1	84,8	81,0	82,0	87,5	88,0
Résultat net	53,8	50,6	55,2	56,0	53,6	54,1	57,7	62,5
Par action, de base	0,29	0,27	0,30	0,30	0,28	0,29	0,30	0,30

Au cours des derniers trimestres, les produits de la Société pour chacun des trimestres comparables sont en augmentation. Cette augmentation est attribuable à la croissance générale du marché et à l'expansion du réseau des établissements franchisés PJC malgré l'impact déflationniste des réductions du prix de médicaments

génériques et à l'augmentation de la proportion des ordonnances de médicaments génériques par rapport aux médicaments d'origine.

Le résultat net de T3-2014 de la Société incluait un renversement de provisions fiscales de 3,2 millions de dollars.

Le résultat net de T1-2016 de la Société incluait une charge pour provision fiscale de 4,7 millions de dollars.

Modifications décrétées par les autorités compétentes concernant la tarification des médicaments

Le taux de remboursement de quatre médicaments génériques sur ordonnance à grand volume a été considérablement réduit pour l'ensemble des provinces canadiennes en avril 2014 et de quatre autres médicaments génériques en avril 2015. Ces modifications, ainsi que d'autres modifications concernant la tarification des médicaments génériques vendus au Nouveau-Brunswick, ont également eu un impact déflationniste sur les ventes consolidées de la Société.

Ces modifications, ainsi que toute nouvelle annonce qui pourrait être faite, pourraient avoir des répercussions négatives sur la performance financière de la Société.

4. INFORMATIONS SUR LE RÉSEAU DES ÉTABLISSEMENTS FRANCHISÉS PJC

Dans le cadre de ses activités du secteur opérationnel de franchisage, la Société agit à titre de franchiseur des bannières PJC Jean Coutu, PJC Clinique, PJC Jean Coutu Santé et PJC Jean Coutu Santé Beauté, exploite deux centres de distribution et coordonne plusieurs autres services pour ses franchisés. Il s'agit notamment des services d'achats centralisés, de distribution, de commercialisation, de formation, de ressources humaines, de gestion, de consultation opérationnelle et de systèmes d'information, de même qu'un programme de marques maison. Les franchisés PJC assument la gestion de leur établissement, en plus de veiller au merchandising et au financement de leurs stocks. Ils doivent s'approvisionner auprès des centres de distribution de la Société dans la mesure où les produits commandés y sont disponibles. Les résultats financiers des établissements franchisés PJC ne sont pas inclus dans les états financiers consolidés de la Société.

Développement du réseau d'établissements franchisés PJC

Au 29 août 2015, le réseau PJC comptait 417 établissements alors qu'il en comptait 416 au 28 février 2015, de même qu'au 30 août 2014. Au 29 août 2015, la superficie de vente du réseau PJC totalisait 3 211 000 pieds carrés comparativement à 3 185 000 pieds carrés au 28 février 2015 et à 3 137 000 pieds carrés au 30 août 2014.

Au cours du deuxième trimestre de l'exercice 2016, trois établissements du réseau de franchisés PJC ont ouvert leurs portes dont une relocalisation, comparativement à deux ouvertures au cours du deuxième trimestre de l'exercice financier 2015. De plus, la Société a procédé à la fermeture d'un établissement au cours du deuxième trimestre de l'exercice courant alors qu'il n'y avait eu aucune fermeture au cours du deuxième trimestre de l'exercice financier précédent.

PERFORMANCE DU RÉSEAU

<i>(non audité)</i>	13 semaines		26 semaines	
	T2-2016	T2-2015	2016	2015
Ventes au détail <i>(en millions de dollars)</i>	1 033,5 \$	1 007,8 \$	2 096,1 \$	2 026,0 \$
Ventes au détail au pied carré <i>(en dollars)</i> ⁽¹⁾	1 302 \$	1 271 \$		
Ventes au détail par section <i>(en %)</i>				
Section pharmaceutique — médicaments d'ordonnance	63,8 %	63,6 %	63,6 %	63,4 %
Section commerciale — médicaments en vente libre	8,2 %	8,3 %	8,5 %	8,5 %
Section commerciale — marchandise générale	28,0 %	28,1 %	27,9 %	28,1 %
Croissance des ventes au détail <i>(en %)</i>				
Ensemble des établissements				
Total	2,6 %	2,9 %	3,5 %	1,8 %
Section pharmaceutique	2,9 %	3,1 %	3,8 %	2,0 %
Section commerciale ⁽²⁾	1,2 %	2,1 %	2,3 %	1,2 %
Établissements comparables ⁽³⁾				
Total	2,0 %	2,4 %	2,9 %	1,3 %
Section pharmaceutique	2,5 %	2,7 %	3,3 %	1,5 %
Section commerciale ⁽²⁾	0,4 %	1,6 %	1,6 %	0,5 %
Croissance du nombre de prescriptions <i>(en %)</i>				
Ensemble des établissements	2,7 %	3,9 %	2,9 %	4,0 %
Établissements comparables ⁽³⁾	2,4 %	3,5 %	2,6 %	3,6 %

⁽¹⁾ Les ventes des 12 derniers mois des établissements sont divisées par la moyenne pondérée de pieds carrés pour cette période.

⁽²⁾ Les ventes de la section commerciale excluent les ventes de services qui sont incluses dans le total de la croissance des ventes au détail.

⁽³⁾ Un établissement comparable est un établissement qui a été en opération tout au long de l'exercice financier courant ainsi que tout au long de l'exercice financier précédent.

Pour le deuxième trimestre de l'exercice financier 2016, sur une base d'établissements comparables, les ventes au détail du réseau PJC ont augmenté de 2,0 %, celles de la section pharmaceutique ont augmenté de 2,5 % alors que celles de la section commerciale ont augmenté de 0,4 % par rapport à l'an dernier. Toujours pour le deuxième trimestre de l'exercice financier 2016, les ventes de médicaments en vente libre, qui représentaient 8,2 % des ventes au détail totales, ont augmenté de 1,1 % alors que pour le deuxième trimestre de l'exercice financier précédent elles avaient augmenté de 1,0 %.

Pour le premier semestre de l'exercice financier 2016, sur une base d'établissements comparables, les ventes au détail du réseau PJC ont augmenté de 2,9 %, celles de la section pharmaceutique ont augmenté de 3,3 % alors que celles de la section commerciale augmentaient de 1,6 % par rapport à la période correspondante l'an dernier. Pour le premier semestre de l'exercice financier 2016, les ventes de médicaments en vente libre, qui représentaient 8,5 % des ventes au détail totales, ont augmenté de 2,8 % alors qu'elles avaient augmenté de 0,4 % au cours de la période correspondante l'an dernier.

Les médicaments génériques ont atteint une proportion de 70,0 % des ordonnances au cours du deuxième trimestre de l'exercice financier courant alors qu'ils représentaient 68,1 % des ordonnances au cours du deuxième trimestre de l'exercice financier précédent. La croissance du nombre d'ordonnances de médicaments génériques, dont les prix de vente sont inférieurs à ceux des produits innovateurs, a eu un impact déflationniste sur les ventes au détail pour la section pharmaceutique. Pour le deuxième trimestre de l'exercice financier 2016, l'introduction de nouveaux médicaments génériques a réduit la croissance des ventes au détail de la section pharmaceutique de 1,2 % et les réductions de prix des médicaments génériques décrétées par les autorités compétentes ont réduit la croissance de ces ventes d'un autre 0,3 %.

5. SITUATION DE TRÉSORERIE ET SOURCES DE FINANCEMENT

SITUATION DE TRÉSORERIE

Les flux de trésorerie de la Société sont générés par : i) la vente de marchandises ainsi que la location d'établissements aux franchisés PJC, ii) les redevances versées par les franchisés PJC et iii) la location de

propriétés immobilières à des tiers, autres que les franchisés. Les flux de trésorerie sont utilisés pour : i) l'achat de produits aux fins de revente et pour le paiement de services, ii) le financement des coûts opérationnels, iii) l'acquisition de propriétés immobilières, iv) le financement des dépenses en immobilisations corporelles liées à la rénovation des établissements, à l'ouverture de nouveaux établissements, au remplacement de certains équipements et à la construction du nouveau siège social et du nouvel entrepôt, v) le rachat d'actions et vi) le paiement de dividendes. En général, la Société a financé les dépenses en immobilisations corporelles et les besoins en matière de fonds de roulement au moyen des flux de trésorerie provenant des activités opérationnelles.

INFORMATIONS CONSOLIDÉES CHOISIES SUR LA SITUATION DE TRÉSORERIE

Le tableau suivant présente des informations choisies provenant des flux de trésorerie consolidés non audités pour les trimestres terminés les 29 août 2015 et 30 août 2014.

<i>(en millions de dollars)</i>	13 semaines		26 semaines	
	T2-2016	T2-2015	2016	2015
	\$	\$	\$	\$
Flux de trésorerie générés par les activités opérationnelles	51,4	56,3	73,5	129,1
Flux de trésorerie liés aux activités d'investissement	(36,2)	(23,8)	(61,4)	(36,1)
Flux de trésorerie liés aux activités de financement	(20,5)	(70,2)	(41,1)	(88,6)

COMPARAISON DE LA SITUATION DE TRÉSORERIE CONSOLIDÉE POUR LES TRIMESTRES TERMINÉS LES 29 AOÛT 2015 ET 30 AOÛT 2014

Flux de trésorerie générés par les activités opérationnelles

Les flux de trésorerie générés par les activités opérationnelles se sont élevés à 51,4 millions de dollars pour le deuxième trimestre de l'exercice financier 2016, alors qu'ils s'étaient élevés à 56,3 millions de dollars pour le deuxième trimestre de l'exercice financier 2015. Cette diminution de 4,9 millions de dollars est attribuable à l'augmentation de l'impôt sur le résultat payé au cours du deuxième trimestre de l'exercice financier 2016.

Flux de trésorerie liés aux activités d'investissement

Les flux de trésorerie utilisés pour les activités d'investissement au deuxième trimestre de l'exercice financier 2016 se sont élevés à 36,2 millions de dollars, comparativement à 23,8 millions de dollars au deuxième trimestre de l'exercice 2015. Pour le deuxième trimestre de l'exercice financier 2016, 31,7 millions de dollars ont été utilisés pour acquérir des immobilisations corporelles principalement liées aux nouvelles installations de Varennes et 1,6 million de dollars pour des immobilisations incorporelles, alors que pour le deuxième trimestre de l'exercice financier 2015, 12,4 millions de dollars ont été utilisés pour acquérir des immobilisations corporelles et 7,6 millions de dollars pour des immobilisations incorporelles. Au cours du deuxième trimestre de l'exercice courant, trois établissements du réseau de franchisés PJC ont ouvert leurs portes, dont une relocalisation. De plus, un établissement a fait l'objet d'un agrandissement.

Flux de trésorerie liés aux activités de financement

Pour le deuxième trimestre de l'exercice 2016, les flux de trésorerie utilisés pour les activités de financement se sont élevés à 20,5 millions de dollars comparativement à 70,2 millions de dollars pour le deuxième trimestre de l'exercice 2015. Au cours du deuxième trimestre de l'exercice financier 2016, aucune trésorerie n'a été utilisée pour racheter des actions à droit de vote subalterne catégorie « A », comparativement à une utilisation de 51,9 millions de dollars durant le deuxième trimestre de l'exercice financier 2015. Au cours du deuxième trimestre de l'exercice financier 2016, la Société a versé un dividende trimestriel de 0,11 \$ par action à droit de vote subalterne catégorie « A » et par action catégorie « B ». Ces dividendes totalisaient 20,5 millions de dollars (dividende annualisé de 0,44 \$ par action). Au cours du deuxième trimestre de l'exercice financier 2015, la Société a versé un dividende trimestriel de 0,10 \$ par action à droit de vote subalterne catégorie « A » et par action catégorie « B » pour un total de 18,8 millions de dollars (dividende annualisé de 0,40 \$ par action).

DETTE À LONG TERME

Au 29 août 2015, la Société était engagée dans une facilité de crédit renouvelable non garantie, échéant le 10 novembre 2019, d'un montant de 250,0 millions de dollars. Au 29 août 2015 de même qu'au 28 février 2015, cette facilité de crédit était inutilisée à l'exception de 0,3 million de dollars en lettres de crédit.

Subséquemment à la clôture du trimestre terminé le 29 août 2015, la Société a prolongé d'un an l'échéance de sa facilité de crédit de 250,0 millions de dollars, la portant ainsi à novembre 2020. Toutes les autres modalités et conditions de la convention de crédit sont demeurées les mêmes.

En plus de cette facilité de crédit renouvelable pour financer ses projets, la Société dispose de flux de trésorerie générés par ses activités opérationnelles. La Société n'anticipe aucun risque de liquidité. Au 29 août 2015, tous ses engagements bancaires étaient respectés.

CAPITAL-ACTIONS

Rachat dans le cours normal des activités

Le 29 avril 2015, la Société a annoncé son intention de racheter à des fins d'annulation, lorsqu'elle le jugera opportun, un nombre maximal de 7 983 000 de ses actions à droit de vote subalterne catégorie « A » en circulation, représentant environ 10 % des actions détenues dans le public, sur une période de 12 mois se terminant au plus tard le 6 mai 2016. Les actions seront rachetées par l'entremise des mécanismes de la Bourse de Toronto (le « TSX ») et conformément aux exigences de cette dernière.

Le 30 avril 2014, la Société a annoncé son intention de racheter à des fins d'annulation, un nombre maximal de 8 190 000 de ses actions à droit de vote subalterne catégorie « A » en circulation, représentant environ 10 % des actions détenues dans le public, sur une période de 12 mois se terminant au plus tard le 6 mai 2015. Pendant la durée de ce programme de rachat dans le cours normal des activités, 2 574 100 actions ont été rachetées et annulées par l'entremise des mécanismes du TSX et conformément aux exigences de cette dernière.

Pour le trimestre et le semestre terminés le 29 août 2015, la Société n'a procédé à aucun rachat d'actions à droit de vote subalterne catégorie « A ».

Pour le trimestre et le semestre terminés le 30 août 2014, la Société a procédé au rachat dans le cours normal des activités de 2 574 100 actions à droit de vote subalterne catégorie « A » à un prix moyen de 21,62 \$ par action pour une considération totale, incluant les frais, de 55,6 millions de dollars. Un montant de 42,9 millions de dollars, représentant le surplus du prix d'achat par rapport à la valeur aux livres des actions rachetées, a été inscrit dans les résultats non distribués pour les périodes de 13 et 26 semaines terminées le 30 août 2014. Les actions rachetées au cours de la période de 26 semaines terminée le 30 août 2014 ont été annulées au cours de cette même période, à l'exception de 165 600 actions qui ont été annulées après le 30 août 2014.

Options d'achat d'actions

Pour les périodes de 13 et 26 semaines terminées le 29 août 2015, aucunes actions à droit de vote subalterne catégorie « A » n'ont été émises suite à la levée d'options d'achat d'actions comparativement à 34 000 et 75 303 actions émises suite à la levée d'options d'achat d'actions pour les périodes de 13 et 26 semaines terminées le 30 août 2014, respectivement.

Actions émises

Au 29 août 2015 et au 28 février 2015, le nombre total d'actions à droit de vote subalterne catégorie « A » émises s'établissait à 83,5 millions et le nombre d'actions catégorie « B » s'établissait à 103,5 millions, pour un total de 187,0 millions d'actions de la Société émises.

OBLIGATIONS EN VERTU DE CONTRATS DE LOCATION SIMPLE

La Société loue une partie importante de ses immeubles au moyen de contrats de location simple traditionnels. En général, les baux détenus par la Société se rapportant aux propriétés immobilières ont une échéance initiale de 10 à 15 ans et comportent des options de renouvellement.

Les lecteurs peuvent obtenir plus d'informations en consultant la note 26 des états financiers consolidés de l'exercice financier 2015 de la Société.

OBLIGATIONS CONTRACTUELLES ET ENGAGEMENTS COMMERCIAUX

Les lecteurs peuvent consulter le tableau des principales obligations contractuelles en espèces en vertu des contrats de dettes à long terme, des contrats de locations, des ententes de services et des immobilisations de la Société incluses au rapport de gestion de l'exercice financier terminé le 28 février 2015.

6. INSTRUMENTS FINANCIERS ET ARRANGEMENTS HORS BILAN

La présente section est assujettie à la section 13 (« Mises en garde quant aux déclarations prospectives »). La Société n'a recours à aucun arrangement indépendant de l'état de la situation financière qui a présentement, ou dont il serait raisonnable de prévoir qu'il aura, une incidence importante sur sa situation financière, sa performance financière ou ses flux de trésorerie. La Société a recours à des contrats de location simple pour plusieurs de ses établissements.

Dans le cours normal de ses affaires, la Société est exposée à un risque de fluctuation des taux d'intérêt en raison de ses obligations financières à taux d'intérêt variable. Selon la conjoncture en matière de taux d'intérêt, la Société pourrait avoir recours à des instruments financiers dérivés ou à d'autres outils pour la gestion du risque lié aux taux d'intérêt.

Les lecteurs sont invités à consulter la note 29 des états financiers consolidés de l'exercice financier 2015 de la Société pour obtenir de plus amples informations sur les autres risques liés aux instruments financiers auxquels est soumise la Société.

Garanties et conventions de rachat

Au 29 août 2015, la Société avait garanti le remboursement de certains emprunts bancaires contractés par des franchisés pour un montant maximal de 2,0 millions de dollars. La majorité des cautionnements s'applique à des prêts dont l'échéance maximale est de un an. Ces emprunts sont également cautionnés personnellement par les franchisés.

La Société s'est également engagée auprès d'institutions financières à racheter les équipements et les stocks de certains de ses franchisés à certaines conditions. Au 29 août 2015, les financements relatifs aux rachats d'équipements et de stocks s'élevaient respectivement à 72,6 millions de dollars et 135,6 millions de dollars. La Société n'a jamais eu à verser d'indemnisation en vertu de telles ententes et n'a enregistré aucun passif à l'égard de ces garanties dans ses états financiers consolidés du 29 août 2015 et du 28 février 2015.

7. TRANSACTIONS ENTRE PARTIES LIÉES

Les activités de franchisage incluent des transactions avec des établissements franchisés contrôlés par des membres de la direction ayant une influence notable sur la Société ou des membres de leur famille proche. Les transactions entre la Société et ces entreprises sont effectuées dans le cours normal des affaires aux mêmes termes et conditions que celles effectuées avec les autres franchisés.

Au 29 août 2015, Monsieur Jean Coutu détenait le contrôle ultime du Groupe Jean Coutu (PJC) inc.

Les lecteurs sont invités à consulter la note 28 des états financiers consolidés de l'exercice financier 2015 de la Société afin d'obtenir de plus amples informations sur les transactions entre parties liées et pour le détail de la rémunération des principaux dirigeants.

8. PRINCIPALES ESTIMATIONS COMPTABLES

Le présent rapport de gestion est fondé sur les états financiers consolidés de la Société préparés conformément aux IFRS. La préparation des états financiers consolidés exige de la direction qu'elle exerce son jugement, établisse des estimations et pose des hypothèses, lesquels peuvent avoir une incidence sur les montants des

actifs et des passifs présentés, sur la divulgation des actifs et des passifs éventuels à la date des états financiers consolidés, ainsi que sur les montants présentés des produits et des charges de la période considérée. Les résultats réels pourraient être différents de ces estimations.

Les estimations et les hypothèses sous-jacentes sont réévaluées de façon continue. Les changements d'estimations comptables sont comptabilisés dans la période au cours de laquelle les estimations sont révisées et dans toute autre période future visée par ces changements.

L'information sur les principales estimations comptables de la Société est présentée dans la section 11 (« Principales estimations comptables ») du rapport de gestion de la Société pour l'exercice financier terminé le 28 février 2015. Les principales estimations comptables n'ont subi aucune modification importante depuis l'exercice financier 2015.

9. MODIFICATIONS DE CONVENTIONS COMPTABLES

MODIFICATIONS DE L'EXERCICE FINANCIER 2016

Comptabilité de couverture — La Société a recours à des instruments financiers dérivés pour gérer le risque de change. La Société n'utilise pas d'instruments financiers dérivés aux fins de spéculation, ni de négociation. Lors de la désignation initiale de la couverture, la Société documente formellement la relation entre l'instrument de couverture et l'élément couvert, les objectifs de gestion des risques et la stratégie poursuivie lors de la mise en place de la couverture, ainsi que les méthodes qui seront utilisées pour apprécier l'efficacité de la relation de couverture. La Société détermine aussi, de façon méthodique, tant lors de la mise en place de la relation de couverture que par la suite, si les instruments désignés à des fins de couverture permettent de compenser de façon efficace les variations des flux de trésorerie des éléments couverts.

Pour les instruments désignés à des fins de couverture de flux de trésorerie, la variation de la juste valeur relative à la portion efficace de la couverture est comptabilisée dans les autres éléments du résultat global et le cumul est présenté à titre de réserve de couverture dans l'état consolidé des capitaux propres. Toute portion inefficace est immédiatement comptabilisée dans le résultat net consolidé. Les gains ou pertes constatés dans la réserve de couverture sont portés à titre d'ajustement de l'élément couvert, au cours de la période où l'élément couvert sous-jacent est comptabilisé.

Lorsque l'instrument de couverture ne satisfait plus aux critères de la comptabilité de couverture, arrive à maturité, est vendu, résilié, exercé ou lorsque sa désignation est annulée, la Société cesse de pratiquer la comptabilité de couverture de façon prospective. Les gains ou pertes cumulés à cette date sont maintenus dans la réserve de couverture à l'état consolidé des capitaux propres jusqu'à la réalisation de la transaction prévue. Si la Société estime que la transaction prévue ne se réalisera pas, les gains ou pertes correspondants constatés dans la réserve de couverture sont immédiatement comptabilisés dans le résultat net consolidé.

10. RISQUES ET INCERTITUDES

La section sur les risques et incertitudes du rapport de gestion de l'exercice financier 2015 fait état des différents risques auxquels la Société est exposée. Le détail et la description de ces risques n'ont pas changé depuis l'exercice financier 2015 à l'exception du récent développement concernant l'entente de principe entre l'Association québécoise des pharmaciens propriétaires (l'« AQPP ») et le ministère de la Santé et des Services sociaux décrit ci-dessous.

La Société a été informée que le 29 juin 2015, l'AQPP a sollicité l'approbation de ses membres sur une entente de principe intervenue entre elle et le ministère de la Santé et des Services sociaux à propos de certains aspects de la rémunération des pharmaciens, selon l'information diffusée récemment par les médias.

La Société croit comprendre que l'entente de principe envisage l'abolition du plafond de 15 % applicable aux allocations professionnelles qui peuvent être payées par les fabricants de médicaments génériques aux pharmaciens lorsqu'ils achètent leurs médicaments d'ordonnance.

Pour prendre effet, l'entente de principe doit être approuvée par le Conseil du Trésor du Québec. La Société s'attend à ce que le Conseil du Trésor du Québec étudie l'entente de principe sous peu, mais elle ne peut

prédire si l'entente sera approuvée ni les conditions auxquelles elle le sera, le cas échéant. L'abolition du plafond de 15 % applicable aux allocations professionnelles pourrait nuire aux résultats consolidés, étant donné que la hausse des allocations professionnelles au-delà du plafond actuel diminuerait la rentabilité de la filiale Pro Doc. Si elle est ratifiée, l'entente sera rendue publique et ses conditions seront définitives, si bien que la Société sera en mesure de fournir de plus amples informations.

11. CHANGEMENTS APPORTÉS AU CONTRÔLE INTERNE À L'ÉGARD DE L'INFORMATION FINANCIÈRE

La Société n'a apporté aucun changement à ses contrôles internes en matière d'information financière qui a ou qui aurait vraisemblablement pu avoir une incidence importante sur le contrôle interne à l'égard de l'information financière de la Société au cours du deuxième trimestre de l'exercice financier 2016.

12. STRATÉGIES ET PERSPECTIVES

La présente section est assujettie à la section 13 (« Mises en garde quant aux déclarations prospectives »).

Grâce à ses opérations et à sa souplesse financière, la Société est en excellente position pour bénéficier de la croissance dans l'industrie des pharmacies de détail. Il est attendu que les tendances démographiques contribueront à la croissance de la consommation de médicaments d'ordonnance ainsi qu'à l'augmentation constante de l'utilisation de produits pharmaceutiques comme principale forme d'intervention en matière de soins de santé personnels. La direction est d'avis que ces tendances se maintiendront et que la Société assurera la croissance de ses ventes grâce à la différenciation et à la qualité de son offre et de son niveau de service offert à son réseau de franchisés, en misant sur la croissance des ventes, son programme immobilier et l'efficacité de ses opérations. La croissance du nombre d'ordonnances de médicaments génériques, dont les prix de vente sont inférieurs aux produits innovateurs, aura toutefois un impact déflationniste sur les ventes au détail en pharmacie, mais l'augmentation du volume du secteur opérationnel des médicaments génériques aura un effet positif sur les marges consolidées.

D'autre part, la Société consolidera toutes ses activités présentement situées à Longueuil, incluant ses bureaux administratifs et son centre de distribution, à Varennes, sur la Rive-Sud de Montréal. Les espaces utilisés par les opérations actuelles du Groupe Jean Coutu, situés dans le parc industriel de Longueuil depuis 1976, ne suffisent plus à répondre aux besoins d'un réseau en croissance. Les nouvelles installations, d'une superficie totale de 800 000 pieds carrés, permettront à la Société d'améliorer son efficacité et de mieux servir son réseau de pharmacies franchisées. La construction des nouvelles installations, modernes et plus vastes, a débuté au cours du premier trimestre de l'exercice financier 2015. Le projet représente un investissement total de près de 190,0 millions de dollars.

13. MISES EN GARDE QUANT AUX DÉCLARATIONS PROSPECTIVES

Le présent rapport de gestion contient des déclarations prospectives qui comportent des risques et des incertitudes et qui se fondent sur les attentes, les estimations, les projections et les hypothèses actuelles de la Société qui ont été faites par celle-ci en fonction de son expérience et de sa perception des tendances historiques. Toutes les déclarations qui ont trait à des attentes ou des projections concernant l'avenir, y compris des déclarations sur la stratégie de la Société en matière de croissance, les coûts, la performance financière ou les résultats financiers sont des déclarations prospectives. Toutes les déclarations autres que les déclarations de faits historiques comprises dans ce rapport de gestion, y compris les déclarations concernant les perspectives du secteur d'activités de la Société et les perspectives, les projets, la situation financière et la stratégie d'affaires de la Société, peuvent constituer des déclarations prospectives au sens de la législation et de la réglementation canadiennes en valeurs mobilières. Certaines déclarations prospectives peuvent être reconnues en raison de l'emploi de la marque du futur ou du conditionnel ou de certains termes comme « s'attendre à », « avoir l'intention de », « estimer », « projeter », « prévoir », « planifier », « croire » ou « continuer », ou de la forme négative de ces termes, ou des variations de ces termes ou d'une terminologie semblable. Bien que la Société soit d'avis que les attentes reflétées dans ces déclarations prospectives sont raisonnables, elle ne peut garantir qu'elles s'avèreront exactes. Ces déclarations ne garantissent pas le rendement futur et comprennent un certain nombre de risques, d'incertitudes et d'hypothèses. Ces déclarations ne tiennent pas compte de l'effet possible d'éléments non récurrents ou de fusions, d'acquisitions, d'aliénations,

de radiations d'actifs, ou d'autres opérations ou charges qui pourraient être annoncés ou qui pourraient avoir lieu après la date des présentes. Bien que la liste ci-dessous ne soit pas exhaustive, certains facteurs importants qui pourraient influencer sur la performance financière, la situation financière et les flux de trésorerie futurs de la Société et qui pourraient faire en sorte que ses résultats réels diffèrent considérablement de ceux exprimés dans ces déclarations prospectives sont des changements de législation ou de réglementation en ce qui a trait à la vente de médicaments d'ordonnance et à l'exercice de la pharmacie, des modifications aux lois et aux règlements ou à leur interprétation, le succès du modèle d'affaires de la Société, des modifications aux règlements sur les impôts et des prises de position comptables, les variations cycliques et saisonnières dans le secteur d'activités de la Société, l'intensité de la concurrence dans le secteur d'activités de la Société, la réputation des fournisseurs et des marques, des interruptions de travail, y compris d'éventuelles grèves et protestations de travailleurs, la capacité de la Société d'attirer et de retenir les pharmaciens, le bien-fondé des hypothèses de la direction et d'autres facteurs indépendants de la volonté de la Société. Ces facteurs et d'autres pourraient faire en sorte que le rendement et les résultats financiers réels de la Société au cours de périodes futures diffèrent considérablement des estimations ou projections concernant son rendement ou ses résultats futurs exprimés, explicitement ou implicitement, dans ces déclarations prospectives.

Les déclarations prospectives sont fournies dans le but de faciliter la compréhension de la situation financière et des résultats d'exploitation de la Société, en plus de présenter de l'information à propos des attentes et des plans de la direction pour l'avenir. Les investisseurs et les autres personnes sont donc avisés que ces déclarations peuvent ne pas être appropriées à d'autres fins et qu'ils ne devraient pas s'y fier indûment. Pour plus d'information sur les risques, les incertitudes et les hypothèses qui feraient en sorte que les résultats réels de la Société diffèrent des attentes actuelles, veuillez également vous reporter aux documents publics de la Société disponibles à l'adresse www.sedar.com ou www.jeancoutu.com. D'autres détails et descriptions de ces facteurs et d'autres facteurs se retrouvent dans la notice annuelle de la Société sous la section intitulée « Facteurs de risque » ainsi que dans les sections « Principales estimations comptables », « Risques et incertitudes » et « Stratégies et perspectives » du présent rapport de gestion. Les déclarations prospectives du présent rapport de gestion reflètent les attentes de la Société en date de la présente et sont sujettes à changement après cette date. La Société rejette expressément toute obligation ou intention de mettre à jour ou de réviser les déclarations prospectives, que ce soit par suite d'une nouvelle information, d'événements futurs ou autrement, à moins que les lois applicables en matière de valeurs mobilières ne l'y obligent.

6 octobre 2015

LE GROUPE JEAN COUTU (PJC) INC.

États consolidés résumés du résultat

Pour les périodes terminées le 29 août 2015 et le 30 août 2014

(non audités, en millions de dollars canadiens sauf indication contraire)

	13 semaines		26 semaines	
	2015	2014	2015	2014
	\$	\$	\$	\$
Ventes	616,5	605,6	1 260,3	1 225,2
Autres produits (note 3)	70,1	68,8	138,7	137,8
	686,6	674,4	1 399,0	1 363,0
Charges opérationnelles				
Coût des ventes (note 4)	537,1	528,3	1 094,8	1 062,9
Frais généraux et opérationnels (note 4)	67,8	65,1	139,5	137,1
Résultat opérationnel avant amortissements	81,7	81,0	164,7	163,0
Amortissements	7,9	7,9	15,5	15,9
Résultat opérationnel	73,8	73,1	149,2	147,1
Revenus financiers	(0,2)	(0,4)	(0,7)	(0,7)
Résultat avant la charge d'impôt sur le résultat	74,0	73,5	149,9	147,8
Impôt sur le résultat (note 5)	20,2	19,9	45,5	40,1
Résultat net	53,8	53,6	104,4	107,7
Résultat de base et dilué par action, en dollars (note 6)	0,29	0,28	0,56	0,57

États consolidés résumés du résultat global

Pour les périodes terminées le 29 août 2015 et le 30 août 2014

(non audités, en millions de dollars canadiens)

	13 semaines		26 semaines	
	2015	2014	2015	2014
	\$	\$	\$	\$
Résultat net	53,8	53,6	104,4	107,7
Autres éléments du résultat global				
Éléments qui seront reclassés ultérieurement en résultat net :				
Variation nette dans la couverture de flux de trésorerie :				
Gain de la période	0,9	-	0,9	-
Reclassement de gains dans les actifs non financiers	(0,1)	-	(0,1)	-
Impôts sur le résultat	(0,1)	-	(0,1)	-
	0,7	-	0,7	-
Total du résultat global	54,5	53,6	105,1	107,7

Les notes afférentes font partie intégrante des états financiers consolidés résumés.

LE GROUPE JEAN COUTU (PJC) INC.

États consolidés résumés des variations des capitaux propres

Pour les périodes terminées le 29 août 2015 et le 30 août 2014

(non audités, en millions de dollars canadiens)

	Capital-actions	Actions autodétenues	Surplus d'apport	Réserve de couverture	Résultats non distribués	Total des capitaux propres
	\$	\$	\$	\$	\$	\$
Solde au 28 février 2015	416,0	(2,8)	58,1	-	556,1	1 027,4
Résultat net	-	-	-	-	104,4	104,4
Autres éléments du résultat global	-	-	-	0,7	-	0,7
Total du résultat global	-	-	-	0,7	104,4	105,1
Dividendes	-	-	-	-	(41,1)	(41,1)
Coût des paiements fondés sur des actions	-	-	0,5	-	-	0,5
Solde au 29 août 2015	416,0	(2,8)	58,6	0,7	619,4	1 091,9
Solde au 1er mars 2014	422,1	(3,0)	55,1	-	457,9	932,1
Résultat net	-	-	-	-	107,7	107,7
Autres éléments du résultat global	-	-	-	-	-	-
Total du résultat global	-	-	-	-	107,7	107,7
Rachat d'actions (note 7)	(12,7)	-	-	-	(42,9)	(55,6)
Dividendes	-	-	-	-	(37,7)	(37,7)
Coût des paiements fondés sur des actions	-	-	0,4	-	-	0,4
Options exercées	1,1	-	(0,1)	-	-	1,0
Solde au 30 août 2014	410,5	(3,0)	55,4	-	485,0	947,9

Les notes afférentes font partie intégrante des états financiers consolidés résumés.

LE GROUPE JEAN COUTU (PJC) INC.

États consolidés résumés de la situation financière

	Au 29 août 2015	Au 28 février 2015
<i>(non audités, en millions de dollars canadiens)</i>	\$	\$
<i>Actifs courants</i>		
Encaisse	93,2	121,9
Créances clients et autres débiteurs	193,2	209,2
Stocks	226,6	224,8
Charges payées d'avance	10,2	9,3
	523,2	565,2
<i>Actifs non courants</i>		
Créances à long terme de franchisés	30,9	28,5
Placements dans des entreprises associées et coentreprises	15,4	15,4
Immobilisations corporelles	486,1	438,3
Immeubles de placement	23,7	24,0
Immobilisations incorporelles	204,4	207,0
Goodwill	36,0	36,0
Impôt différé	12,8	14,1
Autres éléments de l'actif à long terme	16,3	15,1
Total de l'actif	1 348,8	1 343,6
<i>Passifs courants</i>		
Fournisseurs et autres créditeurs	229,2	245,4
Impôt exigible	7,2	47,5
	236,4	292,9
<i>Passifs non courants</i>		
Impôt différé	1,0	0,5
Autres éléments du passif à long terme	19,5	22,8
Total du passif	256,9	316,2
Capitaux propres	1 091,9	1 027,4
Total du passif et des capitaux propres	1 348,8	1 343,6

Les notes afférentes font partie intégrante des états financiers consolidés résumés.

LE GROUPE JEAN COUTU (PJC) INC.

Tableaux consolidés résumés des flux de trésorerie

Pour les périodes terminées le 29 août 2015 et le 30 août 2014	13 semaines		26 semaines	
	2015	2014	2015	2014
<i>(non audités, en millions de dollars canadiens)</i>	\$	\$	\$	\$
Activités opérationnelles				
Résultat net	53,8	53,6	104,4	107,7
Ajustements :				
Amortissements	7,9	7,9	15,5	15,9
Revenu d'intérêts	(0,4)	(0,5)	(0,9)	(0,9)
Impôt sur le résultat	20,2	19,9	45,5	40,1
Autres	1,1	0,9	2,1	2,1
	82,6	81,8	166,6	164,9
Variation nette des éléments hors caisse de l'actif et du passif (note 8)	(9,2)	(18,5)	(9,9)	(14,0)
Intérêts encaissés	0,4	0,6	0,9	0,9
Impôt sur le résultat payé	(22,4)	(7,6)	(84,1)	(22,7)
Flux de trésorerie liés aux activités opérationnelles	51,4	56,3	73,5	129,1
Activités d'investissement				
Placements dans des entreprises associées et coentreprises	-	-	-	(1,0)
Acquisitions d'immobilisations corporelles	(31,7)	(12,4)	(54,3)	(21,1)
Produits de la cession d'immobilisations corporelles	0,1	-	0,1	-
Acquisitions d'immeubles de placement	-	(1,0)	-	(1,0)
Produits de la cession d'immeubles de placement	-	1,0	-	1,0
Variation nette des créances à long terme de franchisés	(3,0)	(3,8)	(4,1)	(5,2)
Acquisitions d'immobilisations incorporelles	(1,6)	(7,6)	(3,1)	(8,8)
Flux de trésorerie liés aux activités d'investissement	(36,2)	(23,8)	(61,4)	(36,1)
Activités de financement				
Émission d'actions	-	0,5	-	1,0
Rachat d'actions	-	(51,9)	-	(51,9)
Dividendes versés	(20,5)	(18,8)	(41,1)	(37,7)
Flux de trésorerie liés aux activités de financement	(20,5)	(70,2)	(41,1)	(88,6)
Effet des fluctuations du taux de change sur la trésorerie et les équivalents de trésorerie	0,3	-	0,3	-
Variation nette de la trésorerie et des équivalents de trésorerie	(5,0)	(37,7)	(28,7)	4,4
Trésorerie et équivalents de trésorerie au début de la période	98,2	116,4	121,9	74,3
Trésorerie et équivalents de trésorerie à la fin de la période	93,2	78,7	93,2	78,7

Les notes afférentes font partie intégrante des états financiers consolidés résumés. La note 8 présente des renseignements complémentaires aux flux de trésorerie.

LE GROUPE JEAN COUTU (PJC) INC.

Notes aux états financiers consolidés résumés non audités

Pour les périodes terminées le 29 août 2015 et le 30 août 2014

(non auditées, en millions de dollars canadiens pour les tableaux, sauf indication contraire)

1. Informations générales

Le Groupe Jean Coutu (PJC) Inc. (la « société mère ») est régi par la Loi sur les sociétés par actions (Québec). L'adresse du siège social de la société mère est le 530, rue Bériault, Longueuil, Québec (Canada). La société mère et ses filiales (la « Société ») opèrent deux secteurs d'exploitation, soit le franchisage avec un réseau de 417 établissements franchisés au 29 août 2015 (416 au 28 février 2015) sous les bannières PJC Jean Coutu, PJC Clinique, PJC Jean Coutu Santé et PJC Jean Coutu Santé Beauté, et le secteur du médicament générique via Pro Doc ltée (« Pro Doc »), une filiale située au Québec, qui fabrique des médicaments génériques. Ces secteurs sont détaillés à la note 9.

2. Bases d'établissement

a) Déclaration de conformité

Ces états financiers consolidés résumés intermédiaires non audités ont été préparés conformément à la norme comptable internationale (« IAS ») 34, *Information financière intermédiaire*, publiée par l'*International Accounting Standards Board* (l'« IASB »). Ces états financiers consolidés résumés intermédiaires non audités doivent être lus parallèlement aux états financiers consolidés annuels du 28 février 2015, préparés conformément aux Normes internationales d'information financière (les « IFRS »).

Les présents états financiers consolidés résumés intermédiaires non audités ont été préparés conformément aux conventions et méthodes comptables utilisées pour la préparation des états financiers consolidés annuels audités les plus récents, à l'exception de l'application de la comptabilité de couverture décrite ci-dessous.

La publication des états financiers consolidés résumés intermédiaires non audités a été autorisée par le conseil d'administration le 6 octobre 2015.

b) Comptabilité de couverture

La Société a recours à des instruments financiers dérivés pour gérer le risque de change. La Société n'utilise pas d'instruments financiers dérivés aux fins de spéculation, ni de négociation. Lors de la désignation initiale de la couverture, la Société documente formellement la relation entre l'instrument de couverture et l'élément couvert, les objectifs de gestion des risques et la stratégie poursuivie lors de la mise en place de la couverture, ainsi que les méthodes qui seront utilisées pour apprécier l'efficacité de la relation de couverture. La Société détermine aussi, de façon méthodique, tant lors de la mise en place de la relation couverture que par la suite, si les instruments désignés à des fins de couverture permettent de compenser de façon efficace les variations des flux de trésorerie des éléments couverts.

Pour les instruments désignés à des fins de couverture de flux de trésorerie, la variation de la juste valeur relative à la portion efficace de la couverture est comptabilisée dans les autres éléments du résultat global et le cumul est présenté à titre de réserve de couverture dans l'état consolidé des capitaux propres. Toute portion inefficace est immédiatement comptabilisée dans le résultat net consolidé. Les gains ou pertes constatés dans la réserve de couverture sont portés à titre d'ajustement de l'élément couvert, au cours de la période où l'élément couvert sous-jacent est comptabilisé.

LE GROUPE JEAN COUTU (PJC) INC.

Notes aux états financiers consolidés résumés non audités

Pour les périodes terminées le 29 août 2015 et le 30 août 2014

(non auditées, en millions de dollars canadiens pour les tableaux, sauf indication contraire)

2. Bases d'établissement (suite)

b) Comptabilité de couverture (suite)

Lorsque l'instrument de couverture ne satisfait plus aux critères de la comptabilité de couverture, arrive à maturité, est vendu, résilié, exercé ou lorsque sa désignation est annulée, la Société cesse de pratiquer la comptabilité de couverture de façon prospective. Les gains ou pertes cumulés à cette date sont maintenus dans la réserve de couverture à l'état consolidé des capitaux propres jusqu'à la réalisation de la transaction prévue. Si la Société estime que la transaction prévue ne se réalisera pas, les gains ou pertes correspondants constatés dans la réserve de couverture sont immédiatement comptabilisés dans le résultat net consolidé.

c) Utilisation d'estimations et exercice de jugement

La préparation des états financiers consolidés conformément aux IFRS exige de la direction qu'elle exerce son jugement, établisse des estimations et pose des hypothèses, lesquels peuvent avoir une incidence sur les montants des actifs et des passifs présentés, sur la divulgation des actifs et des passifs éventuels à la date des états financiers consolidés, ainsi que sur les montants présentés des produits et des charges de la période considérée. Les résultats réels pourraient être différents de ces estimations.

Les estimations et les hypothèses sous-jacentes sont réévaluées de façon continue. Les changements d'estimations comptables sont comptabilisés dans la période au cours de laquelle les estimations sont révisées et dans toute autre période future visée par ces changements.

Les jugements critiques dans l'application des conventions comptables qui ont la plus importante incidence sur les montants constatés dans les états financiers consolidés concernent les éléments suivants : l'identification des composantes des immobilisations corporelles et des immeubles de placement, le classement des immobilisations corporelles à double usage, ainsi que la détermination du fait que la Société a le contrôle ou non des établissements franchisés auxquels elle apporte un soutien financier.

Les informations sur les hypothèses et les incertitudes liées aux estimations qui présentent un risque important pouvant donner lieu à un ajustement important pendant le prochain exercice concernent les éléments suivants : la dépréciation des immobilisations corporelles, des immeubles de placement, des immobilisations incorporelles et du goodwill, la durée d'utilité des immobilisations corporelles, des immeubles de placement et des frais de développement de la bannière, les provisions pour mauvaises créances et les provisions fiscales, l'établissement des taux d'impôt utilisés pour évaluer l'impôt différé, les hypothèses sous-jacentes au calcul actuariel des obligations au titre des prestations définies, la juste valeur des instruments financiers, les garanties et les éventualités.

LE GROUPE JEAN COUTU (PJC) INC.

Notes aux états financiers consolidés résumés non audités

Pour les périodes terminées le 29 août 2015 et le 30 août 2014

(non auditées, en millions de dollars canadiens pour les tableaux, sauf indication contraire)

3. Autres produits

	13 semaines		26 semaines	
	2015	2014	2015	2014
	\$	\$	\$	\$
Redevances	28,6	28,6	57,6	57,4
Loyers	24,8	24,0	49,5	48,1
Divers	16,7	16,2	31,6	32,3
	70,1	68,8	138,7	137,8

4. Coût des ventes et frais généraux et opérationnels

	13 semaines		26 semaines	
	2015	2014	2015	2014
	\$	\$	\$	\$
Salaires, rémunérations et avantages sociaux	25,2	24,0	51,0	52,7
Charges liées aux contrats de location simple	15,2	14,8	30,6	30,0
Autres biens et services	27,4	26,3	57,9	54,4
Frais généraux et opérationnels	67,8	65,1	139,5	137,1

Aucun frais significatif autre que le coût des stocks n'est inclus au coût des ventes.

5. Impôt sur le résultat

Pour les périodes de 13 et 26 semaines terminées le 29 août 2015, le taux d'impôt effectif consolidé était de 27,3 % et 30,4 %, respectivement (27,1 % pour les périodes de 13 et 26 semaines terminées 30 août 2014). Pour la période de 26 semaines terminée le 29 août 2015, l'augmentation est principalement attribuable à la provision fiscale de 4,7 millions de dollars comptabilisée suite à un jugement rendu par la Cour d'appel du Québec. Cette Cour a renversé un jugement rendu en première instance en faveur de la Société par la Cour supérieure relativement à une requête introductive d'instance pour une ordonnance de rectification de livres et registres et pour jugement déclaratoire déposée par la Société. La Société a déposé une demande d'autorisation d'appel à la Cour Suprême du Canada le 29 juin 2015 dans ce dossier.

LE GROUPE JEAN COUTU (PJC) INC.

Notes aux états financiers consolidés résumés non audités

Pour les périodes terminées le 29 août 2015 et le 30 août 2014

(non auditées, en millions de dollars canadiens pour les tableaux, sauf indication contraire)

6. Résultat par action

Le calcul du résultat par action ainsi que le rapprochement du nombre d'actions utilisé pour le calcul du résultat dilué par action s'établissent comme suit :

	13 semaines		26 semaines	
	2015	2014	2015	2014
Résultat net	53,8 \$	53,6 \$	104,4 \$	107,7 \$
Nombre moyen pondéré d'actions (en millions) utilisé pour le calcul du résultat de base par action	186,9	188,4	186,9	188,7
Résultat de base par action, en dollars	0,29 \$	0,28 \$	0,56 \$	0,57 \$
Nombre moyen pondéré d'actions (en millions) utilisé pour le calcul du résultat dilué par action	186,9	188,6	186,9	188,9
Résultat dilué par action, en dollars	0,29 \$	0,28 \$	0,56 \$	0,57 \$

Pour les périodes de 13 et 26 semaines terminées le 29 août 2015, 196 000 instruments de paiements fondés sur des actions ayant un effet antidilutif ont été exclus du calcul du résultat dilué par action (aucun n'avait été exclu pour les périodes de 13 et 26 semaines terminées le 30 août 2014).

7. Capital-actions

a) Actions émises

Au 29 août 2015 et au 28 février 2015, le nombre total d'actions à droit de vote subalterne catégorie « A » émises s'établissait à 83,5 millions et le nombre d'actions catégorie « B » s'établissait à 103,5 millions, pour un total de 187,0 millions d'actions de la Société émises.

b) Rachat dans le cours normal des activités

Le 29 avril 2015, la Société a annoncé son intention de racheter à des fins d'annulation, lorsqu'elle le jugera opportun, un nombre maximal de 7 983 000 de ses actions à droit de vote subalterne catégorie « A » en circulation, représentant environ 10 % des actions détenues dans le public, sur une période de 12 mois se terminant au plus tard le 6 mai 2016. Les actions seront rachetées par l'entremise des mécanismes de la Bourse de Toronto (le « TSX ») et conformément aux exigences de cette dernière.

Le 30 avril 2014, la Société a annoncé son intention de racheter à des fins d'annulation un nombre maximal de 8 190 000 de ses actions à droit de vote subalterne catégorie « A » en circulation, représentant environ 10 % des actions détenues dans le public, sur une période de 12 mois se terminant au plus tard le 6 mai 2015. Pendant la durée de ce programme de rachat dans le cours normal des activités, 2 574 100 actions ont été rachetées et annulées par l'entremise des mécanismes du TSX et conformément aux exigences de cette dernière.

LE GROUPE JEAN COUTU (PJC) INC.

Notes aux états financiers consolidés résumés non audités

Pour les périodes terminées le 29 août 2015 et le 30 août 2014

(non auditées, en millions de dollars canadiens pour les tableaux, sauf indication contraire)

7. Capital-actions (suite)

b) Rachat dans le cours normal des activités (suite)

Pour les périodes de 13 et 26 semaines terminées le 29 août 2015, la Société n'a procédé à aucun rachat d'actions à droit de vote subalterne catégorie « A ».

Pour les périodes de 13 et 26 semaines terminées le 30 août 2014, la Société a procédé au rachat dans le cours normal des activités de 2 574 100 actions à droit de vote subalterne catégorie « A » à un prix moyen de 21,62 \$ par action pour une considération totale, incluant les frais, de 55,6 millions de dollars. Un montant de 42,9 millions de dollars, représentant le surplus du prix d'achat par rapport à la valeur aux livres des actions rachetées, a été inscrit dans les résultats non distribués pour les périodes de 13 et 26 semaines terminées le 30 août 2014. Les actions rachetées au cours de la période de 26 semaines terminée le 30 août 2014 ont été annulées au cours de cette même période, à l'exception de 165 600 actions qui ont été annulées après le 30 août 2014.

8. Renseignements complémentaires aux flux de trésorerie

	13 semaines		26 semaines	
	2015	2014	2015	2014
	\$	\$	\$	\$
Variation nette des éléments hors caisse de l'actif et du passif				
Variation des créances clients et autres débiteurs et des charges payées d'avance	14,8	15,4	15,5	6,8
Variation des stocks	(17,3)	(19,7)	(1,8)	(18,3)
Variation des fournisseurs et autres créditeurs	(7,0)	(15,1)	(19,4)	(2,6)
Variation des autres éléments de l'actif à long terme	0,1	0,9	(1,4)	(0,1)
Variation des autres éléments du passif à long terme	0,2	-	(2,8)	0,2
	(9,2)	(18,5)	(9,9)	(14,0)

Autres renseignements

	Au 29 août 2015	Au 28 février 2015
	\$	\$
Immobilisations corporelles, immeubles de placement et immobilisations incorporelles acquis compris dans les fournisseurs et autres créditeurs	24,7	21,5

LE GROUPE JEAN COUTU (PJC) INC.

Notes aux états financiers consolidés résumés non audités

Pour les périodes terminées le 29 août 2015 et le 30 août 2014

(non auditées, en millions de dollars canadiens pour les tableaux, sauf indication contraire)

9. Information sectorielle

La Société compte deux secteurs opérationnels : le franchisage et les médicaments génériques. Dans le cadre de ses activités du secteur de franchisage, la Société agit à titre de franchiseur des bannières PJC Jean Coutu, PJC Clinique, PJC Jean Coutu Santé et PJC Jean Coutu Santé Beauté, exploite deux centres de distribution et coordonne plusieurs autres services pour ses franchisés. Dans le cadre de ses activités du secteur des médicaments génériques, la Société possède Pro Doc, un fabricant canadien de médicaments génériques qui tire ses produits de la vente de médicaments génériques aux grossistes et aux pharmaciens. Les deux secteurs opérationnels de la Société sont dans le secteur géographique canadien.

	13 semaines		26 semaines	
	2015	2014	2015	2014
	\$	\$	\$	\$
Produits ⁽¹⁾				
Franchisage	684,6	673,4	1 396,6	1 360,9
Médicaments génériques	48,6	46,8	82,1	86,5
Ventes inter-secteurs	(46,6)	(45,8)	(79,7)	(84,4)
	686,6	674,4	1 399,0	1 363,0
Résultat opérationnel avant amortissements				
Franchisage	59,0	58,9	119,7	118,2
Médicaments génériques	27,6	26,5	44,7	47,7
Éliminations inter-secteurs	(4,9)	(4,4)	0,3	(2,9)
	81,7	81,0	164,7	163,0
Amortissements				
Franchisage	7,8	7,8	15,3	15,7
Médicaments génériques	0,1	0,1	0,2	0,2
	7,9	7,9	15,5	15,9
Résultat opérationnel				
Franchisage	51,2	51,1	104,4	102,5
Médicaments génériques	27,5	26,4	44,5	47,5
Éliminations inter-secteurs	(4,9)	(4,4)	0,3	(2,9)
	73,8	73,1	149,2	147,1

⁽¹⁾ Les produits sont constitués des ventes et des autres produits.

LE GROUPE JEAN COUTU (PJC) INC.**Notes aux états financiers consolidés résumés non audités**

Pour les périodes terminées le 29 août 2015 et le 30 août 2014

*(non auditées, en millions de dollars canadiens pour les tableaux, sauf indication contraire)***9. Information sectorielle (suite)**

	13 semaines		26 semaines	
	2015	2014	2015	2014
	\$	\$	\$	\$
Acquisition d'immobilisations corporelles, d'immeubles de placement et d'immobilisations incorporelles				
Franchisage	30,9	31,0	60,5	40,5
Médicaments génériques	0,1	0,1	0,1	0,2
	31,0	31,1	60,6	40,7
			Au 29 août 2015	Au 28 février 2015
			\$	\$
Total de l'actif				
Franchisage			1 358,4	1 371,2
Médicaments génériques			57,5	40,9
Éliminations inter-secteurs			(67,1)	(68,5)
			1 348,8	1 343,6
Total du passif				
Franchisage			266,4	321,4
Médicaments génériques			23,1	27,0
Éliminations inter-secteurs			(32,6)	(32,2)
			256,9	316,2



530 rue Bériault, Longueuil (Québec) J4G 1S8 (450) 646-9760 www.jeancoutu.com